



## מכרז דואר ישראל למכירת ביטוחים מפר את הוראות חוק הפיקוח על שירותים פיננסיים (ביטוח), התשמ"א-1981

לפני מספר ימים, פנה שוב בא-כוחה של הלשכה למפקח על הביטוח, וביקש את התערבותו בנושא. אך עד היום טרם התקבלה תשובת המפקח.

נשיא הלשכה, יוסי מנור מזכיר, כי הפיקוח על הביטוח פעל בעבר ופועל כיום בנמרצות כנגד כל מי שמכר ביטוח שלא כדין ואף פעל כנגד סוכני ביטוח שהיה ברשותם רישיון ביטוח מסוג אחד וקיבלו עמלות ו/או מכרו ביטוח שלגביו לא היה ברשותם רישיון.

עוד מסר מר מנור, כי בכוננתו לעמוד על המשמר ולמנוע כל פעילות בלתי חוקית של הדואר בקשר עם מכירת ביטוחים בסניפיה. כל זאת במטרה לשמור על תחרות הוגנת בענף הביטוח.

1981 (להלן- "חוק הפיקוח").

בנוסף, סעיף 41 לחוק הפיקוח אוסר על מבטח וסוכן ביטוח שלם דמי עמילות למי שאינו בעל רישיון סוכן ביטוח. זאת כאשר, חברת דואר ישראל אינה מחזיקה ברישיון כאמור.

מנור מסביר, כי בנוסף לכך, חברת הדואר אמורה לקבל חלק מהפרמיה, עפ"י היקף ואז כמות הפוליסות הנמכרות דבר האסור למי שאינו מחזיק ברישיון סוכן כנדרש בחוק.

באוקטובר 2007, השיב סגן המפקח, יואב בן-אור, לגבי היות המכרז מנוגד לחוק הפיקוח, כי אנשי המפקח "עדיין בוחנים את התאמתם של סעיפים שונים במכרז, להוראות הדין בנושא".

נשיא הלשכה, יוסי מנור, סובר כי למרות שממונה על הגבלים עסקיים נתנה פטור מוגבל למיזם למכירת ביטוח של הדואר, הרי פעילות המיזם, אם אכן תבוצע, תפר את הוראות חוק הפיקוח. כל ניסיון של הפיקוח על הביטוח להכשיר את המיזם יתקל בפעילות משפטית ענפה של לשכת סוכני ביטוח.

עוד בחודש מאי 2007, פנה עו"ד בשם הלשכה למפקח על הביטוח בתלונה, כי לפי תנאי המכרז, סוכנות הביטוח שתתקשר עם חברת דואר ישראל בע"מ תשלם לה עמלות בגין כל מכירה של ביטוח במסגרת המיזם, דבר המהווה תיווך ללא רישיון, ועבירה לפי סעיף 24 לחוק הפיקוח על שירותים פיננסיים (ביטוח), התשמ"א-

## תזכורת לחברי הלשכה

### אסיפה כללית שנתית ובחירות למוסדות הלשכה

13 בדצמבר 2007, ד' טבת תשס"ח  
"אבניו" קריית שדה התעופה לוד

היוזבה אהלסיון - בא אהלסיון

## ח"כ שי חרמש בוועדת הכלכלה:

### "לא ניתן לדרוש מחברת ביטוח לתת מה שהמדינה לא נותנת"

יו"ר ועדת הכלכלה, ח"כ גלעד ארדן, תקף את התנהלותה "החצופה", לדבריו, של ביטוח ישיר, המסרבת לבטח כלי רכב בדרום וטען כי גישה זו עלולה להוביל לסירובן של חברות נוספות לבטח בדרום, לסגירת סניפי בנק וכן הלאה.

מנכ"ל ביטוח ישיר, אורלי ירקוני אמרה בתגובה, כי לחברת ביטוח ישיר מותר להחליט עם מי היא עושה עסק ועם מי לא, והוסיפה: "אם חברה אחת מתוך 14 לא מבטחת- כמה זה פוגע בתחרות?"

