



האוצר פרסם טיוטת חוזר להעברת מידע פנסיוני מגופים מוסדיים לסוכני הביטוח למשווקים

יפסיק הגוף המוסדי להעביר את המידע - החל מאותו המועד. המידע הנדרש כולל 100 שדות בהשוואה ל-40 שדות בתכנון המקורי. בין השדות פירוט מסלול החיסכון, מידע על כיסויים ביטוחיים, פרטי המעסיק, שיעור דמי הניהול, פירוט הטבות, ערכי צבירה ותעריפי כיסויים משלימים. הכללים האחידים שנקבעו בטיטה גובשו בשיתוף צוות שהקים האוצר, אשר כלל נציגים מחברות ביטוח, קופות גמל, קרנות פנסיה, בנקים, הלשכה ומנהלי הסדרים. הטיטה אמורה להיכנס לתוקף ב-1 בספטמבר והאוצר ביקש הערות מהגופים המוסדיים עד ה-9 ביולי.

בתוקף מהלקוח עצמו, לפיו היועץ או הסוכן רשאי לקבל את המידע בשמו. האוצר קובע כי העברת המידע מהגוף המוסדי תיעשה בתוך שלושה ימי עסקים ממועד מסירת הבקשה, כאשר המידע שיועבר יהיה המעודכן ביותר המצוי בידי הגוף. בכל מקרה, מועד עדכנו לא יהיה אחרי ה-20 לחודש בגין החודש החולף. עוד קובעת הטיטה, כי כל עוד קיים הסכם ייעוץ פנסיוני בתוקף בין הבנק ללקוח ויפוי כוח בתוקף, ימשיך הגוף המוסדי להעביר את המידע מידי רבעון במועד בו נשלח הדיווח הרבעוני או השנתי ללקוח. אם בוטל הסכם הייעוץ הפנסיוני בין הלקוח לבין היועץ הפנסיוני,

משרד האוצר ממשיך להסדיר את שוק הביטוח הפנסיוני. ביום ג' השבוע פרסם הממונה על שוק ההון, **ידין ענתבי**, טיוטת חוזר שמסדירה את העברת המידע הנוגע לחסכונות הפנסיוניים של לקוחות, מגופים מוסדיים (חברות ביטוח, קופות גמל וקרנות פנסיה) לסוכני ביטוח ולבנקים. באוצר סבורים כי כללים אחידים להעברת מידע מסודר ורציף יאפשרו מתן ייעוץ מקצועי ואיכותי יותר ללקוח. "זהו נדבך ראשון בדרך להקמת מסלוקה לכספי החיסכון הפנסיוני", אמר ענתבי. בטיטת החוזר נקבע כי העברת המידע על ידי הגוף המוסדי תיעשה רק לאחר קבלת יפוי כוח

חוזר המפקח על הביטוח מסדיר את בירור תלונות הציבור

מסמכי החלפת פוליסות הצהרת בריאות, חוות דעת רפואיות ומסמכים רפואיים. גם אם הגורמים המפוקחים סבורים שחלק מהמסמכים הם כאלה שחל עליהם חיסיון ואין להעבירם לידיעת המבוטח שהתלונן, יהיה עליה להעביר את המסמכים למפקח על הביטוח תוך ציון העובדה שחל עליהם חיסיון ועל כן אין להעבירם לפונה. עוד נקבע בהוראות שאם המפקח על הביטוח סבור כי על הגורמים המפוקחים להשיב ישירות למבוטח שהתלונן - יהיה עליהם לעשות זאת באמצעות תשובה מנומקת ומפורטת.

הבאים: חברות ביטוח, חברות מנהלות של קופות גמל, סוכנים וסוכנויות ביטוח, יועצים פנסיוניים וסוכני שיווק פנסיונים וכן על הפול לביטוח חובה. בהתאם לחוזר יחויבו הגורמים המפוקחים לצרף לתשובתם את כל המסמכים שנוגעים לבירור הפנייה, לרבות המסמכים שעליהם נסמכת התשובה. בין אלה כלולים הקלטות של שיחות עם המבוטחים; הצעת הביטוח שניתנה למבוטח; הפוליסה והמפרט שלה והודעות ביטול לפוליסה. בענף ביטוח החיים יידרשו החברות להמציא, בין השאר, גם

על פי חוזר שפורסם השבוע, מבקש **ידין ענתבי**, המפקח על הביטוח, להסדיר את אופן ההתנהלות בכל הקשור לבירור תלונות הציבור - אותן תלונות המועברות לממונים על פניות הציבור בגופים המפוקחים באמצעות המפקח על הביטוח. על פי החוזר החדש, שייכנס לתוקף כבר מראשית חודש ספטמבר, חלה החובה להשיב תוך 30 יום לתלונות של מבוטחים וכן להציג מסמכים נוספים על פי דרישת הפיקוח תוך 14 יום מהיום שבו התבקשו לעשות זאת. החוזר החדש יחול על הגופים

משרד הבריאות מבקש להכליל גם את טיפולי השיניים בסל הבריאות

בבריאות מופנה לביטוחים המשלימים השונים (26%), תרופות (17%) ומשקפיים (9%). משמעות הדבר לטענתו של פרופ' ישראלי: במידה והציבור צריך לשלם יותר על טיפולים "בסיסיים" לרבות תרופות, אזי חלקים גדולים מהציבור יוותרו על טיפולי שיניים מחוסר ברירה.

הלמ"ס בשבוע האחרון, אשר הצביעו על גידול בהוצאה הפרטית לבריאות (לעומת פיחות במימון הממשלתי), כאשר ההוצאה הגדולה ביותר בתחום הבריאות של משפחה ישראלית ממוצעת היא על טיפולי שיניים - 28% מההוצאה המשפחתית לבריאות. יתר ההוצאה המשפחתית הממוצעת

בכנס של המכון הלאומי לחקר שירותי הבריאות, שנערך השבוע, אמר פרופ' **אבי ישראלי**, מנכ"ל משרד הבריאות, כי בכונת המשרד ללחוץ על משרד האוצר להכניס את רפואת השיניים לסל הבריאות, וזאת בשל העלות הגבוהה של הטיפולים. דבריו של מנכ"ל משרד הבריאות נאמרו על רקע פרסום נתוני

כלל קופות גמל תפצה עמיתים שנפגעו כתוצאה מעיכוב בשינוי קופות הגמל

בתוך כך יצאה החברה בקמפיין פרסומי חדש לעידוד החיסכון בקרנות ההשתלמות

של השחקן **שמואל וילוז'ני**, תחת הסלוגן "חוסכים עם קרנות ההשתלמות של 'כלל פנסיה וגמל' ומקבלים את כל הכסף בבת אחת, פטור ממס". המסר המרכזי בקמפיין מבקש להציג את קרנות ההשתלמות כחיסכון המשתלם ביותר לטווח קצר-בינוני, בשל העובדה שהחוסך מקבל בסוף התקופה את כל הכסף בסכום הוני פטור ממס. הקמפיין של "כלל פנסיה וגמל" עלה במסגרת מאמצייה של החברה להרחיב את פעילותה בתחום קרנות ההשתלמות ולהחדיר את יתרונות המוצר - ובעיקר יתרון קבלת סכום פטור ממס תוך 6 שנים - למודעות הציבור.

