



## אודי כץ CLU, נשיא הלשכה, במועצה הארצית:

### "אנו נמצאים בתקופה רווית משימות ולחברי המועצה תפקיד מרכזי בהצלחת הלשכה לעמוד בפניהן"

כסגן נשיא, **ואלי ארליך**, יו"ר בית הדין הארצי, ביקש להעביר מסר בדבר חשיבות השימוש במוסד המשפטי העומד בפני החברים, תוך ציון דוגמאות מעשיות מעבודתו השוטפת של בית הדין ליישוב סכסוכים עסקיים בדרך מקצועית, יעילה, נוחה ומשתלמת מאוד. בתום דברי הנואמים נפתחה הישיבה לדיון פתוח, שבו התייחסו החברים, בין השאר, למוסד יישוב תביעות בלשכה בטיפול תביעות רכוש, אותו מקדם **קובי צרפתי**, יו"ר הוועדה לביטוח כללי, כניסת הבנקים ליעוץ פנסיוני - שימוש בטופס מינוי סוכן, ומכירת אשראי על ידי סוכני ביטוח - תמונת מצב ודרכים לשדרוג יכולותיהם של הסוכנים בתחום זה. בתום הישיבה אמר נשיא הלשכה: "הייתה זו ישיבה פורייה מאוד. אנו נמצאים בתקופה רווית משימות ולחברי המועצה תפקיד מרכזי בהצלחת הלשכה לעמוד בפניהן. אני משוכנע כי נמשיך ונקדם נושאים וסוגיות שמעניינו, ורואה בחברים הנכבדים של המועצה שותפים מלאים למטרה ולדרך".

האינטרנט של הלשכה, לרבות פתיחת האפשרות בפני מבוטחי הסוכנים לקבל מידע עדכני על מוצריהם הפנסיוניים דרך האתר, וכן יישום תוכנת השוואה לתעריפי ביטוח רכב שתעמוד לרשות הסוכנים. כן התייחס הנשיא לבקשה שהגישה הלשכה למפקח על הביטוח שיתמוך בפניית הלשכה לרשות לניירות ערך להגמשת תנאי הבחינות הנערכות על ידי הרשות ולהגדלת זמינות, וביקש, לסיום, את אישור המועצה למינוי נשיא הלשכה לשעבר, **זאב יונר**, לנשיא כבוד של הלשכה - בקשה שזכתה לאישור מלא מצד כל החברים. **אלי אנגלר**, יו"ר מחוזות וסניפים, הדובר הבא בסדר היום, ציין בדבריו כי עד כה נערכו כ-40 מפגשים בסניפים ובמחוזות והביע את מלוא הערכתו הן להשתתפותם הרבה של החברים במפגשים והן לנוכחותם של ראשי הלשכה להגיע לסוכנים בפריפריה ולהציג בפניהם את העשייה הרבה לחיזוקם. בהמשך הרחיב **רוני שטרן**, סגן וממלא מקום נשיא הלשכה, אודות ארגון **לה"ב**, שגם בו הוא מכהן

ביום ד' 16/7 התקיימה ישיבת המועצה הארצית במלון "דן אכדיה" שבהרצליה. כמיטב המסורת עסקה הישיבה במגוון רחב של נושאים העומדים על סדר היום של חברי הלשכה. בפתיחה הציגה **מיכל שילה**, יו"ר המועצה, את 17 המועמדים לחברות בוועדת התקנון. כן הוצגו 21 נציגי הלשכה לאסיפה הכללית של ארגון **לה"ב**, שתתקיים ב-21/9/08. בתום דבריה של שילה, סקר **אודי כץ CLU**, נשיא הלשכה, בפני החברים אודות פעילויות הלשכה בעת האחרונה. בדבריו התייחס הנשיא לפתרון שהושג עם הפניקס, למדריך שהופץ לאחרונה לחברים לקראת כניסת הבנקים לביטוח-תוך שהוא מציין שהלשכה הגישה לאחרונה למפקח על הביטוח שלוש תלונות בדבר פעילות הבנקים שלא על פי הכללים המותרים- לסוגיית הסכמי עמלות הניהול מול חברות הביטוח בנושא גמל והשתלמות, ולהיבטים מחשוביים וארגוניים נוספים לחיזוק פעילות הסוכן. בין אלה: קורסי העשרה בנושאים פיננסיים בשיתוף חברות ביטוח ושדרוג אתר