ארדן נוסף כי לא יכול להיות מצב בו חברות הביטוח יקבלו רישיון למכור רק מה שמניב להם רווח. ארדן הוסיף כי בכוננתו לקדם חקיקה שתקבע קנסות גבוהים על חברות ביטוח

## מערכת הזכויות והחובות בין סוכן הביטוח לבין המבוטח/הלקוח

חלק א': הרצאתו של עו"ד ג'ון גבע - היועץ המשפטי ללשכה בכנס אלמנטר 2007

### הנושאים ואבני הדרך בהרצאה:

#### סוכן ביטוח שמכר את הרכב שלו ללקוח שלו (ת.א. 66929/04, פס"ד מיום 10.10.07, בימ"ש שלום ת"א, השופט יעקב שינמן, תומר הראל נ' שחר רז).

רמת הזהירות ורמת האחריות שדורש בימ"ש מסוכן ביטוח שמכר רכב שלו ללקוחו וחברו הינה גבוהה ביותר.

כשהסוכן מכר את הרכב ללקוח שלו והחבר שלו הוא שלח את המבוטח לעשות בדיקת מיגון. התובע ערך בדיקה ונתן לסוכן את ממצאי הבדיקה. הסוכן אמר לו שהכל בסדר והוא "מכוסה רשמית" ויכול להשתמש ברכב.

3 חודשים לאחר מכן, נגנב הרכב מביתו צמוד הקרקע של המבוטח. כל מיגוני הרכב הפועלו.

המבוטח אמר כי הסוכן אמר לו שאין לו מה לדאוג ויקבל כל הכסף מחב' הביטוח (מנורה) ובינתיים יהיה לו רכב חלופי.

**הבעיה:** התובע(המבוטח) אמר בתביעתו כי הסוכן צלצל אליו ואמר לו שהם צריכים לתאם גרסאות כי עומד להגיע חוקר ביטוח. התברר שעקב הבית צמוד הקרקע של המבוטח צריך היה להתקין רכב קודן.

**התיאום הנדרש:** על המבוטח היה לומר לחוקר שהוא מתגורר בכתובת אחרת, שהיא בית דירות ולכן אין צורך בקודן... (לתובע היו 2 כתובות אבל בחודשים שקדמו לגניבה התגורר אצל אמו, בבית צמוד קרקע, **הסוכן ידע זאת**, ביקר שם כמה פעמים ואך ערך ביטוחים גם לאמא...)

המבוטח תבע בתחילה את מנורה והם הגיעו להסדר לפיו שילמה לו 61,077 ₪ (כולל שכ"ט עו"ד) והתביעה נגדה נמחקה.

עתה ממשיך התובע את תביעתו כנגד הסוכן ודורש הפרשי תגמולי הביטוח בסך כ-41,000 ₪.

המבוטח טען שהסוכן ביקר אצלו בבית כמה פעמים וידע שהוא גר בבית צמוד קרקע והיה עליו לדעת את דרישות

הביטוח ורק אחרי הגניבה "גילה" שיש צורך בקודן וביקש ממנו לשקר ולתאם עדויות.

עוד טען המבוטח שהסוכן מילא הצעת ביטוח בשמו וחתם את שמו ללא הרשאה...

הסוכן הכחיש את טענות המבוטח/חברו וטען כי המבוטח ידע את דרישות המיגון. ביהמ"ש קבע: **"הנתבע בפועלו כסוכן ביטוח, יכול וצריך היה לצפות כי מתן נתונים לא נכונים בהצעת הביטוח או אי התקנת קודן, יכולים להוביל לביטולה של הפוליסה או להיעדר כיסוי מטעמה של מנורה. זוהי מיומנותו ומומחיותו של סוכן הביטוח".**

ביהמ"ש קבע **אשם תורם** של התובע/המבוטח בשיעור **שליש** כי בפוליסה קיימת דרישת קודן לבית צמוד קרקע והתובע/המבוטח הודה שלא קרא את הפוליסה.

הדרישה הייתה מודגשת והתובע מוחזק כמי שידע את מה שכתוב בפוליסה שהינה חוזה לכל דבר.

