



**מיכל שילה, יו"ר המועצה הארצית, בישיבת המועצה בסניף חדרה:**

## **"פתיחת ישיבות המועצה לחברי הסניפים מסייעת בהפריה הדדית ובקידום של הנושאים המקצועיים"**

**בתוך כך הודיע רוני שטרן, מ"מ וסגן הנשיא, כי כ-900 חברים הביטוחו כבר את השתתפותם ביום העיון הארצי של הלשכה**

חוזר המפקח הקיים, בחינת מועד גובה התשלום בעת ירידת ערך ומתן האפשרות להורדת ערך על פי חוות דעתם המקצועית של השמאים ולא כפי שהיה נהוג עד כה (דהיינו: ע"פ קריטריונים של "ועדת ששון"), וכן התנגדות הלשכה להרחבות ביטוחי המשכנתאות הניתנים על ידי הבנקים. כמו כן ציין צרפתי כי קיים סבב פגישות עם חברות ההשכרה והליסינג בעניין טיפולן הלקוי בתביעות צד ג', על רקע פניית הלשכה למשרד התחבורה בדרישה כי חברות אלו יפעלו על פי הקריטריונים בחוק. **צביקה אמיתי**, יו"ר הוועדה לרווחה כלכלית, סיפר בסיפוק לחברים כי בסיכום עם לה"ב נקבע כי יוקם בקרוב פורטל אינטרנטי ארגוני לחברים, באמצעותו הם יוכלו ליהנות מהטבות רבות כ"חברי מועדון". בנוסף ציין אמיתי כי הלשכה צירפה יועץ בכיר לעניין הסיעוד וכי הוועדה בראשותו מטפלת במסירות במצוקות פרטניות של חברים לצד מתן סיוע פרטני במסגרת הקרן לעזרה הדדית, שהוקמה לרווחת החברים ביוזמת **אלי אנגלר** ובתמיכת נשיא הלשכה, **אודי כץ**. **עוז**, יו"ר ועדת תקנון, ביקש בישיבה להפנות את תשומת לב החברים לקיומו של התקנון באתר הלשכה ושאיפתו כי התקנון יגיע לכל חבר וחברה בלשכה. עקב סיבות אישיות, נבצר ברגע האחרון **ממישל סיבוני**, משנה למנכ"ל "הראל", להגיע לישיבת המועצה, כך שהפרק שחתם את הישיבה נפתח לדיון חופשי של חברים, אשר הביעו צרכים, הצעות ורעיונות רבים להמשך פעילות הלשכה בדאגתה ובקידום של כלל ציבור החברים. ארוחת צהריים משותפת חתמה את ישיבת המועצה הארצית.

הכנסת - אשר קיבל לידי את האחריות לנושא החיסכון ארוך הטווח - ועמדתו הנחרצת כי על הבנקים לקבל עמלות מהלקוחות ביעוץ פנסיוני ולא מהיצרנים. כן עדכן שטרן אודות תוצאותיו החיוביות של קמפיין גיוס החברים החדשים ללשכה המתנהל בימים אלה - וזאת לאחר שדרוג הפיילוט הראשון, על המגעים שמקיימת הלשכה עם הפיקוח על הביטוח בעניין דמי הטיפול מהלקוחות וכן ש-900 חברים הביטוחו כבר את השתתפותם ביום העיון הארצי של הלשכה, שיתקיים ב-16/7/09 במלון "דיוויד אינטרקונטיננטל" תל אביב. בסיום דבריו ביקש שטרן להפנות את תשומת לב החברים לדו"ח חציון 2009 של פעילות לה"ב, שחולק להם בישיבה. **שלמה אייזיק**, יו"ר הוועדה לביטוח פנסיוני, הגיב בראשית דבריו להערתו של **ראובן רפ** בדבר מסמך ההנמקה וציין כי הלשכה שיפרה לטובת החברים עמדות רבות בטיטות המסמך הסופית ולדעתו המקצועית מסמך ההנמקה יתרום לחיזוק הסוכנים במישור התחרותי מול הבנקים ובמישור התדמיתי-ציבורי. אייזיק אף הרחיב בעניין ההצעה להקמת מסלוקה פנסיונית משותפת וטען כי על הלשכה להתנגד למהלך זה ולפעול לחיזוק הפרוטוקול האחיד. **קובי צרפתי**, יו"ר הוועדה לביטוח אלמנטרי, הציג בפני את החברים את דרך הטיפול של הוועדה בראשותו לנוכח תלונות שהגיעו לשולחה לאחרונה. צרפתי עדכן כי לאחרונה יזמה הלשכה פגישה עם **לי דגן**, סגנית בכירה לממונה על אגף שוק ההון, הביטוח והחיסכון במשרד האוצר, והאחראית על הטיפול בביטוח כללי. בפגישה, מסר צרפתי, נדונו סוגיות טופסי קבלה ושחרור והדרישה ליישום על פי