כשלה "כלל" במילוי אחר כל הבקשות ולא מילאה במועד בקשות רבות של עמיתיה. לכן מבקשת החברה לפצות את אותם עמיתים. "לפי בחינה שערכנו, חל עיכוב בביצוע ההוראה שנתת לפדיון קופות הגמל שלך, ועל כן החליטה הנהלת 'כלל פנסיה וגמל' לפצות אותך בגין עיכוב זה", לשון המכתב ששלחה "כלל" לעמיתים שנפגעו. בחברה מבטיחים כי היא תערוך פגישה אישית עם כל אחד מאותם עמיתים, וכי גובה הפיצוי יהיה בין עשרות שקלים לאלפי שקלים. בתוך כך השיקה "כלל פנסיה וגמל" קמפיין פרסומי חדש לקרנות ההשתלמות של החברה בכיכובו

מאות לקוחות של "כלל קופות גמל" יקבלו בימים הקרובים מכתב התנצלות מהחברה. במכתב מודה "כלל", באופן יוצא דופן בתחום העסקים והפינוסים, כי לא מימשה במועד את בקשות עמיתיה לשינוי בקופות הגמל, ובשל כך הפסידו הלקוחות עשרות אלפי שקלים. פרשה זו החלה למעשה עוד בקיץ 2008, עם הפרסומים הראשונים בדבר המשבר הכלכלי. על רקע הלחץ הציבורי ששרר, פנו עמיתים רבים לחברות הביטוח בבקשה לערוך שינויים בחסכונות ארוכי הטווח שלהם, במטרה להציל את כספם מהמפולת הכלכלית. כעת, מסתבר,

שברו שיא:

הכשרה ביטוח מכרה אלף פוליסות מבנה בערב אחד

המשרד **מורנו סמדר**, שהצליחה לזקוף לזכותה מכירה של 81 פוליסות באותו ערב. **יריב ינאי**, מנהל המכירות של 'הכשרה ביטוח', אמר בעקבות הצלחת הערב: "לקחנו יעד מאתגר ועמדנו בו. שיתוף הפעולה בין החברה לסוכניה היה פורה, המטרה הייתה לשבור את השיא הקודם ובעזרת סוכנינו הצלחנו".

חברת 'הכשרה ביטוח' שברה בערב יום ב' האחרון שיא מכירות, כאשר הצליחה לשווק מעל לאלף פוליסות לביטוח מבנה בערב אחד, במסגרת מבצע מכירות ארצי שכלל את כל מחוזות החברה. מי שבלט במיוחד מבין סוכני הביטוח שנטלו חלק באירוע הייתה סוכנות **מור קורן** ממחוז הצפון, בראשות מנהלת

ירידה של למעלה מ-11% בגניבות הרכב בחודש מאי

חודש אפריל נרשמה ירידה של 11% בהיקף הגניבות של כלי רכב בישראל, בהשוואה לתקופה המקבילה אשתקד (7,215 לעומת 8,116 אשתקד). מותג הרכב החביב על גנבי הרכב ממשיך להיות סובאר, כאשר מרבית הגניבות מתבצעות באזור המרכז ובתל אביב.

גם חודש מאי האיר את פניו לבעלי הרכבים בישראל. כך עולה מהנתונים שפרסמה יחידת אתגר. בחודש זה נרשמה ירידה של קרוב ל-11.5% בגניבות הרכב, בהשוואה למאי אשתקד. מגמת הירידה על פי אותם נתונים נשמרת מתחילת השנה, שכן עד

הסוכנות היהודית פונה לסוכני הביטוח לביטוח קולקטיבי

הסוכנות היהודית פרסמה מכרז למתן שירותי סוכן ביטוח לביטוח קולקטיבי של רכבי עובדי וגמלאי הסוכנות וההסתדרות הציפונית העולמית. סוכן הביטוח שיזכה במכרז ימונה לתקופת התקשרות מה-15 ביולי 2009 ועד 14 ביוני 2011, ויטפל בביטוח כלי הרכב של עובדי הסוכנות וגמלאיה, וברכבים שבבעלות הסוכנות וחברות הבת שלה, המונים בסך הכל כ-1800 כלי רכב. בין הדרישות שקבעה הסוכנות היהודית: על הסוכן הביטוח הניגש למכרז להוכיח כי טיפל ב-3 ציי רכב של 500 רכבים לפחות (בכל אחד מהם) בשלוש השנים האחרונות, ולקיים קשר קבוע עם שלוש חברות ביטוח לפחות. את ההצעות למכרז ניתן להגיש באמצעות אתר האינטרנט של הסוכנות היהודית, שכתובתו: www.jewishagency.org.il, עד ה-21 ביוני 2009. בין יתר תנאי המכרז, אזי הגשת ההצעה להשתתפות בו כרוכה בתשלום בסך 700 ₪.

מינוי חדש ב"מנורה מבטחים"

ירדן פלד מונה למנהל מחלקת השיווק והמכירות ב"מבטחים החדשה". בתפקידו האחרון כיהן פלד כמנהל מכירות פרט במנורה. פלד יהיה אחראי במסגרת תפקידו החדש על תחומי הפרסום והשיווק וכן על קידום עסקים חדשים.

מה קורה עם ביטוח שותפים?

מאת: יובל ארנון חבר לשכה, מנכ"ל ושותף ב"ארנון את וינשטוק"תכנון וניהול ביטוחי.