## המפקח על הביטוח פרסם טיוטא שלישית בנושא מסמך ההנמקה

**ידין ענתבי**, המפקח על הביטוח, פרסם לאחרונה טיוטא נוספת, שלישית במספר, המתייחסת למסמך ההנמקה של הסוכנים והיועצים בעת מתן הצעה ללקוחות בדבר בחירה בביטוח. במסמך ארוך ומפורט סוקר המפקח על הביטוח את הדרכים, התנאים והסייגים למילוי מסמך ההנמקה - אופן עריכתו, המידע שחייב להופיע בו, פרקי הזמן לשמירה על העתקי המסמך וחובת הגוף המנהל בעת צירוף הלקוח למוצר פנסיוני זה או אחר. הלשכה לומדת בימים אלה את מסמך ההנמקה - טיוטא שלישית, ותציג במועד מאוחר יותר את עמדתה בפני המפקח.

## ירידות בקופות הגמל במחצית הראשונה של יולי

מתחילת חודש יולי איבדו עמיתי קופות הגמל 3% נוספים ו-8 מיליארד ש"ח נמחקו. זאת לאחר הירידות החדות בשווקים במהלך המחצית הראשונה של חודש יולי, שבו נרשמה שונות גבוהה יחסית בין תוצאות הקופות: מקצתן הציגו תשואה חיובית של כ-0.2% ומרביתן הציגו תשואה שלילית של עד 4%. ירידות אלו החזירו את הענף לתשואות שליליות לאחר חודשיים טובים יחסית. מבין הקופות הגדולות, המנהלות יותר מ-800 מיליון ש"ח, הצליחו רק שלוש קופות לרשום תשואה שלילית של פחות מ-1% מתחילת השנה: **גדיש פסגות**, **ילין-לפידות גמל ודש תגמולים** -0.46%, -0.6%, -0.79%, בהתאמה.

## שומרה פונה לרכבי יוקרה

באירוע חגיגי ומיוחד שערכה שומרה, אליו הזמנו רק סוכני ביטוח המתמחים בביטוח רכבי יוקרה, השיקה החברה תוכנית ביטוח מיוחדת לכלי רכב יוקרתיים ששווייה עד 600,000 ש"ח. על פי תוכנית זו מציעה שומרה לבעלי רכב יוקרתיים ביטוח מקיף לרכב בתעריף המותאם במיוחד לכל רכב.

ביטוח זה כולל בונסים כגון תיקון שמשות בבית הלקוח ללא השתתפות עצמית, התקנת רדיו דיסק חלופי בבית הלקוח ללא השתתפות עצמית, כיסוי גרירה לרבות החלפת צמיגים בדרכים ורכב חליפי אוטומטי, שירותי דרך V.I.P, הכוללים הגעת נציג החברה למקום התאונה ועוד.

## סקר של רשת "יונט" קובע:

### השירות הטוב ביותר לסוכנים ניתן במגדל, איילון והפניקס

על פי סקר שערכה לאחרונה רשת יונט - סוכנים וסוכנויות ביטוח ופינוסים, בנושא שביעות רצון מרמת השירות של חברות הביטוח ובתי השקעות, נמצא כי מבין חברות הביטוח, זכו לדירוג הגבוה ביותר **מגדל**, **איילון והפניקס**. נתונים אלו הוצגו במסגרת פסגות ודש במקומות הראשונים. נתונים אלו הוצגו במסגרת כנס שערכה הרשת לסוכניה בקיסריה, כחלק מהיערכותה לכניסת הבנקים לביטוח. על רקע תיקון 3 התמקדה הרשת בכנס בהקניית מיומנויות חדשות לסוכניה, כדי שאלו יוכלו למקסם את ערך ההשקעות בקופות הגמל.