כמיטב המסורת בדבר קיום ישיבות המועצה הארצית בסניפי הלשכה, התארכה המועצה ביום ד' 8.7.09 בסניף חדרה. בפתחה של הישיבה, שהתקיימה במלון "דן קיסריה", ביקש יו"ר הסניף, **ראובן רפ**, להדגיש את החשיבות שהוא רואה בכך שהמועצה מגיעה לכל רחבי הארץ ונפגשת עם החברים, תוך שהיא מפגישה אותם עם פעילות הלשכה והדמוקרטיה המאפיינת אותה, ובהזדמנות זו הודה לחברים הרבים שהגיעו מסניפי חדרה ונתניה. **מיכל שילה**, יו"ר המועצה הארצית, הודתה לרפ על קבלת הפנים החמה וכן בירכה את **קובי שליסל**, חבר מוכר וותיק, על הצטרפותו כחבר למועצה במקום **אייקי שדה**, שפרש מהמועצה עקב סיבות אישיות. כן בירכה שילה את **יעקב עוז**, יו"ר ועדת התקנון, על קבלת תואר עורך הדין, וציינה כי היא שמחה לראות שחברים מהסניפים משתתפים בישיבות המועצה. "פתיחת ישיבות המועצה לחברי הסניפים מסייעת בהפריה הדדית ובקידום של הנושאים המקצועיים", אמרה שילה. לאחר פירוט הנושאים על סדר יומה של המועצה, לרבות פיתוח מקורות הכנסה נוספים לסוכנים והצורך בהכשרה מקצועית לאור התהפוכות בענף הביטוח וכניסת הבנקים, נשא דברים **רוני שטרן**, מ"מ וסגן הנשיא. שטרן פתח את דבריו בהתרשמותו הרבה מנוכחות החברים והתוכן המקצועי של ימי העיון שנערכו במחוזות ובסניפים, תוך שהוא משבח בפני החברים את פעילותו של **אלי אנגלר**, יו"ר ועדת מחוזות וסניפים. שטרן הוסיף ועדכן את החברים בדבר המפגש שערכה צמרת הלשכה עם **ח"כ חיים כץ**, יו"ר ועדת העבודה, הרווחה והבריאות של

## יאיר המבורגר יצטרף כחבר לוועדה המייעצת למועצה הלאומית לכלכלה

המוסד לביטוח לאומי לשעבר; ד"ר מיכל חמו, מנכ"לית אלכ"א; ויקטור מדינה, מנכ"ל בנק המזרחי לשעבר; טלי ירון-אלדר, נציבת מס הכנסה לשעבר וכיום שותפה במשרד עורכי דין. תפקידם של חברי הוועדה יהיה ליעץ לראש הממשלה ולמועצה הלאומית לכלכלה ולסייע בגיבוש המלצות בנושאים שבטיפולם. עבודתם במסגרת הוועדה תחל עם השלמת הליכי המינויים הפרסונאליים.

והציבורי, בעלי ניסיון רב במגוון תחומים. פרופ' מנואל טרכטנברג, ראש המועצה הלאומית לכלכלה היוצא ויו"ר הוועדה לתכנון ותקצוב של המועצה להשכלה גבוהה; דן פרופר, יו"ר "אסם"; מקסין פרסברג, מנכ"לית "אינטל" ישראל וסגנית נשיא "אינטל" העולמית; פרופ' בן ציון זילברפרב, מנכ"ל משרד האוצר לשעבר; פרופ' רפי מלניק, מהמרכז הבינתחומי בהרצליה; ד"ר יגאל בן שלום, מנכ"ל

יאיר המבורגר, יו"ר חברת "הראל", יכהן כחבר בוועדה המייעצת למועצה הלאומית לכלכלה שבמשרד ראש הממשלה. זאת בעקבות הודעתו בתחילת השבוע של ראש הממשלה, בנימין נתניהו, על מינויה של הוועדה המיוחדת, שבראשה יעמוד אורי יוגב, לשעבר הממונה על אגף התקציבים במשרד האוצר. מלבד המבורגר, תורכב הוועדה ממומחים ומאשישים בכירים מהמגזר הפרטי

## יישום חוזר ההנמקה נדחה לינואר 2010

כך נערכה מבעוד מועד הלשכה ליישום של החוזר וביום העיון הארצי ב-16/7/09, תציג, בין השאר, את היבטיו השונים של מסמך ההנמקה ואת פיתוח הגיליון האלקטרוני שלו לשימוש קל ונוח של החברים.

ככל הנראה, מלחץ שהופנה מצד איגוד הבנקים, שביקש לדחות את יישום חוזר ההנמקה בשנה, לאוגוסט 2010, בטענה כי המחלוקות בין המערכת הבנקאית ליצרנים מונעת הליך תקין (ראה ידיעה נפרדת). בתוך

חובת מילוי מסמך ההנמקה נדחתה מחודש אוגוסט 2009 לינואר 2010 - כך הודיע ביום ד' 8.7.09 ידן ענתבי, הממונה על אגף שוק ההון, הביטוח והחיסכון. דחיית חובת מילוי מסמך ההנמקה בחמישה חודשים נובעת,

## יוסי בכר יעמוד בראש ועדה לתיקון הרפורמה בפנסיה

לגבי הלקוחות המקבלים את הייעוץ - מונע את האפשרות להחיל את הייעוץ ובפועל מטרפד את המהלך. משרד האוצר ניסה להתערב והציע להקים מסלקה, שתאפשר ליעל את העבודה בין הצדדים ותפעיל את מערך הייעוץ בדרך דומה לזו שבתחום שירותי הבנק האוטומטיים.