גדולה במסגרת "ארנון את וינשטוק" מסתבר שאכן הנושא לא מוכר דיו או בכלל, מסתבר שאכן מעניין ביותר ובעל פוטנציאל ביטוחי גבוה ביותר אך נדרש ידע והתמקצעות בתחום אשר בעקבותיה נבנתה סדנא מיוחדת לצורך זה. מה עושים מחר בבוקר? ראשית כמובן דואגים להכיר את הנושא בצורה המקצועית ביותר, שנית ממפים את תיק הלקוחות ומאתרים את השותפויות הקיימות, ואז כל מה שנותר זה לקבוע פגישה עם השותפים יחד עם רו"ח/ יועץ משפטי שלהם, להציג את הנושא כראוי ואחוזי הסגירה למרבית הפליאה בתחום זה גבוהים ביותר, מומלץ לנסות ובהקדם.

מסתפקים בביטוח העסק או במכירת תוכנית פנסיה כזו או אחרת אך שוכחים לדבר עם עצמאים שהינם שותפים על הנושא, ולנושא חשיבות רבה. למעשה במקרה מות אחד השותפים או במקרה של אובדן כושר עבודה/נכות נוצרת בעיה לשותף או לשותפים האחרים ואלו לא בעיות קלות, באין פתרון אף יכולות למוטט את העסק לחלוטין. מדובר כמובן בפוליסות ריסק גדולות יחד עם אובדן כושר או נכות מקצועית ותמידית מגובות בהסכם משפטי, אשר ביום סגריר למעשה יאפשרו לשותפים הנותרים להמשיך ולתפקד וגם יתנו פתרון הולם לשאיריו של השותף הנפטר או הנכה. מבדיקה שערכנו בקרב קבוצת סוכנים

בכנס ביטוח החיים האחרון של לשכת סוכני הביטוח הועלו בכישרון רב מס' נתונים לגבי מכירת פוליסות מסוג "תגמולים לעצמאים" בשנת 2008, כ-15000 פוליסות בלבד, ממוצע של כ-5 פוליסות לסוכן... כאשר המסקנה הינה שמגזר העצמאים, שהינו מגזר גדול ביותר אשר אינו מגובה בכל הסכם להוציא קצבאות ביטוח לאומי, מגזר זה אינו מטופל ומוזנח למרות הפוטנציאל הרב הגלום בו וגם אפשרות מתוקף היותו עצמאי לנצל את הטבות המס בצורה אופטימלית אשר יכולה להוזיל לו את עלות הביטוח ב-30% לפחות גם אפשרות זו לא מנוצלת כראוי. אחד התחומים היותר מוזנחים כיום הינו ביטוח שותפים, חלק גדול מהסוכנים

לשכת יועצי המס מפרסמת מרכז לביטוח משרד ואחריות מקצועית

מאת: ירון גינדי, סגן הנשיא ויו"ר הועדה לרווחת החבר

הצעה לביטוח אחריות מקצועית

מתבקשת הצעה לביטוח אחריות מקצועית שתכלול את הפרמטרים הבאים:

1. תחולה רטרואקטיבית 10 שנים.
2. גובה אחריות לנזק בגין מקרה ביטוח או סדרת מקרי ביטוח הנובעים ממקור אחד, מליון ₪.
3. גובה אחריות לכל תקופת הביטוח 2 מליון ₪.
4. הרחבה מקצועית למקצועות, חשבונאי, יועץ מס, סוכן ביטוח, משווק פנסיוני.
5. שחזור אובדן מסמכים.
6. אחריות שילוחית.
7. גובה השתתפות עצמית.
8. פירוט תנאי דמי אשראי.

תמחור הגדלת סעיפים יעשה באופן יחסי.
* אין הלשכה מתחייבת לקבלת את הצעת המחיר הזולה ביותר.

את הפרמטרים הבאים:

1. ביטוח תכולה 100,000 ₪
2. כיסוי לרעידת אדמה ונזקי טבע.
3. ביטול חריג טרור.
4. שיפוי אובדן הכנסה כתוצאה משריפה בסך 1,000 ₪ ליום עד 90 יום.
5. חבות מעבידים עד 3 עובדים ומעבר ל-3 עובדים.
6. ביטוח צד ג' - גבולות אחריות למקרה ולתקפה 750,000 ₪ ו-1,500,000 ₪ ביטוח כספת.
7. ביטוח תוכנות ושיחזור מידע.
8. אופציה לביטוח מבנה.
9. גובה השתתפות עצמית.
10. פירוט תנאי דמי אשראי.
11. תמחור הגדלת סעיפים יעשה באופן יחסי.

* אין הלשכה מתחייבת לקבלת את הצעת המחיר הזולה ביותר.

לשכת יועצי המס בישראל, המאגדת יותר מ-1000 חברים המבטחים את משרדיהם וזקוקים גם לביטוח אחריות מקצועית. מפרסמת מרכז לביטוח עבור חבריה. הוועדה לרווחת החבר של הלשכה, החליטה לפנות לסוכנויות ביטוח לקבלת הצעות מחיר לביטוח משרד וביטוח אחריות מקצועית. לאחר בחירת הסוכנות, תפרסם הועדה בביטאון החדשי של הלשכה, המלצה לחברים אודות הסוכנות וההצעה שתבחר. את הצעות המחיר יש להעביר למשרדי הלשכה עד ליום חמישי 25.6.09 לידי ירון גינדי, סגן הנשיא ויו"ר הוועדה לרווחת החבר. info@ymas.org.il 03-5608980

הצעה לביטוח משרד

מתבקשת הצעה לביטוח משרד שתכלול

הראל תבטח את עובדי המדינה ואת חברת החשמל

של חברת החשמל בארץ. המבורגר הוסיף כי "קבוצת הראל זכתה במכרז, בין השאר, בזכות יתרונה היחסי בשוק הביטוח, הנובע מהקשרים ההדוקים עם מבטחים בינלאומיים ביניהם קבוצת צירך, מיוניקר, סוויסרי, אליאנז ואחרים". את ביטוח הרכוש לחברת החשמל, תספק "הראל" בשיתוף עם הברוקר הבינלאומי "ויליס" ("WILLIS"), שהינו אחד משלושת הברוקרים הבינלאומיים הגדולים בעולם.