## הכשרה ביטוח הרחיבה את פתרונותיה בתחום החיסכון ארוך הטווח

במסגרת שדרוג הפתרונות המוצעים ללקוחותיה בתחום חיסכון ארוך הטווח, הודיעה הכשרה ביטוח כי היא הרחיבה את תחומי פעילותה בתחום והקימה לצורך כך אגף מיוחד. בעבר עסקה החברה במסגרת שדרוג הפתרונות המוצעים ללקוחותיה בתחום חיסכון ארוך הטווח, הודיעה הכשרה ביטוח כי היא הרחיבה את תחומי פעילותה בתחום והקימה לצורך כך אגף מיוחד. בעבר עסקה החברה

רק בביטוחי חיים. עם השלמת תהליך השדרוג מציעה הכשרה ביטוח, בנוסף, את קרן הפנסיה דניאל, ואת מסלולי BEST INVEST, בתחום הפינוסים. יציין גם כי החברה צירפה לשירותיה, במסגרת תהליך ההרחבה, את ענת משולם, שניהלה לפני כן בתפקיד בכיר במבטח סיימון. משולם תכהן כמנהלת תפעול ושירות לסוכן ואחראית על התאום בין זרועות האגף לחיסכון ארוך טווח בחברה.



## בואו להכיר את מגדל כנס מקצועי לסוכני ביטוח

בין המרצים בכנס: מר יונל כהן - מנכ"ל מגדל, מר יורם גבאי - יו"ר חברת פעילים והממונה על הכנסות המדינה לשעבר, ומנהלים בכירים בחברת מגדל.

24.07.08, יום ה', 09:00

מרכז האירועים והקונגרסים AVENUE קריית שדה התעופה בן גוריון

בעולם הביטוח המשתנה והדינמי, חייבים להישאר כל הזמן עם היד על הדופק. אז תוציאו יומנים, סמנו את התאריך ואל תחמיצו את ההזדמנות להכיר את מה שמגדל מציעה לכם, עם הרצאות, עדכונים ותכנים שפשוט אסור לפספס.

תודאו שיש **מגדל**

לבקשות הרשמה - מח' הדרכה וקד"מ: טל' 03-9275052  
או בפקס 03-9276556, ronitn@migdal-group.co.il

טוב שיש מגדל מאחוריך  
www.migdal.co.il



## היכרות עם פעילי הלשכה

### חיים דרורי, יו"ר סניף פתח תקווה יורם פנש, יו"ר סניף נתניה

**יורם פנש**, 58, נשוי + 2 מנתניה, הוא יושב ראש הסניף המקומי זו הקדנציה השנייה ברציפות. נתון זה זוכה למשנה תוקף על רקע העובדה ש**פנש** לא "צמח" בתחום הביטוח, ולמעשה החל לעסוק בו רק בגיל 38. עד אז היה תקופה קצרה בבנק ישראל בחיפה, ותקופה ארוכה בסוכנות היהודית וההסתדרות הציונית - מפקח אגף חוזים



ובטחונות, ממונה על רכוש והתקציבים בחבל הנגב וחבל ימית. במסגרת תפקידו הקים יישובים בחבל ימית - ועסק גם בפניונים, לרבות מתן הפיצויים למפונים - וכן יישובים בחבל הבשור, נתיב העשרה ויישובי קטיף. בשנת 1987 החליט לפרוש מהמגזר הציבורי ופנה, כאמור, לתחום הביטוח. את הסיבה האמיתית מדוע בחר בביטוח כמקצוע חדש לחיים, הוא אינו זוכר, אך אינו מתחרט לרגע. **פנש**: "חיפשתי עניין חדש ופתאום מצאתי עצמי שקוע בביטוח, ונהנה מכל רגע. זהו מקצוע מרתק, מאתגר ומלא עניין". כיום, הוא הבעלים של סוכנות המעסיקה שישה סוכנים ומתחמה בכל סוגי הביטוח: אלמנטארי, חיים, פיננסיים/אשראי וגם ימי. את הידע הרב שצבר, ובעיקר את האהבה שלו למקצוע, מפנה **פנש** גם לפעילות ציבורית במסגרת הסניף, המונה כ-100 חברים. "אנו עורכים במסגרת הסניף שני מפגשים שנתיים, כאשר במפגש האחרון שלנו, שהתקיים לפני פחות מחודש, הרצה **שלמה אייזיק**, יו"ר הוועדה לביטוח חיים, בנושא כניסת הבנקים לביטוח. כן אנו נפגשים במסגרת הכנסים שעורך מחוז השרון לאורך השנה ויוזמים פעילויות נוספות, על פי צו השעה", הוא מספר. "השתתפותם הרבה של החברים במפגשים אלה", ממשיך **פנש** וקובע, "מעידה על הצורך מצדם לקבל מידע מקצועי חשוב ולהתעדכן אודות הלכי הרוח בענף". גם בנושא חשיבות הלשכה דעתו נחרצת: "בלי השלכה היינו אבודים ומחובתנו לעשות הכול לחבר את כל סוכני הביטוח ללשכה ולדאוג שחברות הביטוח לא יעבדו עם סוכני ביטוח שאינם חברי לשכה. הלשכה היא הגוף המקצועי היחיד שמייצג אותנו, והניסיון מלמד שהיא עושה זאת על הצד הטוב ביותר". לסיים מתבקש **פנש** להשוות בין התקופה שבה החל לעסוק לביטוח לבין התקופה הנוכחית, רווית התחרות והשינויים. "אין ספק שאנו נמצאים בתקופה לא פשוטה, אבל עם כל הקשיים אני אופטימי ושומר על גישה חיובית מאוד. עלינו לזכור שבו בזמן שדלתות ישנות נסגרות בפנינו, דלתות חדשות והזדמנויות חדשות נפתחות. זהו העיקרון המנחה את פעילותי כסוכן ביטוח, וזהו גם המסר שאני משדר לכול", דברי **פנש**.