שהמלצותיה התייחסו בין היתר לרפורמה בייעוץ הפנסיוני. ההחלטה על הקמת הוועדה התקבלה לאחר שכל הניסיונות לפתור את המחלוקות בין הצדדים לא עלו יפה. במערכת הבנקאית טוענים כי היעדרו של ממשק ממוחשב - המאפשר העברת מידע לגבי מוצרים פנסיוניים ושיגור נתונים מהמערכת הבנקאית

לא אחר מאשר יוסי בכר, מנכ"ל משרד האוצר לשעבר, יעמוד בראש ועדה שמינה הממונה על אגף שוק ההון, הביטוח והחיסכון במשרד האוצר, ידן ענתבי, שתפקידה הוא לפתור את חילוקי הדעות בין הבנקים לחברות הביטוח בנוגע לייעוץ פנסיוני לשכירים. כזכור, בכר עמד בראש "ועדת בכר",

## תפקדי חדש ב"כלל ביטוח": מנהל מכירות ושירות

"כלל ביטוח" הודיעה השבוע על יצירת תפקיד חדש בחברה: מנהל מכירות ושירות, אשר יהיה כפוף ישירות למנכ"ל החברה, שי טלמון. התפקיד החדש ירכז את האחריות לכל פעילויות המכירה והשירות בתחומי ביטוח החיים, הפנסיה, הגמל, ביטוחי הבריאות והביטוחים הכלליים בחברה. מטרת השינוי היא ליצור מערך מכירות ושירות מרכזי אחד. יצירת התפקיד החדש ב"כלל" מצטרפת למגמה המאפיינת כיום את החברות הגדולות, השואפות לתגבר את מערכי השיווק שלהם לאור כניסת הבנקים הגדולים לייעוץ פנסיוני, פתיחת האפשרות לניוד כל מוצרי החיסכון הפנסיוני והצורך בהגדלת היקפי המכירות עקב צמצום מרווחי הרווח במוצרי הביטוח. בתוך כך, יריב ספיר, סמנכ"ל השיווק ב"כלל פיננסים", הודיע על רצונו לסיים את התפקיד בו כיהן בשנתיים וחצי האחרונות.

## מורלי דורי, לשעבר סמנכ"לית ב"מגדל", מקימה חברה להדרכה בביטוח

הרגולטורים בחברות הביטוח ובסוכנויות ביטוח. החברה תיתן פתרונות ללימוד השינויים התכופים בשוק באמצעות מערכי לימוד והדרכה מעשיים, המבוססים על לומדות. הלומדות הראשונות יעסקו ביישום ההוראות בדבר הונאות בענף ביטוח החובה לרכב.

מורלי דורי, אשר פרשה לאחרונה מ"מגדל", בה כיהנה כסמנכ"לית וממונה על עסקי הביטוח הכללי בחטיבת היצרנים בחברה, מקימה יחד עם אביה, עמיחי הררי, לשעבר מראשי תחום הביטוח הכללי ומבכירי "מגדל", חברה ללימוד אינטראקטיבי להטמעת השינויים

## "הפניקס" משדרגת את "הפניקס הזהיר" - צד ג'

לשבר שמשות, גבולות אחריות מוגדלים לצד ג', כיסוי להגנה משפטית והרחבת "פרקליט". יצוין כי תעריף הביטוח ישקלל כמובן את העובדה שלמבוטח אין היעדר תביעות מלא במהלך שלוש השנים האחרונות. כמו כן לא ניתן יהיה לבטח במסגרת "הפניקס הזהיר" - צד ג', מבוטח שהייתה לו תביעה אחת במהלך השנתיים האחרונות (מתוך שלוש השנים האחרונות), אלא רק מבוטח שיש לו היעדר תביעות נקי בשנתיים האחרונות.

לאור הצלחת מסלול "הפניקס הזהיר" בביטוחי רכב צד ג' ולבקשת סוכנים רבים, החליטה חברת "הפניקס" לשדרג את המסלול "הזהיר", כך שהחל מה-1 באוגוסט ניתן יהיה במסגרת "הפניקס הזהיר" - צד ג', לבטח בתעריף אטרקטיבי ביותר גם מבוטחים להם קיים אישור היעדר תביעות נקי בגין השנתיים האחרונות בלבד. כזכור, במסגרת "הפניקס הזהיר" - צד ג' נכללת באופן אוטומטי חבילת הכיסויים הבאה חנינם: שירותי דרך וגרירה, כיסוי

## יותר הגיון פחות רגשות

מאת: יובל ארנון, חבר לשכה, שותף ומנכ"ל "ארנון את ויינשטוק"

משתנה, בעולם בו הלקוח מתוחכם ביותר ועומדים לרשותו כלים מתוחכמים להשוות נתונים ממחיר מצלמה ועד דמי ניהול או מחיר רכב ועוד, בעולם משתנה ומתוחכם שכזה לא יכול סוכן הביטוח להתנהג שונה מלקוחותיו וגם הוא במישור האישי חייב להיות עם היד על הדופק ולקבל החלטות רציונאליות בלבד.