**סוכן הביטוח חוייב בשני שלישי הנזק** בתוספת הוצאות משפט ושכ"ט עו"ד.

**הלקחים ברורים:** מסוכן ביטוח תמיד ידרשו יותר בבית המשפט ולכן הסוכן צריך להיזהר שבעתיים ולבדוק בשבע עיניים ולוודא שהכל בסדר.

**סוכן ביטוח שמזמין בעל מקצוע** (ת.א. 9977/05, גונן מאיר(שמאי) נגד אשכנזי חנה (סוכנת הביטוח), פסק הדין ניתן ביום 9.8.07 בבית משפט השלום בחיפה ע"י השופט דניאל פיש).

סוכנת הביטוח עובדת שנים ארוכות מול שמאי הרכב ומפנה אליו לקוחות לשם ביצוע שמאות רכב. לטענתה קיים ביניהם הסדר, שנים ארוכות, לפיו אם לא יקבלו המבוטחים כל תשלום בגין הדו"ח-לא ישולם לו שכ"ט ואם יקבלו כספים בגין הדו"ח של השמאי ישולם לו שכר טרחתו. לא היה פירוט מעבר לכך אבל ההנחה הייתה כנראה ששכרו ישולם או ע"י המבוטח עצמו

שעבורו הזמן הדו"ח או באמצעות חברת הביטוח במסגרת תביעות צד ג'. סוכנים אחרים מזמינים בעלי מקצוע שונים עבור הלקוחות שלהם, החל משמאי רכב, המשך בשמאי רכוש וכלה ברופאים, מומחי אזעקות וכיו"ב.

הסיבות לכך הינן רבות אך הזמנת בעל מקצוע ע"י סוכן נובעת מכך שחב' הביטוח לא מכירה בכיסוי ויש צורך בשומת נזק או שיש צורך בהגשת שומה נגדית לזו של חב' הביטוח שהיא נמוכה מדי לטעמו של המבוטח.

**מה עושים?** במצבים כאלה חייבים הסוכנים להגן על עצמם ולסכם בכתב עם המומחה, כי את שכרו והוצאותיו עליו לסכם ישירות עם הלקוחות עצמם.

על סוכן הביטוח להדגיש כי הוא אינו מזמין העבודה, אלא ממליץ בלבד. יש לכלול פסיקה מפורשת לפיה סוכן הביטוח אינו נושא בכל חבות ו/או אחריות בכל הנוגע לשכרו של המומחה והוצאותיו.

רצוי להכין דוגמת התקשרות כזו במחשב ולהשתמש בה בכל פעם שהסוכן מזמין בעל מקצוע.

עוד רצוי לקבל הצעת מחיר מהמומחה, להחתים עליה את המבוטח, לשלוח את ההסכמה בכתב למומחה ולשמור עותק בתיק הלקוח במשרדו של הסוכן.

**יצוין כי גם עורכי דין עושים טעויות כאלה:** במחוזי חיפה חייבו עו"ד, שידע, כי הלקוח שלו מצוי בקשיים כלכליים ולא דיווח על כך למומחה, שהוזמן עבור הלקוח. לאחרונה ניתן פסק דין **נוסף** בירושלים נגד עו"ד (ארה תוסיה-כהן) שזימן עד מומחה לעדות בבית משפט **ולא הסדיר מראש כי את שכרו ישלם הלקוח.**

אם בית המשפט מחמיר עם עורכי דין הוא יכול לעשות זאת גם עם **סוכני ביטוח....**

הראיה שכך עשה בית המשפט עם הסוכנת חנה אשכנזי (שנתנה לי את רשותה האדיבה לצטט את שמה כדי שכולם יוכלו ללמוד ולהפיק לקחים).