**חיים דרורי**, 68, אב ל-2 ילדים וסב ל-4 נכדים, מפתח תקווה, הוא סוכן ביטוח כבר כ-40 שנה. אל הענף הגיע לאחר שהתמחה לפני כן בייצור ובהנחה של צינורות אלומיניום, בעיקר בקיבוצים - מדין ועד לאילות. עם כניסת צינורות הפלסטיק לשוק וההבנה כי עליו להיערך לקראת הבאות, הוא החליט לשנות כיוון, ונרשם בשנת 1970 לקורס ביטוח



חיים בחברת **"שמשון"**. במקביל, למד גם הדרכה וליווי של קבוצות לחו"ל. תוך שהוא עוסק לאורך מספר שנים בשלושה מקצועות בו-זמנית, בנה לעצמו **דרורי** בעקביות ובהתמדה תיק לקוחות רחב מאוד בתחום הביטוח. תיק זה נפרש כיום על פני כל סוגי הביטוח. **דרורי**: "מכיוון שהגעתי לענף מבוסס יחסית, יכולתי לברור את לקוחותי ולבנות את אט תיק יציב, שלקוחותיו הם אנשים עם מוסר תשלומים גבוה והבנה בצורך בכיסוי ביטוחי לכל צרה". יכולת ההתמדה, המעוף והראיה לטווח ארוך, שמאפיינות את פעילותו של **דרורי** כסוכן ביטוח, נותנות את אותותיהם גם בהיותו יושב ראש סניף. "לאחר שהייתי חבר ועד למעלה מ-25 שנה והבשלתם של התנאים שאפשרו לי להתפנות יותר לפעילות ציבורית, החלטתי לקחת על עצמי את שרביט ניהול הסניף, מתוך מטרה להפכו לסניף הפעיל ביותר של הלשכה, המאופיין כמועדון חברים", לדבריו. ואכן, סניף פתח תקווה בראשותו מציג מגוון רחב מאוד של פעילויות, הכוללות, בין היתר, הרצאות בנושאי ביטוח והעשרה, אימוץ מעון לילדים עיוורים בחגים ומועדים ("אנחנו באים לחזק-ויוצאים מחוזקים"), טיולים שנתיים ברחבי הארץ ("בתוך יום ההרשמה נסגרת"), מפגשים חברתיים ועוד ועוד. **דרורי**: "אחת השאלות שנשאלתי בראשית דרכי כיושב ראש סניף, הייתה: מה תורמת לי הלשכה? לשמחתי, לאור רקורד העשייה הנרחב שלנו, שאלה זו איננה נשאלת עוד במחוזותינו, וקיים ביקוש רב לפעילויות שאנו יוזמים ועושים. לדוגמה, אירחנו את **פרופ' דן גלאי**, שהרצה בפני חברי הסניף בנושא שוק ההון, כמו גם את **ד"ר עו"ד שלהב קמחי**, המתמחה ברשלנות רפואית ובתאונות דרכים ואחרות - והרשימה, כאמור, היא ארוכה ומכובדת. אנחנו תורמים ומחזקים את החברים, יוצרים את התמהיל הנכון עבורם, והם יודעים להוקיר זאת". "ביטוי מוחשי להצלחת הסניף", ממשיך **דרורי** ומספר, "הוא בגידול העקבי בחבריו, כאשר היום מונה הסניף למעלה מ-170 חברים, מתוכם כ-20 חברים שהצטרפו בשנה האחרונה בלבד". ומה לגבי המשך הדרך? **דרורי**, כדרכו, להוט להמשיך ביוזמה ובעשייה, לטובת ציבור הסוכנים, ומאמין שזוהי רק ההתחלה...