תפיסת חברה סוכן כזה או אחר כמובן מאליו היא טעות חמורה, סוכן הביטוח הינו לקוח של החברה וכך צריך להתייחס אליו, גם חברות הביטוח יודעות שמחיר רכישת לקוח חדש הרבה הרבה יותר יקרה משמירה על לקוח קיים, ולכן רבותי הסוכנים אמצו את הגישה שאתם לקוחות, ולקוחות חשובים והתחילו להתנהג בהתאם.

נקודה למחשבה.

הקרובות להיכן רוצה להגיע? מתוך ניסיון של כ-25 שנה, וישיבות רבות עם סוכנים בעבר ובהווה מסתבר שלא תמיד ברורה זהות/או שונות האינטרסים בין הסוכן לחברה, ולא מעט החלטות מהותיות לסוכן מתקבלות על בסיס אמוציונאלי בלבד ולא בהכרח החלטות המשרתות את מטרות הסוכן.

אכן נאמנות לחברה היא דבר חשוב ביותר ובהנחה שיש למטבע שתי צדדים, אם נאמנות לחברה באה לידי ביטוי מצד החברה רק בנושא של "סחבקיות" או "דלת פתוחה אצל מנהל כזה או אחר..." ואולי במקרה הטוב תתגמל החברה בגין נאמנות בשימור תיק, כאילו דרך אגב שהסוכן שומר רק על תיק לקוחותיו בלבד ולא על תיק החברה... נאמנות בסופו של יום צריכה לבוא לידי ביטוי גם בדברים אחרים. אנו חיים בעולם

במסגרת הרצאות שאני נותן לחברי לשכת סוכני הביטוח בסניפים שונים, הרצאות אשר עוסקות בתחום של ניהול העסק מבחינה כלכלית, מסתבר כי לא מעט מהחלטות הסוכן לגבי עבודתו במהלך השנה נקבעות יותר על בסיס אמוציונאלי ופחות על בסיס רציונאלי.

**מס' שאלות שהייתי ממליץ לכל אחד לשאול את עצמו ולענות בכנות:**

- האם האינטרסים של חברות הביטוח זהות עם אלו של הסוכן?
- האם המוצרים הרווחיים יותר לסוכן מקבלים עדיפות?
- האם ההתנהלות הכלכלית של משרדך מעניינת את חברות הביטוח?
- האם תוכנית העבודה השנתית משרתת כראוי את האינטרסים שלך?
- האם הכנת לעצמך תוכנית ל-5 שנים

**דני ולצברג**  
אריה דלצברג  
סוכנות לביטוח  
אני עובד בשלמה Sixt כי זה בית חם, שמאפשר לי לבחור ללקוחות שלי את הטוב ביותר.

**דרור מיקא**  
סוכנות לביטוח  
אני עובד עם שלמה Sixt היות והיא חברה צעירה, דינאמית ותומכת-הן בסוכן והן במבוטח לאורך כל הדרך.

**רמי שדה**  
סוכנות לביטוח  
בשלמה Sixt "תמיד כן" זו לא רק סיסמא, זו דרך חיים.

**מאיר מלכה**  
דור שיר סוכנות לביטוח  
אני עובד עם שלמה Sixt מזה חמש שנים. השירות הוא מעל ומעבר ואני מרגיש ממש כמו בבית.

**משה אלמוג**  
אלמוג סוכנות לביטוח  
בשלמה Sixt משרתים את הלקוחות שלי בכיף, ומכל הלב.

**אנשיק וטורי**  
לייש שירותי לביטוח  
כשהלקוחות שלי מרגיזים, אני רגוע. שלמה Sixt - כי אין דרך אחרת.

**מונה בן-ברוך**  
מונה ביטוחים  
חד משמעית, עם שלמה Sixt הראש שלי שקט.

אם אתה לא שם  
**זו תקלה!**

**שלמה Sixt**  
רשת מוסכים ושירותי דרך

תמיד כן

\*6448

www.shlomo.co.il

הלשכה אינה מביעה כל עמדה ואין היא אחראית, במישרין ו/או בעקיפין, לגבי המידע והחומר המתפרסם בעיתון ביטוח ופינוסים מטעם הלשכה בכל הנוגע למוצרים/שירותים המוצעים ע"י ספקים/גופים כלשהם. הלשכה אינה צד להתקשרות בין חבר הלשכה או מי מטעמו או מזמן כלשהו לבין מציע המוצר או השירות. אין לצלם להעתיק או להפיץ בדרך אחרת גליון זה או חלקים ממנו ללא היתר בכתב ומראש מהמו"ל.

בעין משפטית



פורסם בדה מארקר ע"י עו"ד עודד יחיאל

יש לך ביטוח, אבל רק אצלנו כתוב היכן הוא תקף

חוק חוזה הביטוח, מזכירה השופטת לביטוח ישיר, מחייב את חברת הביטוח למסור למבוטח פוליסה. ביטוח ישיר לא הוכיחה כי מסרה את הפוליסה למאור. בהיעדר הוכחה, קובעת השופטת, יש לראות את המבוטח כמי שלא קיבל את הפוליסה לידי.