המשך יפורסם בגיליון הבא

# מבצע מיוחד לחברי הלשכה

## דיני עבודה - המדריך המלא

מאת: עו"ד הילה פורת - יועצת לצווי הרחבה ודיני עבודה לחברי הלשכה

### ביקורות שפורסמו בעיתונות

**גלובס** - "בעיקרו ערוך הספר בצורת שאלות ותשובות, כאשר אל השאלות מצטרפת "דוגמא מהחיים", המקלה על הבנתן. קשה להעלות על הדעת שאלה, שעשויה לצוץ במוחו של עובד, כאמור, ואשר הספר אינו נותן לה מענה. השאלות, ובעיקר התשובות, מנוסחות בשפה פשוטה ובהירה, אשר מקלה על כל קורא להבין."

**מעריב** - "הספר ידידותי למשתמש מה שבא לידי ביטוי, בין השאר, בתוכן העניינים ובחלוקה לפרקי המשנה...". "הקריאה בספר מבהירה נושא מסובך וסבוך, ומן הראוי שהוא יהיה על שולחנו של כל עובד מתלבט, ובעיקר על שולחנו של מנהל משאבי אנוש. כך הוא יוכל לפתור, בקריאה חטופה ובמהירות, גם בעיות גדולות."

**הארץ, חיים ביאור** - "ניכר כאן מאמץ להפוך את הספר לקריא לא רק על ידי עורכי דין העוסקים בתחום, אלא גם על ידי עובדים או מעסיקים...". "הספר, הכולל 450 סעיפים אודות זכויות (וחובות) של עובדים, מכיל כמה עובדות שכנראה רק מעטים מהעובדים או מהמעסיקים מודעים להן."

**מעריב, יוסי חרונוסקי** - "דיני עבודה - המדריך המלא, הוא ספר שנותן מענה למאות סוגיות בתחום דיני העבודה, כתוב בשפה פשוטה וקולחת וללא כל צורך בידע קודם."

הספר נותן מענה כולל ועדכני למאות סוגיות בדיני עבודה ושכר. ספר הכרחי לכל העוסקים בתחום דיני עבודה ושכר.

הספר "דיני עבודה - המדריך המלא" (כריכה קשה, 689 עמודים)

ערוך לפי נושאים (פיצויי פיטורים, עבודת נשים, שעות עבודה ומנוחה, חופשה שנתית, עיקול שכר, ניכוי חוב משכר, חופש העיסוק, סיום יחסי עבודה, הטרדה מינית, דמי הבראה / נסיעות / מחלה, ועוד רבים אחרים) וכולל תוכן עניינים מפורט בכל נושא, המכוון את הקורא בצורה עניינית וברורה לסוגיה הספציפית המעניינת אותו.

המדריך כתוב בשפה פשוטה וקולחת ומהווה כלי עבודה מקצועי וידידותי לסוכני ביטוח, רואי חשבון, מעסיקים, מנהלים, מנהלי כספים, חשבים, יועצי מס, חשבי שכר, מנהלי משאבי אנוש וכ"א, עורכי דין, עובדים ולכל העוסקים בתחום השכר ודיני עבודה.

המחברת: עו"ד הילה פורת - מומחית בדיני עבודה, יועצת לשכת סוכני הביטוח לצווי הרחבה ודיני עבודה, מנהלת משרד עורכי דין, מחברת הספר "חוזים והסכמים בדיני עבודה" ומנהלת אתר האינטרנט "עולם העבודה" - הפורטל למעסיקים ועובדים בדיני עבודה ושכר.

## לשכה למען סוכנים

הלשכה הגיעה להסדר מיוחד עם עו"ד הילה פורת, לפיו חברי הלשכה יוכלו לרכוש את הספר במחיר מיוחד של 290 ₪ + מע"מ (במקום 390 ₪ + מע"מ). ובנוסף, כל סוכן שירכוש את הספר יקבל במתנה דוגמת חוזה עבודה מפורט לעובד בסוכנות ביטוח, הכולל את הוראות צו ההרחבה הרלוונטי לענף (כקובץ Word הניתן לשינוי ועריכה). שווי המתנה 335 ₪.

### להזמנת הספר יש למלא את הספח המצורף ולצרף צילום תעודת חבר לשכה

לקבלת פרטים נוספים, תוכן עניינים מפורט והזמנות: 08-9313080

או באתר: [www.hilaporat.co.il/avoda](http://www.hilaporat.co.il/avoda)

לכבוד: LSH Ltd באמצעות פקס: 08-9362568

### טופס הזמנה

ברצוני להזמין \_\_\_\_\_ עותקים של הספר "דיני עבודה המדריך המלא" במחיר מיוחד של 335 ₪ כולל מע"מ\*.