## פעילות סניפים - חודש יולי 2008

### מחוז חיפה והצפון - 24.7.08

מפגש אחה"צ בשעה 16:00 במלון פארק פלאזה בנהריה, בחסות **"סטארט"** שרותי רכב ובהשתתפות: עו"ד **ליאור קן-דרור** - חבר לשכה, **מיקי קופל** - מנכ"ל "סטארט", שרותי רכב **ורם אמית**, ראש תחום מקצועי בלשכה.

בסניף חיפה והצפון במסגרת פגישות של היועץ המשפטי ללשכה עו"ד **ג'ון גבע** התקיים מפגש ייעוץ אישי לחברי הלשכה. במפגש זה נתן גבע ייעוץ אישי לכל חבר במחוז חיפה והצפון וסייע בפתרונות לבעיות שהתעוררו.

## שאלות ותשובות לניר כהן המשנה לממונה על שוק ההון, ביטוח וחסכון



ש. **שלמה אייזיק**: פנסית חובה. חברות קרנות פנסיה מסרבות לקבל תגבולים נמוכים.  
ת. **ניר**: משרד האוצר בחרו את הנושא בקרנות הפנסיה וכולם הצהירו שזה לא נכון **וקרא למי שיש בעיה להפנות למשרד המפקח**. צריך לראות שלא עוברים על אפליה. יכולים להחריג לכל החיים כנגד מחלה קודמת.

ש. **שלמה אייזיק**: ביטול אפשרות השארת כספי העובד.  
ת. **ניר**: מבחינת מס הכנסה, בעת הפסקת מקום עבודה, חל ארוע מס ואין דבר כזה להשאיר. בעבר, יכול היה להמיר לפיצויים, לתגמולים. היום, עפ"י הכללים של התגמולים, הופך לקצבה וכסף חדש. מעריך שלא יהיה אוטומטית והמבוטח יחליט. בכל מקרה גם בעבר כספים שהושארו לאחר פרישה בקופת הפיצויים לאחר הפסקת עבודה נחשבו מאותו מועד והלאה ככספי תגמולים, בגלל שהיו קיימים מוצרים הנייים לא היתה אכיפה אוטומטית, כיום הכל קצבה ולכן העיניין צף.

ש. **משה קטורזה**: האם יש חובה לעשות פנסיה חובה לעובדים זרים.  
ת. **ניר**: מבין שלא.

ש. **משה קטורזה**: קצבה מתחת לגיל פרישה מתחת ל-5% מושכר המינימום.  
ת. **אייזיק**: הלשכה ביקשה להעלות את התקרה ל-5% משכר ממוצע במשק.

ש. **גיל פירון**: בחמש השנים האחרונות היו תהפוכות. מה מצפה לסוכנים בעתיד.  
ת. **ניר**: נמצאים כרגע בשלב של המילים. חקיקה ועדיין רחוקים מהיישום.

ש. **שלמה אייזיק**: הוותק בניוד.  
ת. **ניר**: תמיד לפי הוותק המקורי.

ש. **טוביה בר ניב**: מה מסתתר מאחורי הפנסיה חובה בעקבות המצב הדמוגרפי. האם חשבו על ההיבט הסוציאלי.  
ת. **ניר**: שעור האוכלוסיה המבוגרת. 11 אחוז. לו לא היו הופכים עכשיו את הפנסיה לנורמה, אזי כל הדור הצעיר יזדקק ליותר פנסיה והדבר יכול ליפול בעתיד על המדינה. הכוונה היתה במקום להתמין, להתחיל לחסוך מעכשיו.