אף אילו היתה מוכיחה ביטוח ישיר, כי שלחה את חוברת תנאי הפוליסה, מוסיפה השופטת, לא היה בכך כדי לפטור אותה מתשלום. בחוברת התנאים, מוצאת השופטת, לא הובלט התנאי המצמצם את הכיסוי הביטוחי לגבולות ישראל כנדרש בחוק. לאור הכותרת "ביטוח כל הסיכונים" שבחוברת התנאים, אך סביר הוא לדרוש שהסייג המצמצם את הכיסוי לגבולות הארץ יצוין בחוברת הפוליסה במפורש ובהבלטה.

לסיכום

ביטוח ישיר חויבה אפוא לשלם למאור את שווי הצמיד בצרוף הפרשי הצמדה וריבית. בנוסף, חייבה השופטת את ביטוח ישיר לשלם למאור פיצוי בסך 2,000 ₪ בגין ההכבדה שנגרמה לה בשל העיכוב בתשלום, וכן את הוצאות המשפט ואת שכר טרחת עורך הדין.

לגבולות ישראל. גם במפרט הביטוח ששלחה החברה למאור צוין, כי הביטוח הוא כנגד כל הסיכונים - ולא נזכרה הגבלת הכיסוי לגבולות ישראל.

הכל טוב ויפה, הודו בביטוח ישיר, ואולם הגבלה זו מופיעה בחוברת התנאים הכלליים של הפוליסה, שעל פיה אנו מבטחים את כלל מבוטחינו. בחוברת זו מצוי סעיף הקובע, ברחל בתך הקטנה, כי הכיסוי הביטוחי מוגבל לתחומי מדינת ישראל.

לסעיף שכזה, משיבה השופטת, צריך היה לקבל את הסכמתה של מאור כבר בעת רכישת הביטוח. השופטת האמינה לעדותה של מאור, כי בעת רכישת הביטוח היא לא קיבלה לידיה את חוברת הפוליסה, אלא רק את מפרט הביטוח. במפרט זה, כאמור, לא נזכר סעיף ההגבלה הטרטוריאלי.

השופטת דחתה את טענת הביטוח ישיר, שלפיה היה על מאור לפנות אליה ולבקש לקבל את חוברת תנאי הפוליסה. **המבוטח אינו צריך לחפש אחר הפוליסה, קבע השופטת. בוודאי כאשר אין במפרט הביטוח שנשלח אליו כל אזהרה על כך, שאין בו כדי לשמש כחוזה הביטוח, וכי עליו לוודא קבלת הפוליסה במלואה.**

צמיד זהב משובץ יהלומים נעלם לגילה מאור בעת ביקורה בפולין. מאור פנתה לחברת ביטוח ישיר, שבה רכשה קודם לכן ביטוח תכשיטים מסוג "כל הסיכונים". מאור ציפתה לקבל את שווי הצמיד היקר. ציפיתיה נכזבה. ביטוח ישיר השיבה פניה ריקם. מאור לא הבינה - "הלא ביטחתי את התכשיטים בביטוח כל הסיכונים", היא אמרה לנציגי החברה.

"אכן", אמרו לה בביטוח ישיר. "אבל הכיסוי הביטוחי אינו חל מחוץ לגבולות ישראל". "עכשיו אתם אומרים לי", התרעמה מאור - ופנתה לבית משפט השלום בירושלים.

פסק הדין

השופטת מרים ליפשיץ-פריבס הזכירה לביטוח ישיר שתוכנו של חוזה ביטוח, ככל חוזה, נקבע על פי הסכמת הצדדים. דהיינו, הקובע הוא עמק השווה שאליו הגיעו חברת הביטוח והמבוטח בעת רכישת הביטוח.

אין מחלוקת, הוסיפה השופטת, כי בעת רכישת הביטוח, הן מאור והן ביטוח ישיר הסכימו שהביטוח הנרכש יהא ביטוח כנגד כל הסיכונים. אלא שבשלב זה לא מסרו נציגי ביטוח ישיר למאור על הגבלת הכיסוי

פעילות במחוזות ובסניפים

16.7.09 - יום עיון ארצי - "דיויד אינטרקונטיננטל" בנושא פעילות הסוכן בעולם המשתנה

יום עיון מחוז באר שבע והדרום

ומקלים על פעילותם; **שש ברונשטיין**, מנהלת אישית ומנהלים, שניתחה את הפוטנציאל שבניהול חכם ויעיל של סוכנות ביטוח; **ורוני שטרן**, ממלא מקום וסגן הנשיא, שהתייחס בהרחבה לפעילות הלשכה למען חבריה, לרבות בחינת ביטוחים קולקטיביים נוספים לרווחת החברים, מערך היועצים הבכירים העומדים לרשותם, גיבוש מסמך ההנמקה האלקטרוני לשימוש החברים והפקת מדריך מקצועי שני לכניסת הבנקים ליעוץ פנסיוני במסגרת יום העיון הארצי של הלשכה, התקדמות פרויקט "נס טכנולוגיות" ועוד. יום העיון המחוזי, שנחל הצלחה רבה וזכה לתגובות חיוביות מאוד מצד חבריו, הסתיים בארוחת צהריים משותפת.