מחיר הביטוח לעובדי המדינה יהיה קבוע לכל תקופת הביטוח, החל מה-10 ביוני ועד ל-31 בדצמבר, ויעמוד על 105 שקלים. כמו כן, "הראל" זכתה במכרז לביטוח הרכוש של חברת החשמל, בסכום של מעל מיליארד דולר, ובהיקף פרמיה שנתי של כ-12 מיליון דולר. **גדעון המבורגר**, נשיא "הראל חברה לביטוח", מסר כי "מדובר באחד מהביטוחים המורכבים והגדולים בשוק הישראלי, והוא מכסה את כל הרכוש

לאחר שזכתה במשותף עם חברת "שיריביט" במכרז לביטוח 34,000 רכבי עובדי המדינה, רושמת לעצמה חברת "הראל" הישג נוסף, עת זכתה הראל במכרז לביטוח עובדי המדינה בביטוח חיים ונכות לשנת 2009. בשונה מהשנה החולפת, שבה נכלל ביטוח זה במסגרת ביטוח הרכב לעובדי המדינה, בשנה הנוכחית פרסם החשב הכללי במשרד האוצר מכרז נפרד לביטוח החיים והנכות.

לשכת סוכני ביטוח בישראל מתכבדת להזמין ליום עיון ארצי בנושא:

פעילות הסוכן בעולם המשתנה

יום העיון יתקיים ביום חמישי, כד' תמוז תשס"ט, 16 ביולי 2009, בשעה 08:15
במלון "דיויד אינטרקונטיננטל", תל אביב רח' קויפמן 12 (מול הדולפינריום)

במהלך יום העיון, יחולקו מהדורה שנייה של מדריך "כניסת הבנקים לייעוץ פנסיוני"; מורה נבוכים לסוכני הביטוח הפנסיוני בנושא מסמך הנמקה וכן, יוצג מסמך הנמקה אלקטרוני.

תכנית יום העיון

08:15 - 09:00 - התכנסות רישום וכיבוד

09:00 - 09:15 - דברי פתיחה: מר אהוד כץ CLU, נשיא הלשכה

09:15 - 09:30 - דברי ברכה: מר רונן טוב, משנה למנכ"ל ר' חטיבת לקוחות מגדל חברה לביטוח

09:30 - 10:15 - מפת החיסכון הפנסיוני ופעילות הסוכן בעולם משתנה - מר יונל כהן, מנכ"ל מגדל חב' לביטוח

10:15 - 11:00 - ההזדמנות שבגיל השלישי - מר משה תמיר, משנה למנכ"ל, ר' תחום שיווק ופיתוח עסקי, מגדל חב' לביטוח

11:00 - 11:30 - הפסקה

11:30 - 12:00 - הסכמים ועמלות הסוכנים לשנת 2009 - מר מיכאל נוימן, יו"ר הועדה לעמלות הסוכן

12:00 - 12:15 - היבטים משפטיים למסמך ההנמקה - עו"ד ג'ון גבע, יועץ משפטי ללשכה

12:15 - 12:45 - היבטים מעשיים והצגת מסמך ההנמקה האלקטרוני - מר שלמה אייזיק, יו"ר הועדה לביטוח פנסיוני

12:45 - 13:00 - תהליכי הייעוץ והמכירות בעידן האלקטרוני - מר אלי גולן, חבר לשכה.

13:00 - 13:30 - תחזיות ומגמות בשוק ההון - מר יצחק כהן, סגן שר האוצר

מנחה יום העיון: מר רוני שטרן, מ"מ וסגן נשיא הלשכה

13:30 - ארוחת צהריים.

נשמח לראות אתכם ביום העיון.

לפרטים והרשמה: לגב' חנה גולד

הגני מאשר/ת השתתפותי ביום העיון

שם פרטי _____ שם משפחה _____

בפקס: 03-6396322, או בדואר אלקטרוני: vadot@insurance.org.il

יום העיון בחסות: מגדל

טוב שיש מגדל מאחוריך
www.migdal.co.il



הסדרי חניה:

• ניתן להחנות בחניון המלון, במחיר מיוחד למשתתפי יום העיון, בסך של 25 ₪ לכל היום, אשר יגבה במקום.

• ניתן להחנות בחניוני גן הכובשים (ממול למלון וליד מסגד חסן בק) בעלות יומית של 13 ₪

פעילות במחוזות ובסניפים

כנס מחוז השפלה לשנת 2009

הוועדה לביטוח בריאות וסיעוד, בראשות יו"ר הוועדה **נאוה ויקלמן**, ובכוונתה לפעול להפקתו.

עו"ד ג'ון גבע ריתק את החברים בהתייחסו המשפטית לפסקי הדין החדשים, ובעיקר להלכות בעניין מוטבים מול יורשים ופסק דין מחוזי אשר קבע כי מועד חתימת ההצעה לביטוח חיים הינו גם מועד תוקף הכיסוי הביטוחי. סגן הנשיא, **חזי מנדלאוי**, חתם את מסכת הנואמים בהדגישו את תרומת הלשכה לשדרוג השירות בענף, שאת סימניו הראשונים ניתן כבר לראות בשטח, וכן קרא לחברים להסתייע בשורת היועצים שמעמידה הלשכה לרשות חבריה. מנדלאוי הוסיף כי יועצים אלה, מהמובחרים בישראל, יכולים להקל על החברים בעבודתם ולרשותם ידע וניסיון רבים. בסיום, דהרי מסר כי בכוונת המחוז להמשיך במסורת של הכנס הנוכחי גם בכנס הבא, המתוכנן להיערך בינואר 2010, כאשר לפני כן יועבר שאלון לחברים, שיאפשר להם לחוות את דעתם בנוגע למקום הכנס ואפשרויות נוספות. כמו כן ביקש דהרי להודות **לאיציק אורן**, יו"ר סניף ראשל"צ, ו**אבי בן - דוד**, יו"ר סניף אשדוד/אשקלון, על שיתוף הפעולה והתרומה להצלחת הכנס.

וייחודית לו וללקוחותיו. במסגרת החבילה, על כל פוליסת ביטוח דירה אשר תופק במהלך חודש הפעילות הראשון, הסוכן יקבל תוספת של 7.5 עמלה מהברוטו. כמו כן, המבוטח יקבל חודש נוסף חנים, זאת בנוסף ל-12 חודשי הביטוח.

סיגל רביב, סמנכ"ל שיווק "שלמה SIXT", המשיכה את דברי ליבושור והרחיבה בעניין היתרונות שבשירותי המוסכים והדרך שמציעה קבוצת "שלמה", כמו גם ההטבות הנוספות במסגרת הצטרפותם של סוכנים חדשים.