ש. **שלמה אייזיק**: יש לקונה בתקנוני הקרנות לפיו גידול בהפרשות מובנה מחייב קרן פנסיה לתקופת אכשרה ויכולה להתעורר בעיה בין תקבול לתקבול. צריך לראות שלא פוגעים בעובדים. יכולים להחריג לכל החיים כנגד מחלה שמתעוררת תוך כדי תהליך עדכון ההפרשות.  
ת. **ניר**: הנושא צריך להיבחן והציע להפנות את השאלה למשרד המפקח.

ש. **יצחק זילברמן**: יש אי בהירות בנושא מבוטח שיש לו נספח הוני ויכול להתחרט. האם האוצר יתן הנחיה לחברות הביטוח לפעול לפי בחירתו של המבוטח.  
אייזיק מסר כי צריך להוסיף נספחי קצבה וביטול נספח הון.  
ת. **ניר**: אין ספק שחברת הביטוח יכולה לומר כי אינה מוכנה לקחת את האחריות.

ש. **אורי גבע**: חוסר היציבות גורמת לבעיות.  
ת. **ניר**: נוצרו שווקים והעתיד נראה יותר רגוע. צריכים להיות זהירים. קופות הגמל לא יחזרו לבנקים והבנקים יטלו חלק משמעותי בביטוח הפנסיוני.

ש. **אורי צובנר**: אדם עזב מקום עבודה לא משך כספי פיצויים. הסכומים פטורים האם להמליץ שלא ימשוך.  
ת. **ניר**: כספים עד 2008 החברות העבירו כספי פיצויים לתגמולים מאחר ולא יכול היה להישאר בפיצויים. אם העובד לא מושך את כספי הפיצויים יכנס כהפקדה חדשה לקצבה בפוליסה של קצבה ויהיה רצף קצבה.

ש. **יצחק זילברמן**: הסוכנים עוברים מהפכים ועל לקוחות שאינם מבינים בהשקעות, הוטל להחליט לגבי אפיקים פנסיוניים, בנוסף העובד כיום מחליט לגבי השקעת כספי הפיצויים של המעסיק.  
ת. **ניר**: עפ"י תיקון. כספי הפיצויים של העובד וזו ברירת מחדל.

# החלה ההרשמה

לכינוס אלמנטר 2008 | 11-8 בספטמבר, אילת

הכינוס ה-22  
**אלמנטר** 2008

את טפסי ההרשמה יש לשלוח לחברת דיזנהויז-יוניתורס,

המלאכה 3 בית ויקטוריה ת"א, מיקוד 67215,

לגב' אביטל / אלכסנדרה, טל: 1-700-503233 / 03-6234558, פקס: 03-6242175

## בעין משפטית



מאת: עו"ד מיכאלה יגר - מנהלת המחלקה המשפטית בלשכה

## בימ"ש שלום י-ם: השארת מפתחות ברכב שנגנב לא בהכרח שוללת פיצוי

בעת האירוע יכולת מעשית וסבירה לשלוט בנעשה בו, משהבחין מקרוב בניסיון לגנבו והצליח לדלוק אחריו תוך יצירת מגע פיזי ממש עמו, הגם שלא הצליח למנוע את אירוע הגניבה". השופט גם דחה את דרישת מגדל להטיל על בעל הרכב אשם תורם חוזי, בנימוק שגם אם התרשל, לא היתה זו התרשלות רבתי. השופט קובע כי "התנהגותו של הנהג, בהשאירו את הרכב מותנע כשמפתחותיו בתוך מתג ההתנעה, עת נמצא הוא קרוב לרכב תוך שליטה סבירה בנעשה בו, עומדת במבחן "ניסיון החיים" וה"צפיות הסבירה".. ומשכך לא מהווה התנהגות רשלנית".

### לסיכום

השופט קבע, כי התובע לא הפר את הוראות הפוליסה, וכי קיים כיסוי ביטוחי לאירוע הגניבה. לפיכך בית המשפט קיבל את התביעה באופן חלקי וחייב את מגדל בתשלום תגמולים לתובע בסך של כ-73,000 ₪, ובתשלום 8,000 ₪ שכ"ט עו"ד. בית המשפט דחה את בקשת התובע לשלם לו ריבית מיוחדת, בנימוק שלא שוכנע שסירובה של מגדל לשלם לו את תגמולי הביטוח היה נגוע בחוסר תום לב או בשיקול זר אחר, לאור המחלוקת הפרשנית שנתגלעה בין הצדדים.