שם: \_\_\_\_\_ איש קשר: \_\_\_\_\_

טלפון: \_\_\_\_\_ פקס: \_\_\_\_\_ דואר אלקטרוני: \_\_\_\_\_



## בעין משפטית

פורסם ע"י: עו"ד חיים קליר

# טוב למות בעד ארצנו אך לא להיות מבוטח בה

### עובדות המקרה

**"בכו בכו להולך, כי לא ישוב עוד וראה את ארץ מולדתו".**

כך, בציטוטו מדברי הנביא ירמיה, פותחת וועדת וינוגרד את הדו"ח שלה על מלחמת לבנון השנייה ומקדישה אותו ל"פרחי החן, חיילי צה"ל שנקטפו בטרם עת במלחמה והשאירו אחריהם אם דומעת, אב דואג, אח עצוב, רעייה מתגעגעת ותינוק".

רב סרן במילואים רן כוכבא ז"ל, נווט מסוק קרב פתן (אפאצ') היה בין פרחי החן שנהרגו במלחמה. "ג'ינג'י חכם בעל לב זהב", כך מתואר רן על ידי חבריו, באתר ההנצחה יזכור של משרד הביטחון. רן היה תמיד ראש וראשון להתייצב לכל קריאה למילואים, מספר שם מפקדו. במהלך השנים, היה שותף למבצעים רבים, בהם מבצע דין וחשבון, ענבי זעם, גאות ושפל ועוד פעילויות ובמצעים רבים, שעל חלקים עדיין לא ניתן לספר. שנה לפני נפילתו במלחמה, העניק הרמטכ"ל לרן צל"ש: אות המילואימניק המצטיין. אותה מדינה שרן כה אהב ושלמענה הקריב את חייו, העניקה לחברת הביטוח מנורה רישיון לנהל את חסכונות והפרשות הציבור. הרישיון מקנה לחברת הביטוח מנורה יתרונות משפטיים ופיננסיים המאפשרים לה לעשות לביתם של בעליה ומנהליה הון עתק ולא דווקא בזכות הקרבה או כישורים מיוחדים. בעקבות מלחמת לבנון השנייה, חרב עולמה של משפחת כוכבא. רן הקריב את חייו במלחמתו על המולדת ונקטף דמי ימיו, בהותירו אחריות אלמנה ושלושה יתומים רכים בשנים שגם מטה לחמם נגדע. לעומתם, רוחיה של חברת הביטוח מנורה לא רק שלא נפגעו במלחמה. הם צמחו וצמחו, הוכפלו ואף למעלה מהוכפלו, ביחס למצבם שלפני המלחמה. חייו של רן כוכבא היו מבוטחים בחברת הביטוח מנורה. אולם מנורה הפנתה כתף קרה לאלמנה ולשלושת היתומים הרכבים.

"המקרה מצער", אמרו אנשי מנורה לאלמנתו של כוכבא. את וילדיך איבדו את היקר לכם מכל. אבל גם לנו יש את היקר לנו מכל. אולי כעת תביני ללבנו. כמה קשה

לנו להיפרד מהיקר לנו מכל. האלמנה נאלצה לפנות לעזרת בית המשפט לצורך מימוש זכויותיה על פי הפוליסה. התביעה הוגשה בהליך של סדר דין מקוצר. בהליך זה הנתבע אינו רשאי להתגונן אלא לאחר שפרט את טענותיו ובית המשפט מגיע למסקנה, כי הטענות מהוות הגנה, ולו הגנה קלושה, מפני התביעה.

### הדין המשפטי

אנחנו לא נשלם אפילו אגורה שחוקה אחת, כך הודיעה מנורה לשופט חגי ברנר, בבית משפט השלום בתל אביב. רן כוכבא הולך אותנו שולל. בעת עשיית הביטוח, הבהירה מנורה, שאלנו את רן אם מקצועו או תחביבו קשורים בטייס. רן השיב בשלילה. זו תשובה שאינה כנה ואינה מלאה. זו תשובה מטעה המשחררת אותנו מכל אחריות.