ד"ר אודי פרישמן, יועץ בריאות וסיעוד ללשכה, האיר בדבריו את עיני הסוכנים בהקשר לבעיות שיצר חוק ההשתלות החדש, לאור העובדה שמרבית ההשתלות הפכו להשתלות מהנפטר. עוד הוסיף ד"ר פרישמן שחובתם של סוכני הביטוח לשווק את מוצרי ביטוח הבריאות הטובים והאיכותיים ביותר ללקוחות. בעקבות בקשת הסוכנים, אמר ד"ר פרישמן כי הוא נכון להעביר קורס מקצועי מרוכז, שירחיב את הידע של החברים בעניין הביטוח הרפואי, וכי יש מקום להוצאת מדריך בריאות הכולל את הכיסויים הנכונים והטובים ביותר בענף. המדריך המקצועי נמצא כיום על סדר יומה של

מחוז השפלה ערך בסוף שבוע שעבר, בין ה-4 ל-5 ביוני, את הכנס השנתי של המחוז במלון הולידי אין באשקלון, בחסות: "איתוראן" איתור ושליטה בע"מ, "שלמה חברה לביטוח" ו"שלמה SIXT" - רשת מוסכים ושירותי דרך.

כמיטב מסורת המחוז, הכנס כלל ארוחת ערב חגיגית ואפשרות ללינה במלון לחברים שבחרו בכך. ערב הפתיחה החל בדברי יו"ר המחוז, **מוטי דהרי** CLU. דהרי אמר כי חברות הביטוח הקטנות נותנות מענה טוב מאוד לסוכנים הן ברמת המוצרים, הן ברמת המחירים והן ברמת הגישה, המשתלבת עם צורכי המשרדים. דהרי הוסיף בעניין זה, כי החברות הקטנות מבינות את הסוכנים, מגלות רגישות ופועלות בתאום עם המשרדים, ולפיכך הלקוחות יוצאים נשכרים מהשירות שניתן להם. זוהי גישה אחרת, חתם דהרי. אך טבעי שאחריו עלה לנאום **צביקה ליבושור**, מנכ"ל "שלמה חברה לביטוח", אימצה לעצמה את הגישה האחרת בביטוח כדרך עבודה, לדבריו. ליבושור הציג את פעילות החברה וחזר בפני החברים אודות המבצע לסוכנים חדשים שיצטרפו לחברה, לפיו סוכן חדש שיצטרף לחברה יקבל בחודש הראשון לעבודה חבילת הטבות מיוחדת

מפגש בוקר סניף חיפה

לסיום ההרצאה המרתקת, ענה עו"ד **קן דרור** על חלק משאלותיהם הרבות של הסוכנים.

בהזדמנות זו מזמין הסניף את אותם חברים שטרם ניצלו את האפשרות להשתתף במפגשי הסניף וקורא להם להגיע ולהעשיר את הידע המקצועי שלהם.

לפרטים ניתן לפנות לירדנה מזכירת סניף חיפה, טל': 04-8405495.

אשר הרצה בנושא דיני עבודה, צווי הרחבה והסכמים קיבוציים. עו"ד **קן דרור** הסביר את האחריות הכבדה הרובצת על ציבור סוכני הביטוח בעקבות התקנות והזהיר מפני מקרים המגיעים לתביעות משפטיות. הוא תיאר את אופן הטיפול שלו במקרים בהם הייתה עילה לתביעה והתייחס לסוגיות רבות הנוגעות לעבודתם היום יומית של הסוכנים. בתוך כך חולק לנוכחים דפי מידע אודות הענפים בהם קיימת חובת הפקדה לתנאים פנסיוניים.

מפגש בוקר של סניף חיפה נערך ב-09.06.09 בקפה גרג, קרית אתא, בחסות "נ. אוטו" שרותי גרירה בע"מ, המספקת שרותי גרירה, דרך ורכב חלופי. למפגש הגיעו כ-50 סוכנים, שנהנו, בין השאר, מארוחת בוקר מפנקת. יו"ר הסניף, **אריה אברמוביץ**, סקר את הפעילויות הצפויות בלשכה ובסניף. המרצה האורח היה **עו"ד ליאור קן דרור**, מנהל מכירות ביטוח חיים בעברו וכיום עו"ד מומחה בביטוח, מזיקין ודיני עבודה,

16.06.09 - מפגש צהריים סניף חולון / בת ים

ביום שלישי 16.06.09 בשעה 12:00 במסעדת "גחלים" רח' לישנסקי 20, פינת סחרוב, ראשון-לציון. בחסות: "שגריר מערכות בע"מ" בהשתתפות: **שלמה קשרו**, יו"ר הסניף. **שמעון גליל**, סמנכ"ל שיווק ומכירות, "שגריר מערכות בע"מ", עו"ד **מיכאלה ייגר**, מנהלת המחלקה המשפטית בלשכה, בנושא: תביעות צד ג', **מוטי קינן**, מנכ"ל הלשכה, "מה נעשה בלשכה", **שלמה קשרו**, יו"ר הסניף, "בינינו לבין עצמנו". בסיום המפגש - ארוחת צהריים (המסעדה כשרה בהשגחת הרבנות הראשית ראשל"צ).

17.6.09 - אסיפה כללית שנתית, מלון

דניאל בהרצליה

02.07.09 - יום עיון מחוז באר שבע

והדרום - ים המלח

ברכות ליו"ר ועדת התקנון

של הלשכה **יעקב עוז**

לרגל קבלת תואר עו"ד

בעין משפטית



מאת: עו"ד חיים קליר

ביטחת רכב ישן? אתה מועד לביום

ללקוחה של מגדל גנבו את הרכב, והחברה טענה כי היא ביימה את המקרה, תוך שהיא מביאה שלל נימוקים והוכחות, לכאורה. הצרכנית נלחמה על זכותה לפיצויים. מה פסקה השופטת?

עובדות המקרה

בתום יום העבודה ירדה א' אל מקום חניית הרכב שלה בתל אביב. א' גילתה, כי הרכב - מסוג קאיה ספורטאז', שנת 1997 - נעלם. כלא היה. היא פנתה לעזרת המשטרה, והבינה מיד שזו קצרה ידה מלהושיע. "כמה טוב שיש מגדל מאחורי", אמרה לעצמה א', תוך שהיא גאה בעצמה על כך שדאגה, מבעוד מועד, לרכוש פוליסת ביטוח מקיף לרכב בחברת הביטוח מגדל. ואולם מגדל לא עמדה מאחוריה. נהפוך הוא: מגדל פתחה במלחמת חורמה נגדה, בניסיון להראות, כי א' ביימה את הגניבה.