במחלוקת ולכן המחלוקת בין הצדדים היתה משפטית בלבד, לגבי שאלת זכאותו של התובע לפיצוי על גניבת הרכב בהינתן העובדה שבשעת האירוע לא הופעלו אמצעי המיגון והמפתח נותר במתג ההתנעה.

בית משפט השלום בירושלים דן בשאלה המשפטית האם הרכב היה 'מאויש' לפי ההגדרה בפסיקה או לא. השופט סגן הנשיא, שמעון פיינברג, נתן פרשנות שונה מזו של מגדל למשמעות המילה 'מאויש', וקבע, כי יש לפצות את נהג הרכב. לדבריו, המבחן המכריע לשאלה אם הרכב נחשב מאויש הינו מבחן השליטה ברכב.

השופט קובע: "נמצאנו למדים, כי המבחן המכריע, על-פיו תיגזר התשובה לשאלה האם הרכב נחשב 'מאויש', הוא מבחן השליטה ברכב, כאשר יתר המבחנים, כדוגמת קשר עין וסמיכות הימצאותו של הנהג לרכב, הם בבחינת מבחני עזר לצורך קביעה באם התקיימה אפשרות של שליטה ברכב".

השופט קבע, כי העובדה כי באותו פרק זמן קצר בו היה הנהג עסוק בקניית פרחים מהדוכן הסמוך לרכב, אין בה כדי לשלול את קיומה של יכולת השליטה הסבירה שלו ברכב, גם אם נותק קשר העין. לדברי השופט: "גם מבחן התוצאה בנסיבות המקרה מוכיח כי לנהג היתה

בפסק דין שניתן בימים אלו בבית משפט השלום בירושלים, חויבה חברת הביטוח מגדל לפצות מבוטח שרכבו נגנב, בעת שיצא לקנות פרחים והותיר את הרכב מונע. בהחלטתו קבע סגן נשיא בית משפט השלום בירושלים, השופט שמעון פיינברג, כי קניית פרחים בדוכן הסמוך לרכב אינה שוללת מהנהג את יכולת השליטה הסבירה שלו ברכב. (ת.א. 6105/06).

### עובדות המקרה

התובע, שמואל דקלו, עצר את רכבו מסוג פולקסוואגן במרחק של 4 מטרים מחנות הפרחים ברחוב סאן בירושלים. הוא השאיר את הרכב דולק כדי שהמזגן ימשיך לעבוד. בעודו קונה פרחים הוא הבחין בכניסתו של גנב לרכב, הספיק לדפוק על שמשמת הרכב האחורית בניסיון לעצור את הגנב הנמלט, אולם לשווא. חברת מגדל דחתה את תביעתו של דקלו לתשלום תגמולי הביטוח בנימוק, כי הוא הפר את תנאי הפוליסה, בכך שעזב את הרכב כשהוא אינו מאויש, מבלי שהרכב היה נעול וללא הפעלת אמצעי מיגון. בעל הרכב יוצג ע"י עו"ד חיים קליר, ומגדל יוצג ע"י עו"ד אושרית רוטקופף.

### פסק הדין

התשתית העובדתית לא היתה שנויה

## הצעה יחודית לחברי לשכת סוכני הביטוח



### פלאפון יוצאת במבצע מסלול מיוחד עבור חברי הלשכה ומציעה מגוון מכשירים ומסלולים ייחודיים

את פרטי המבצע יש לראות באתר הלשכה [www.insurance.org.il](http://www.insurance.org.il) באייקון רווחה

**כרטיס NETSTICK גלישה עד 10G בעלות של 99 ₪  
שימו לב חודשיים ראשונים חינם !!!**

לרכישת מכשירים: חיים הפילוני - 050-6655020

## אור דרושים

### סוכנות קפלן, נעים ושות' בע"מ מציעה לסוכני הביטוח מגוון פתרונות

במקרים מיוחדים, בכל מקרה לגופו, נשמח לבחון לעומקן אפשרויות השקעה ואף אפשרויות סיוע בהעמדת הלוואות

לפרטים: אייל 054-4755655, במייל eyal\_w@naim.co.il

או בדוכן קפלן נעים ושות' בע"מ בכנס אלמנטר 2008  
טלפון - 0507122658

### ביטוחי חובה של "הפול" ישירות למשרדך

אם ברצונך להעניק למבטחך שרות מיוחד נגיש ומהיר בביטוחי חובה בלבד: לאופנועים, טרקטורונים, רכבי השכרה, ביטוחים לתקופות קצרות וכל כיסוי ביטוחי שלא נעשה בחברת ביטוח שלך.