וצרכיהם. בתוך כך התייחס טרבלסי בדברי הפתיחה שלו ביום העיון למחויבות המחוז לקידום של חברי העמותה וליכולתם של חברי הלשכה לתרום לפעילות קהילתית ענפה. בהמשך נשאו דברים עו"ד **ג'ון גבע**, היועץ המשפטי ללשכה, אשר סקר בהרחבה אודות התקדימים המשפטיים האחרונים מכס השיפוט; **קובי צרפתי**, יו"ר הוועדה האלמנטרית, בנוגע לסוגיות העומדות על סדר יומה של הלשכה והצבת הביטוח האלמנטרי בין הנושאים העומדים בראש סדר העדיפויות של הלשכה; **אורן שמלץ**, מנהל תחום ביטוח ב"איתוראן", שהציג את ההתפתחות הטכנולוגית בחברה ופיתוח מוצרים ושירותים חדשים המסייעים לסוכנים

מחוז באר שבע והדרום ערך ביום חמישי 2.7.09 יום עיון במלון "ישרוטל" ים המלח, בחסות חברת "איתוראן". מקום האירוע נקבע בעקבות הצלחת ימי העיון הקודמים של המחוז בים המלח. הפעם שילב היום המחוזי את חברי עמותת "על גלגלים", לה מסייע המחוז, בראשות יו"ר המחוז **משה טרבלסי** CLU. עמותה זו נועדה לסייע לאוכלוסיית הנכים ולהקל על בני משפחותיהם בפעילויות קהילתיות, פנאי ורווחה. המחוז, אם כן, שם לו למטרה לתמוך בחברי העמותה וללוותם בשילובם בקהילה ובתעסוקה בבאר שבע ובדרום. בדברים סוחפים ריגש אחד חברי העמותה את חברי המחוז והציג את מצוקותיהם

סיכום מפגש בוקר במגדל העמק

מפגש בוקר ב"קפה רטרן" במגדל העמק. בחסות: **סטארט שרותי דרך**. למפגשים אלו חשיבות רבה בחיזוק הקשר בין הסוכנים לבין עצמם. במפגש נכחו 45 חברי לשכה בהשתתפות **גדעון ארמון** יועץ הביטוח האלמנטרי ללשכה. גדעון העלה נקודות בעייתיות המתייחסות לנפגעי גוף, בכלי רכב עליהם לא חלה חובת ביטוח ביטוח חובה. לחריגים הקיימים בחלק מפוליסות ציוד כבד ואלמנטר ומשמעותם וחשיפת המבוטחים בפגיעות גוף.

לשכת סוכני ביטוח בישראל  
משתתפת בצערם של:



לגדעון פרוינד חבר לשכה,  
ובני המשפחה משתתפים בצערם  
במות פאני ז"ל

שלא תדעו עוד צער

**פרסום מודעות דרושים קניה / רכישה / מכירת תיק ביטוח עבור חברי לשכה, ללא תשלום**  
 זמן פרסום המודעה הוא למשך חודש ימים בלבד, חבר לשכה המעוניין בהמשך פרסום המודעה  
 נא לשלוח בפקס: 03-6396322 או במייל shivuk@insurance.org.il לתמר

**אוח דרושים**

**סוכנות ביטוח וותיקה ועצמאית משכירה**

חדרים פנויים לסוכני ביטוח באור יהודה עם אפשרות לקבלת שרותי משרד לפרטים: אורי 052-2534669

**סוכן ביטוח מעוניין בקניית תיק ביטוח אלמנטרי /או חיים**

באזור ירושלים והסביבה טלפון: 052-6699979

**מקום פנוי לסוכן**

במשרד ביטוח וותיק בנס ציונה עם אפשרות לקבלת שרותי משרד לפרטים: צחי, 050-777422 tzahi@teharlev.co.il

**לסוכנות ביטוח בירושלים דרושה/ה פקיד/ה ביטוח**

בתחום הביטוח האלמנטרי /ביטוח חיים למשרה חלקית. ניסיון וידע חובה בתחום. סביבת עבודה נעימה ומגוונת. לפרטים: 02-6716767  
 נייד: 052-3295228 zangiron@gmail.com

**לבקשי סוכנות לביטוח דרושה/ה פקיד/ה ברחובות**

בתחום החיתום רכב דירות עסקים קו"ח למייל: yehudab@bakshi-ins.co.il

**לסוכנות ביטוח ביהוד דרושה/ה מידי פקיד/ה**

למשרה מלאה, בתחום האלמנטרי רצוי מקצועית ומנוסה עדיפות לבעלי ידע בהפקה טלפון לקביעת ראיון: 03-5608250 פקס למשלוח קו"ח: 03-9223830

**לסוכנות ביטוח באזור השפלה דרושה/ה מזכיר/ה**

נדרש ידע רחב במחשב, עדיפות לבעלת ידע בביטוח ו/או בעלת יכולת לימוד גבוהה. שעות גמישות קו"ח לפקס: 08-9470165