טענות הצדדים

על מה אתם מבססים טענה כל כך חמורה, התעניינה לדעת שופטת בית משפט השלום בתל אביב, **יעל הניג**. על צרור גדול של חשדות, ענו נציגי מגדל, מתוך אמונה יוקדת באשמתה של א'. ראשית, לאחר הגניבה, לא היה בידי א' אלא צרור אחד של מפתחות. שנית, א' לא שילמה את אגרת הרישוי השנתית ולא ניגשה לטסט. שלישית, א' פרסמה מודעה באינטרנט, ובה הציעה את הרכב למכירה. משמע היא ניסתה להיפטר מהרכב עוד קודם

לכן. רביעית, לרכב היה קילומטר' גבוה, כ-200 אלף ק"מ. חמישית, א' סירבה להיבדק בפוליקרף.

פסק הדין

השופטת הניג שמעה את עדותה של א', והתרשמה, כי מדובר דווקא ב"אדם נורמטיבי העובד לפרנסתו. עדותה עשתה רושם אמין". לעניין חסרונות של צרור מפתחות נוסף, ציינה השופטת, המבוטחת מסרה הסבר משכנע. הצרור הנוסף נשכח על ידי הגרוש שלה בדירה שהיתה משותפת, וממנה יצאו שניהם. לאחר הגירושין, היא לא היתה זקוקה לצרור מפתחות נוסף, איש מלבדה לא נהג ברכב.

אשר לרישוי הרכב, אכן זה לא חודש, הודתה א'. הימים היו ימי חג, והיא השתתחה בהליכי חידוש הרישוי. "אין בכך כדי להוכיח כי ידה של המבוטחת היתה במעל", קבעה השופטת, "הרי לו חפצה להעלים את הרכב, סביר כי היתה דואגת לחידוש הרישוי על מנת להסיר כל חשד ממנה".

לעניין הניסיון למכור את הרכב, המבוטחת העידה בכנות, כי אכן ביקשה למכור את הרכב משום שעברה דירה, והיתה זקוקה לכספים. אלא שלא היוידי מתעניינים. לימים הסתדרה, ולא נזקקה עוד למכירתו. טענת הקילומטר' הגבוה קוממה את השופטת. **"טענות מסוג זה מועלות חדשות לבקרים על ידי חברת הביטוח...**

לא יעלה על הדעת כי חברת ביטוח תקבל לביטוח רכב 'ותיק' על הכביש ולימים, עם גניבתו, תעלה עובדה זו כראיה כנגד המבוטח. אם סבורות חברות הביטוח שרכבים אלה 'מועדים לביום', אל להן לבטח אותם בביטוח מקיף".

ואחרון חביב, הטענה, כי המבוטחת סירבה להיבדק בפוליקרף. "בשורה התחתונה", קבעה השופטת, "לא מצאתי כי גרסתה העלתה חשד שהצדיק בדיקת פוליקרף". מעבר לכך, הוסיפה השופטת, **מבוטח אינו חייב להסכים לעבור בדיקת פוליקרף כדי להוכיח את מהימנותו.**

שאלת אמינותו של המבוטח נקבעת על ידי בית המשפט - ולא עלי ידי הפוליקרף. גם המפקח על הביטוח קבע, כי המבוטח רשאי לסרב להצעת חברת הביטוח לערוך בדיקת פוליקרף, אפילו חתם על הסכם לבדיקה כזו. סירוב לבדיקה כזו אסור שיוגש כראיה לבית המשפט. על אחת כמה וכמה כאשר המבוטח סירב מראש לעבור בדיקה שכזו.

לסיכום

בסופו של דיון, חייבה השופטת הניג את מגדל לשלם לא' את מלוא שווי הרכב, בתוספת 3,000 ₪ בעבור עוגמת נפש בשל "אופן ניהול ההליך על ידי מגדל", ובצירוף הוצאות משפט בשיעור 30% מהסכומים שנפסקו.

הכותב הוא עו"ד מומחה בדיני ביטוח ונזיקין וייצג בתיק זה את המבוטחת

הסתיים בהצלחה הקורס לסוגיות ביטוח ונזיקין

במרכז למשפט מסחרי באוניברסיטת בר אילן בשיתוף המכללה לפיננסים וביטוח

היסוד במנחים בתחומי משפט אלה. בסיום הקורס חולקו תעודות למסיימים, שהביעו שביעות רצון רבה ממהלך הקורס ומהידע הרב שצברו במהלכו.

אילן והמכללה לפיננסים וביטוח. הקורס שארך כשלושה חודשים, הקנה ידע מפורט ומעמיק בהיבטים משפטיים שונים בדיני ביטוח ונזיקין ונתן הסברים על עקרונות

נשיא הלשכה, אודי כץ CLU, חתם בהרצאתו חידושים ומגמות בשוק הביטוח עם סיום קורס סוגיות ביטוח ונזיקין, שנערך בשיתוף אוניברסיטת בר

מכתב הערכה ותודה למכללה לביטוח ופיננסים

אנו רוצים להודות בשם כל בוגרי קורס מקצועית א-ניתוח ניירות ערך שנערך בין התאריכים מרץ-יוני 9002 לצוות המרצים ובמיוחד למרכז הקורס מר יבגני אורין על ההשקעה והרצינות והמקצועיות והידע הרב שהועבר לנו בצורה ברורה מאוד וברמה גבוהה מאוד תוך ניצול יעיל של הזמן. שוב המון תודה והערכה לצוות המקצועי בשם כל הסטודנטים. בכבוד רב, מוטי חכימי, קרן שליפקה

ועידת הסוכנים והיועצים הפנסיוניים ה-3

המכללה האקדמית נתניה בשיתוף עם עדיף ביטוח

תתקיים ביום שלישי 30.06.09 במכללה האקדמית נתניה.

לפרטים והרשמה: 03-9076000

פרסום מודעות דרושים קניה / רכישה / מכירת תיק ביטוח עבור חברי לשכה, ללא תשלום
 זמן פרסום המודעה הוא למשך חודש ימים בלבד, חבר לשכה המעוניין בהמשך פרסום המודעה
 נא לשלוח בפקס: 03-6396322 או במייל shivuk@insurance.org.il לתמר

אוח דרושים

משרד ביטוח ותיק באזור השפלה מעוניין לרכוש תיק ביטוח
 בענפי אלמנטרי וחיים
 באזורי המרכז, השפלה או דרום.
 סודיות מובטחת
 צפריר - 052-6374669.