השופט ברנר לא הסכים לאפשר למנורה להתגונן בטענה זו. רן טס אך ורק כאשר נקרא אל הדגל, הבהיר השופט. רן טס אך ורק במסגרת שירות המילואים שלו. הטייס לא היה מקצועו. הטייס גם לא היה תחביבו. אם מנורה מסרבת לקבל לביטוח טייסי מילואים או נווטי מילואים, או דורשת מהם פרמיות גבוהות יותר, עליה להקפיד להציג בפני המועמדים לביטוח שאלות ברורות וממוקדות בנוגע לעיסוקם הצבאי ולא רק בנוגע לעיסוקם האזרחי או לתחביביהם. "שירות המילואים הוא תופעה נפוצה (עדיין) במדינת ישראל, כך שיש ליתן עליו את הדעת כאשר מנסחים שאלון עבור המועמדים לביטוח", קבע השופט. אין כל סיבה שמנורה לא תנהג כך, הוסיף השופט. מדובר בחברת ביטוח הנעזרת בליווי משפטי צמוד ומקצועי על כל צעד ושעל. על כן, סיכם השופט, כאשר המנוח לפי תומו השיב בשלילה על השאלה האם מקצועו או תחביבו קשורים בטייס, לא ניתן ליחס לו מתן תשובה שאינה כנה או אינה מלאה.

מנורה לא ייתרה וביקשה רשות להתגונן בטענה נוספת. בתור טייס מסוקים במילואים, ניהל רן, כך לשיטת מנורה, אורח חיים מסוכן. בשאלון מנורה קיימת

שאלה: "האם קיים סיכון מיוחד באורח חייו או בפעילויותיו". גם על שאלה זו ענה רן בשלילה ובכך הפיל אותנו בפח. "אינני סבור כי שאלה כה כללית וכה מפורשטת מחייבת מתן תשובה אחרת מזו שנתן לה המנוח", פסק השופט ברנר. "כל לוחם מילואים חשוף מטבע הדברים לסכנה רבה יותר מזו של מי שאינו משרת במילואים. חרף זאת, פשיטא שאם איש מילואים כזה ישיב בשלילה על השאלה האם קיים סיכון מיוחד באורח חייו או בפעילויותיו, לא יהיה מקום לקבוע כי מדובר בתשובה שאינה כנה או אינה מלאה, שכן מדובר בסיכון המשותף לעשות אלפי לוחמי המילואים של צה"ל ואין המדובר בסיכון המיוחד את הלוחם הבודד". טענה נוספת מפי מנורה: בפוליסת הביטוח, שאמנם הודפסה לאחר מות המנוח ומעולם לא נמסרה לו, קיים חריג טייס. מנורה ביקשה רשות להתגונן, בטענה, כי מותו של המנוח נמצא בגדר חריג. אלא שמנורה לא טענה, כי ידעה את המנוח על חריג הטייס, וכי וידאה שהמנוח ער למשמעותו, זו חובת הידוע והיודא שעמדנו עליה רבות. לא היה דבר פשוט יותר מבחינתה של מנורה, קובע השופט, לכלול כבר בטופס ההצעה את התנאים העיקריים של הפוליסה, ובעיקר, את החריגים שלה, לרבות חריג הטייס. לחלופין, לא הייתה כל מניעה של ממש מהפקת הפוליסה ומסירתה לידיו של המנוח בעת קבלת הצעת הביטוח, שכן בעידן הנוכחי, ניתן להפיק מסמכים סטנדרטיים כמו בפוליסה, בלחיצת מקש ואין כל הצדקה לפרק זמן של שלושים יום בין הקבלה לביטוח לבין הפקת הפוליסה.

### סיכום

השופט חגי ברנר דחה אם כן את בקשתה של מנורה להתגונן מפני התביעה בטענות אלה.