**לניהול אדמיניסטרטיבי**

של משרד סוכן ביטוח, מתפנה בעלת ניסיון ניהולי מתאים 054-4987900

**קבוצת גשר**

מעוניינת לבצע רכישה חלקית ומלאה של תיקי ביטוח לפרטים: dani@gsr.co.il

**לקבוצת גשר - סניף נתניה דרושה/ה מנהל/ת צוות אלמנטרי**

dani@gsr.co.il

**למשרד ביטוח בבת-ים דרושה/ה פקיד/ה**

ידע בביטוח אלמנטרי וחיים ניסיון במגע עם לקוחות לתאום פגישה: דן, 050-4600242

**סוכנות לביטוחי בריאות ופנסיה מציעה לציבור סוכני הביטוח וללקוחות הסוכנים**

ייעוץ והכוונה בתביעות גמלאות מול המוסד לביטוח לאומי - נכות כללית, פגיעה בעבודה, הבטחת הכנסה, זקנה וטיפול בחובות עצמאים למוסד לביטוח לאומי. לתיאום פגישה: ג'קי 02-6483102, 050-4299920

**סוכנות ביטוח מובילה באזור השרון מציעה לסוכני הביטוח**

סביבת עבודה מאתגרת וממוחשבת כולל נהול הסדרים חיתום אלמנטרי וחיים תחת קורת גג אחת. לפרטים: יגאל 0547729679 או לפקס 098644652

**להשכרה**

משרד לסוכן / סוכנות ביטוח במסגר בת"א שטח המשרד 150 מ"ר לפרטים: איליה 03-6396676

**לסוכנות מובילה**

בשוק ההון והפינוסים בחיפה דרושה/ה מנהל/ת מכירות לתחום הפינוסים לאזור הצפון דרישות התפקיד: רישיון חובה, אוריינטציה שיווקית, עמידה ביעדים, התמדה והשקעה. תנאים מעולים למתאימים קו"ח למייל: shay@klauzner.co.il

**דרושה/ה פקיד/ה**

בתחום אלמנטר קו"ח לפקס: 03-5332286 או למייל urieini@neyvision.net.il

**לסוכנות ביטוח בבת ים דרושה/ה פקיד/ה אלמנטרי (ניסיון הכרחי) קו"ח לפקס: 03-50072496**

**לסוכנות ביטוח בת"א דרושה/ה חתמת רכב**  
 מנוסה ומקצועית למשרה מלאה לפרטים: 052-2585245, 03-5604089

**חושב על פרישה? אין דור המשך? רוצה להמשיך ולקבל עמלה כל חיך? התשובה = אנחנו !!!**  
 בוא וניפגש, טלפון: 052-2545469

**לקמפוליסה סוכנות לביטוח בע"מ מקבוצת קובי ורדי דרושה/ה**

עוזרת/ת מנכ"ל בתחום החיים והפינוסים: רישיון מורשה, וותק וניסיון מוכח, יכולת ניהול והדרכה לסוכני הקבוצה, יחסי אנוש מעולים, מגורים באזור הצפון - חובה. קו"ח נא לשלוח ל: kobi@campolisa.co.il - סודיות מובטחת -

**סוכנות ביטוח גדולה ואיכותית מעוניינת ברכישת תיקי ביטוח**

באיזור הצפון גמישות, הסדרים ותנאים מעולים סודיות מובטחת ש - 052-8033305 קו"ח למייל: shay@klauzner.co.il

**למשרד ביטוח ברמת גן דרושה/ה פקיד/ה ביטוח אלמנטר**

לחצי משרה ידע וניסיון מעשי בענף האלמנטרי - חובה קו"ח לפקס: 03-6050460 טל: 052-2510782

**לסוכנות ביטוח בת"א דרושה/ה מנהל/ת אדמיניסטרטיבית**

לניהול משרד לפרטים: שי, 050-3333243

## אוח דרושים

### פורום סוכנות לביטוח בית הסוכן מציעים לך

להצטרף ולשבת במשרדי הסוכנות בת"א  
לתאום פגישה: ישראל 054-4451894  
חיים 054-2521266

### לסוכנות ביטוח ברמת גן דרושה/פקיד/ה

ביטוח בתחום אלמנטר  
הפקת פוליסות רכב ודירות  
לפרטים:

[dalias@agents.phoenix.co.il](mailto:dalias@agents.phoenix.co.il)  
טלפון: 03-6138840

### דרושה/עובד/ת

מקצועית ומנוסה באלמנטארי (רצוי גם חיים)  
בניהול משרד סוכן בחולון.  
רצוי בשעות: 9:00-16:00  
קו"ח בפקס: 03-5053791

### לפתרונות ביטוח דרושה/פקיד/ה

עם ניסיון בבטוח אלמנטארי.  
לפרטים 050-8739396  
קו"ח למייל: [pitronot.ka@gmail.com](mailto:pitronot.ka@gmail.com)

### משרד בת"א מעוניין ברכישת תיק ביטוח

סודיות מובטחת! 052-2425226

### סוכנות ביטוח גדולה מעוניינת ברכישת תיקי ביטוח

סודיות מובטחת  
נייד: 050-5208202

### קבוצת אביעד

קולטת סוכנים ומשווקים פנסיוניים.  
אנחנו יודעים ביחד להגדיל את ההכנסה  
ולצורך זה אתה חייב לעשות רק דבר  
אחד, ליצור עימנו קשר!  
מיכה - 052-4578732  
[micha@aviad-carmel.co.il](mailto:micha@aviad-carmel.co.il)