סוכנות ביטוח גדולה מחפשת סוכנים פנסיונים
 לפרטים: ישי דוד - 050-9770252
 ishai@rami-david.co.il או

לסוכנות חיתום מובילה במרכז ת"א דרושה חתם/ת עסקים
 עם נסיון מוכח
 בחברת ביטוח / סוכנות חיתום
 קו"ח במייל Israelf41@gmail.com

לסוכנות חיתום מובילה במרכז ת"א דרושה פקיד/ה אלמנטרי
 עם נסיון של שנתיים בתפקיד דומה
 (עבודה מול לקוחות)
 התמצאות במע' מחשוב שונות.
 קו"ח במייל Israelf41@gmail.com

לסוכנות ביטוח בחיפה דרושה/ה פקיד/ה דוברת/ת רוסית
 בעלת ניסיון בתחום ביטוח אלמנטרי -
 ביטוחי פרט. ידע בעבודה בתוכנות חברות
 הביטוח, יחסי ציבור וכושר שיווק - יתרון.
 תנאים טובים למתאימים.
 קורות חיים ונסיון יש לשלוח במייל
 eliaz@eliaz-s.com

סוכנות ביטוח איכותית בת"א מעוניינת ברכישת תיק ביטוח
 סודיות מובטחת
 פנינה - 052-2425226

לצמד סוכנות לביטוח ברמ"ה דרושה/ה פקיד/ה
 לביטוח אלמנטרי + חיים
 אפשרות למשרה חלקית, מתאים גם לפנסיונרים
 קו"ח לפקס: 03-5402122

ל-תמוז סוכנות לביטוח בע"מ דרושה/ה פקיד/ה
 מקצועית ומנוסה בביטוחי רכב / דירות
 עם אוריינטציה שיווקית
 קו"ח ע"י המועמד/ת ל-call@tammuz.co.il

חדר פנוי לסוכן
 בסוכנות ביטוח ותיקה ועצמאית בפ"ת
 אפשרות לקבל לשרותי משרד.
 אילן - 0505236616 ilan@ungar-ins.co.il

לסוכנות ביטוח ביהוד דרושה/ה מידי פקיד/ה
 למשרה מלאה, בתחום האלמנטרי
 רצוי מקצועית ומנוסה
 עדיפות לבעלי ידע בהפקה
 טלפון לקביעת ראיון: 03-5608250
 פקס למשלוח קו"ח: 03-9223830

לסוכנות ביטוח באזור השפלה דרושה/ה מזכיר/ה
 נדרש ידע רחב במחשב,
 עדיפות לבעלת ידע בביטוח
 ו/או בעלת יכולת לימוד גבוהה.
 שעות גמישות
 קו"ח לפקס: 08-9470165

להשכרה!
חדר בסוכנות ביטוח קיימת
 בפתח תקוה קריית מטלון
 • כולל מטבחון
 • שימוש בחדר ישיבות בתאום מראש
 • חנייה אחת
 • שרותי משרד כאופציה
 טלפון לתאום: 050-5236616 אילן

דרושה/ה סוכן/סוכנת
 בעלת ידע בתחום הפנסיוני לעבודה
 בסוכנות כשכיר/ה על תיק קיים, שכר,
 בונוסים ותנאים טובים למתאימים
 igal@s-p.co.il

סוכן ביטוח וותיק מעוניין לרכוש תיק ביטוח אלמנטרי
 סולידי באזור חיפה והקריות
 טלפון: 077-3295157

סוכנות ביטוח איכותית בגבעתיים מעוניינת ברכישת תיק ביטוח
 סודיות מובטחת
 אילן: 050-7440580

משרד בגבעתיים מעוניין ברכישת תיק ביטוח
 סודיות מובטחת, 077-9106644

לסוכנות ביטוח בגבעתיים דרושה/ה פקיד/ה אלמנטר
 מקצועית ומנוסה
 עם אוריינטציה שיווקית
 ilanav1@017.net.il

דרושה/ה פקיד/ה
למשרד ביטוח ניסיון בתחום חיים
 בריאות/פנסיוני
 מוטי דהרי 052-3865555

להשכרה
משרד לסוכן / סוכנות ביטוח
 במסגר בת"א שטח המשרד 150 מ"ר
 לפרטים: איליה 03-6396676

לסוכנות מובילה בשוק ההון והפינוסים בחיפה דרושה/ה מנהלת מכירות
 לתחום הפינוסים לאזור הצפון
 דרישות התפקיד: רישיון חובה,
 אוריינטציה שיווקית, עמידה ביעדים,
 התמדה והשקעה.
 תנאים מעולים למתאימים קו"ח למייל:
 shay@klauzner.co.il

סוכנות ביטוח וותיקה ועצמאית משכירה
 חדרים פנויים לסוכני ביטוח באור יהודה
 עם אפשרות לקבלת שרותי משרד
 לפרטים: אורי 052-2534669

סוכן ביטוח מעוניין בקניית תיק ביטוח
אלמנטרי ו/או חיים
 באזור ירושלים והסביבה
 טלפון: 052-6699979

מקום פנוי לסוכן במשרד ביטוח וותיק בנס ציונה
 עם אפשרות לקבלת שרותי משרד
 לפרטים: צחי, 050-777422
 tzahi@teharlev.co.il

לסוכנות ביטוח בירושלים דרושה/ה פקיד/ה ביטוח
 בתחום הביטוח האלמנטרי /ביטוח חיים
 למשרה חלקית. ניסיון וידע חובה בתחום.
 סביבת עבודה נעימה ומגוונת.
 לפרטים: 02-6716767
 נייד: 052-3295228
 zangiron@gmail.com

מעוניין בהצעה להשכרה
 של משרד ביטוח פעיל, אפשרות למסירת
 תיק ביטוח אלמנטרי לתפעול סוכן או
 סוכנות. תמורת תשלום
 לפרטים: 052-2502053

לבקשי סוכנות לביטוח דרושה/ה פקיד/ה ברחובות
 בתחום החיתום רכב דירות עסקים
 קו"ח למייל:
 yehudab@bakshi-ins.co.il

אוח דרושים

סוכנות ביטוח גדולה מעוניינת ברכישת תיקי ביטוח

סודיות מובטחת
נייד: 050-5208202

למשרד בתל-אביב דרושה פקידת ביטוח אלמנטרי

למשרת אם 09:00 - 15:00.
ידע וניסיון מעשי בענף האלמנטרי חובה.
קו"ח למייל boazadler@gmail.com