בשולי הדברים העלתה מנורה טענה נוספת לפיה אין להבחין בין מוות למוות ואין לקיים דין שונה לכל סוג של מוות. השופט ברנר לא התייחס לטענה זו. אולי אתם הקוראים יודעים למה התכוונה מנורה?

## אור דרושים

סוכנות ותיקה ומבוססת

### בוחנת השקעות בסוכנים וסוכנויות ביטוח

(ניתן גם בתיקים קטנים).

לפרטים, אייל: 054-4755655  
או למייל: eyal\_w@naim.co.il

סוכנות ביטוח ותיקה במרכז  
מעוניינת

### בשותפות / מיזוג עם סוכן / סוכנות מהמרכז

לביצוע רכישה חלקית אלמנטרי עובדים  
זרים וחיים

adr@adr-trade.com

### דרושה/ משווקת פנסיונית

בעלת נסיון ורשיון

### דרושה/ פקידה/ לביטוח חיים ומנהלים

בעלת נסיון

תנאים טובים למתאימים

קו"ח לפקס: 03 - 9211495  
office@misgav.co.il

לסוכן ביטוח בהוד השרון

### דרושה/ פקידת/ תביעות אלמנטרי

בעלת נסיון

פקס: 09-7408937  
או במייל: keren@manor.co.il

סוכנות המייצגת את מרבית חברות  
הביטוח הישראליות,

### מציעה לך- סוכן הביטוח, מגוון פתרונות

לפרטים נוספים

אנא פנה לאייל: 054-4755655,  
במייל: eyal\_w@naim.co.il

### משווקת/ פנסיוני שכיר ומצליח?

רוצה ליהנות מהעמלות שלך  
לכל החיים?

חברת השקעות מובילה מציעה לך  
להצטרף אליה!

החברה תספק לך את כל תשתיות  
העבודה, ותתגמל אותך כסוכן עצמאי  
לתיאום פגישה: רועי- 054-7707737  
דיסקרטיות מובטחת-

למשרדנו בבנימינה

### דרושה/ פקידה/

בעלת נסיון בביטוח אלמנטרי.  
עם מוטיבציה ורצון ללמוד.

נא לפנות במייל: rap\_insr@012.net.il  
בפקס 04 - 6288798  
נייד: 050-5296280

### דרושה/ פקידה/

בעלת נסיון בביטוח אלמנטרי.  
בעלת מוטיבציה ורצון ללמוד

נייד: 054-4579169  
elyovz@zahav.net.il

לסוכנות ביטוח גדולה וותיקה  
בפריסה ארצית

דרושה/

### סוכנת ביטוח מפקחים/ות

תנאים מעולים

קו"ח לפקס: 03-7510845  
arie.proba@gmail.com

למשרד ברמת-גן

### דרוש משווק פנסיוני

משכורת/השתתפות ברווחים  
בשיעור 50%

אופציה לשותפות למתאימים/ה

קורות חיים למייל  
nadia@argos-consult.com

### דרושה פקידה

לסוכנות ביטוח

דרישות התפקיד:

חריצות, דיוק, אנגלית, קליטה מהירה,  
ידע במחשב

קורות חיים לפקס - 02-6241294

לסוכנות ביטוח בהרצליה

### דרושה פקידה

עם נסיון מוכח בביטוח אלמנטרי.

קו"ח לפקס: 09-9568233

לשכת סוכני ביטוח בישראל



ליובל קציר חבר הלשכה  
ובני המשפחה, משתתפים בצערכם  
הכבד במות האב

יצחק קציר ז"ל

חבר לשכה

שלא תדעו עוד צער

המכללה לפינוסים וביטוח

על שם שלמה רחמני ז"ל



## נמשכת ההרשמה

להשתלמויות ולקורסי הכשרה  
לקבלת רשיון סוכן ביטוח פנסיוני, סוכן ביטוח כללי  
וסוכן ביטוח ימי

בהתאם למתכונת החדשה של ההכשרה

לקבלת מידע נוסף נא לפנות אל המכללה לפינוסים וביטוח

טלפון: 03-6395820, פקס: 03-6395811