**אנו מתחייבים** לספק למשרדך ישירות (ו/או כל יעד אחר) תוך 24 שעות ביטוח חובה לא משולם - בדואר אקספרס על חשבוננו.

נשמח לעמוד לרשותך בכל שאלה. משרדי הפול, מערב ירושלים  
טל' 02-6233666, פקס: 02-6255888, נייד: 054-6011160

### מעוניין לרכוש תיק ביטוח אלמנטרי

מאזור חיפה והקריות בלבד  
(אפשרות לשיתוף פעולה במשרדנו  
למס' שנים עד פרישה)

נא לפנות ל- יעקב חבר סוכנות לביטוח  
jacob@haver-jacob.co.il  
0522-662479 / 04-8419888

### ל"צפונית" סוכנויות לביטוח בע"מ - מ"צפרירים" קבוצת ביטוח

דרושים לסניף "המרכז" בתל-אביב:

### חתמי רכב ודירות, מקבלות עסקים, פקידי תביעות, גובים

רק בעלי ניסיון מוכח בתחומם יענו.  
לשליחת קו"ח לפקס - 04-8682050  
או 04-8682060

סודיות מובטחת

### לסוכנות ביטוח בבני-ברק דרושה

### פקידה לביטוח חיים

בעלת ניסיון בלבד  
קורות חיים לפקס:  
03-6198128

### לסוכנות ביטוח בפ"ת העוסקת בביטוחי מנהלים פנסיה ופינוסים

### דרושה עובדת

מקצועית למשרה מלאה.

ידע בתוכנת עתיד ובתוכנת ניבה,  
ניסיון בביטוחי מנהלים,  
ידע בפנסיה- חובה. וותק- יתרון.

מלי- tane-ins@bezeqint.net

**בואי ונתאים יחד את המפתח להצלחתך - בואי ונחשוב אחרת!**  
אנו מאמינים כי שאלת את עצמך לא אחת: האם יש לך מספיק כלים להצליח!? האם את/ה מתוגמל/ת כראוי!? איך את/ה פורץ קדימה מהמעגל!?

### כחלק מ"קבוצת ענבל" נעמיד לרשותך:

- מכלול כלים ייחודיים • הסכמי עמלות משופרים
- חשיפה לכל חברות הביטוח המובילות בארץ
- אנו מוכנים גם להיכנס עימך לשותפות ולרכוש 50% מתיק הביטוח שלך

קחי יוזמה והצטרף להצלחה עוד היום!

נייד: 050-5368629 (קרמר דוד) או למייל: dudi@inbal-ins.co.il

### למכירה

סוכנות ביטוח חיים בינונית  
במלואה או בחלקה עם סוכנים  
ופוטנציאל מצויין לגידול

sochen1@gmail.com  
054-4608604

### משרדים לסוכן לשרותכם

- אנו רוכשים תיקי סוכנים בממלואם או חלקם.
- פתרון אישי לכל סוכן.

לפנות לברכה:  
bracha@shayins.co.il  
טל' 03-6151615

### לסוכנות בינונית ומבוססת, בעלת סניפים בפ"ת וחולון

### דרוש מנהל תיק/סוכן

מקצוען ונמרץ, לטיפול, מיצוי ופיתוח  
הביטוח הפנסיוני.

אפשרות לשכר, רכב, אחוזים  
או כל נוסחת WIN- WIN

צורי קשר 052-8941061

### סוכנת ביטוח מהמרכז מעוניינת לקנות תיקי ביטוח אלמנטרי

טל' 03-5052323

### בקריית דרושה פקידת ביטוח

עם ידע בסיסי בביטוחי חיים ואלמנטרי  
5 ימי עבודה בשבוע

קורות חיים לפקס: 04-8141119

### סוכנות ביטוח מעוניינת לקנות תיק ביטוח אלמנטרי

באופן חלקי או מלא  
באזור חיפה

מייל - bens@primeltd.co.il