קבוצת אביעד

קולטת סוכנים ומשווקים פנסיוניים. אנחנו יודעים ביחד להגדיל את ההכנסה

ולצורך זה אתה חייב לעשות רק דבר אחד, ליצור עימנו קשר!
מיכה - 052-4578732
micha@aviad-carmel.co.il

סוכן ביטוח מעוניין ברכישת תיק אלמנטרי סוליד

במרכז הארץ, לפרטים: 03-6244060 אמיר

לסוכנות ביטוח בנתניה דרושה חתמת/ת עסקים

לסוכנות דינאמית ומתפתחת דרישות התפקיד: אמין/ה, מקצועית/ת בעלת/ת וותק והכרות אל מול מס' חברות ביטוח שונות התפקיד הינו תפקיד מרכזי וחשוב.
לפרטים: 09-8920700 054-7730969 אורן

סוכנות קפלן, נעים ושות' בע"מ, המייצגת את מרבית חברות הביטוח הישראליות מציעה לסוכני הביטוח מגוון פתרונות.

במקרים מיוחדים, בכל מקרה לגופו, נשמח לבחון לעומקן אפשרויות השקעה ואף אפשרויות סיוע בהעמדת הלוואות לפרטים: אייל 054-4755655, eyal_w@naim.co.il

לסוכנות ביטוח ותיקה בראשל"צ דרושה פקידה/ת ביטוח אלמנטרי

מקצועית ומנוסה ברכב, דירות ותביעות ופקידת/ת ביטוח חיים ופנסיה מקצועית ומנוסה בתחום הפנסיוני עם ניסיון בתוכנת שדר למשרה מלאה קו"ח: eyalp@hpi.co.il

דרושה עוזרת/ת מקצועית

בביטוח חיים, מקצועית/ת, בעלת ניסיון, המשרד במרכז ת"א, יש לשלוח קו"ח לפקס: 03-5608487 או למייל: peri1@zahav.net.il סודיות מובטחת

למשרד ביטוח בצפון ת"א דרושה חתמת רכב דירה

עם אוריינטציה שיווקית.
052-2425226 Prinam@012.net.il פנינה.

לסוכנות ביטוח בירושלים דרושה/ה פקידה/ת מקצועית

בביטוח חיים
לפלאפון: 050-3243323 דני

פורום סוכנות לביטוח בית הסוכן מציעים לך

להצטרף ולשבת במשרדי הסוכנות בת"א לתאום פגישה: ישראל 054-4451894 חיים 054-2521266

לסוכנות ביטוח ברמת גן דרושה/ה פקידה/ת

ביטוח בתחום אלמנטר הפקת פוליסות רכב ודירות לפרטים: dalias@agents.phoenix.co.il טלפון: 03-6138840

דרושה/ה פקידת/ת ביטוח אלמנטרי

לחצי משרה, משרד באזור ת"א עם ניסיון קו"ח יש לשלוח לפקס 03-9333690 ליד: עופר

סוכנת/ת יקרה/ה

זה הזמן לחסוך ולהתייעל ולפנות את זמנך רק למכירות. ב"איילון אופיס" תקבל שרותי משרד מלאים, אגירה עסקית תומכת ומקדמת במחיר מפתיע לפרטים: 03-6897600 מיכל

דרושה עובדת/ת

מקצועית ומנוסה באלמנטרי (רצוי גם חיים) בניהול משרד סוכן בחולון. רצוי בשעות: 9:00-16:00 קו"ח בפקס: 03-5053791

לפתרונות ביטוח דרושה/ה פקידה/ת

עם ניסיון בבטוח אלמנטרי. לפרטים 050-8739396 קו"ח למייל: pitronot.ka@gmail.com

משרד בת"א

מעוניין ברכישת תיק ביטוח

סודיות מובטחת! 052-2425226

לסוכנות ביטוח גדולה מעוניינת לרכוש תיק ביטוח

מאזור המרכז תגמול הולם - סודיות מובטחת. נייד: 054-2240454 איציק

לקבוצת רימונים

דרושה/ה מנהלת מכירות

לסניף חיפה. בעלת יכולת ניהול צוות מכירות, עמידה ביעדים, כושר מנהיגות, הובלה והנעת צוות. ניסיון בתחום הביטוח - יתרון. קו"ח לסיגל sigal@olamit.co.il נייד: 050-9217478

למשרד ביטוח בנתניה דרושה/ה פקידה/ת

מנוסה למשרה חלקית לעבודה בתחום האלמנטרי והחיים. ניסיון והיכרות בתחום (אלמנטרי) חובה! מגורים באזור נתניה חובה! שליטה בעבודה עם המחשב, "ראש גדול" ויחסי אנוש טובים. נא לשלוח קו"ח למייל danielb052@gmail.com נייד: דניאל - 052397962

אורלן קבוצת ביטוח מעוניינת בשיתוף פעולה אסטרטגי איתך!

ליצירת קשר נא פנה לטלפון 03-6259816/03-6259888 או talic@orlan.co.il

למשרד וותיק בקרית מוצקין דרושה/ה פקידה/ת

בתחום הביטוח חיים עם ניסיון חובה. נא לפנות למאיה 052-3250464.

לסוכנות ביטוח באזור פתח תקווה דרושה/ה מזכירה/ת

לעבודה עם סוכן ביטוח נדרש ידע נרחב בעבודה עם מחשב, ניהול משרד, עדיפות לבעליות/ת ידע בביטוח אך גם בעליות יכולת לימוד מהירה שתקבל בברכה. יכולת עבודה מול לקוחות, זריזות, אמינות. קו"ח במייל tzinori@017.net.il

לסוכנות ביטוח ותיקה ומצליחה באזור נתב"ג

דרושה/ה פקידה/ת ביטוח בתחום הביטוח האלמנטרי ובתחום ביטוח חיים למשרה מלאה. ניסיון וידע חובה בתחום. סביבת עבודה נעימה ומגוונת. טלפונים: 03-9734323 או 050-6996800 קו"ח למייל: nave@dolphin-ins.co

לסוכנות ביטוח בת"א דרושה/ה פקידה/ת

מקצועית ומנוסה בתחום האלמנטרי קו"ח לפקס: 03-5664716 מייל: hezi@bitt.co.il

לסוכנות ביטוח מובילה בפתח תקווה דרושה/ה עובדת/ת מקצועית

בביטוח חיים ופנסיה קו"ח לפקס: 03-9192999