### סוכן ביטוח מעוניין ברכישת תיק אלמנטרי סולידי

במרכז הארץ, לפרטים: 03-6244060 אמיר

### לסוכנות ביטוח בנתניה דרושה/חתמת/עסקים

לסוכנות דינאמית ומתפתחת  
דרישות התפקיד: אמין/ה, מקצועית/ת בעלת/ת  
וותק והכרות אל מול מס' חברות ביטוח  
שונות התפקיד הינו תפקיד מרכזי וחשוב.  
לפרטים: 054-7730969 09-8920700 אורן

סוכנות ביטוח גדולה  
מחפשת סוכנים פנסיונים  
לפרטים: ישי דוד - 050-9770252  
או [ishai@rami-david.co.il](mailto:ishai@rami-david.co.il)

### לסוכנות חיתום מובילה במרכז ת"א דרושה חתמת/עסקים

עם ניסיון מוכח  
בחברת ביטוח / סוכנות חיתום  
קו"ח במייל [Israelf41@gmail.com](mailto:Israelf41@gmail.com)

### לסוכנות חיתום מובילה במרכז ת"א דרושה פקיד/ה אלמנטרי

עם ניסיון של שנתיים בתפקיד דומה  
(עבודה מול לקוחות)  
התמצאות במע' מחשוב שונות.  
קו"ח במייל [Israelf41@gmail.com](mailto:Israelf41@gmail.com)

### לסוכנות ביטוח בחיפה דרושה/פקיד/ה דוברת/רוסית

בעלת/ת ניסיון בתחום ביטוח אלמנטרי -  
ביטוחי פרט. ידע בעבודה בתוכנות חברות  
הביטוח, יחסי ציבור וכושר שיווק - יתרון.  
תנאים טובים למתאימים.  
קורות חיים ונסיון יש לשלוח במייל  
[eliaz@eliaz-s.com](mailto:eliaz@eliaz-s.com)

### למשרד ביטוח בנתניה דרושה/פקיד/ה

מנוסה למשרה חלקית לעבודה בתחום  
האלמנטרי והחיים. ניסיון והיכרות  
בתחום(אלמנטרי) חובה!  
מגורים באזור נתניה חובה!  
שליטה בעבודה עם המחשב,  
"ראש גדול" ויחסי אנוש טובים.  
נא לשלוח קו"ח למייל  
[danielb052@gmail.com](mailto:danielb052@gmail.com)  
נייד: דניאל - 052397962

### לסוכנות ביטוח בת"א דרושה/פקיד/ה

מקצועית/ת ומנוסה בתחום האלמנטרי  
קו"ח לפקס: 03-5664716  
מייל: [hezi@bitt.co.il](mailto:hezi@bitt.co.il)

### לסוכנות ביטוח בירושלים דרושה/פקיד/ה מקצועית/ת

בביטוח חיים  
לפלאפון: 050-3243323 דני

### להשכרה!

חדר בסוכנות ביטוח קיימת  
בפתח תקוה קריית מטלון  
• כולל מטבחון  
• שימוש בחדר ישיבות בתאום מראש  
• חנייה אחת  
• שרותי משרד כאופציה  
טלפון לתאום: 050-5236616 אילן

### דרושה/סוכן/סוכנת

בעלת/ת ידע בתחום הפנסיוני לעבודה  
בסוכנות כשכיר/ה על תיק קיים, שכר,  
בונוסים ותנאים טובים למתאימים  
[igal@s-p.co.il](mailto:igal@s-p.co.il)

### סוכן ביטוח וותיק מעוניין לרכוש תיק ביטוח אלמנטרי

סולידי באזור חיפה והקריות  
טלפון: 077-3295157

### סוכנות ביטוח איכותית בגבעתיים מעוניינת ברכישת תיק ביטוח

סודיות מובטחת  
אילן: 050-7440580

### משרד בגבעתיים מעוניין ברכישת תיק ביטוח

סודיות מובטחת, 077-9106644

### לסוכנות ביטוח בגבעתיים דרושה/פקיד/ה אלמנטר

מקצועית/ת ומנוסה  
עם אוריינטציה שיווקית  
[ilanav1@017.net.il](mailto:ilanav1@017.net.il)

### דרושה/פקיד/ה למשרד ביטוח ניסיון בתחום חיים

בריאות/פנסיוני  
מוטי דהרי 052-3865555

### לסוכנות ביטוח בירושלים דרושה/פקיד/ה

בעלת/ת ידע מקצועי וניסיון בתחום ביטוח  
חיים ותביעות. שליטה עבודה עם מחשב,  
ואוריינטציה שיווקית.  
לקו"ח ופרטים: [eyal1808@walla.com](mailto:eyal1808@walla.com)

### משרד ביטוח ותיק באזור השפלה מעוניין לרכוש תיק ביטוח

בענפי אלמנטרי וחיים  
באזורי המרכז, השפלה או דרום.  
סודיות מובטחת  
צפריר - 052-6374669