



## ח"כ כשה גפני:

**"רוב רובם של סוכני הביטוח עושים את עבודתם נאמנה - יש להיזהר עם גובה העיצומים במסגרת האכיפה המנהלתית"**

**הוועדה המיוחדת שהקימה המחשלה לבחון את שכר הבכירים בחברות ציבוריות במשק החליטה שלא להחליט וכי אין להתערב באופן ישיר בגובה השכר בחברות הציבוריות**

חברה אינם יכולים להיות שקולים כנגד גובה עיצומים כספיים על סוכן ביטוח וכי הוא "חרד מהתוצאה", לדבריו. הוא המשיך ואמר כי רוב רובם של סוכני הביטוח עושים את עבודתם נאמנה וכי יש לשקול היטב ולהיזהר עם אופן ניסוח ההצעה ודרך הפעלת העיצומים על סוכני הביטוח, לרבות ההשלכות מכך.

להגביר את הפיקוח וההרתעה הן באמצעות הרחבת סמכויותיו והן באמצעות הגדלת גובה העיצומים (קנסות). בדיון הציג הממונה את עיקרי ההצעה וגובה העיצומים הכספיים המוצעים על חברה, תאגיד או סוכן ביטוח, בעת אי מילוי ההוראות. בתגובה טען ח"כ גפני כי גובה עיצומים כספיים על תאגיד או

בדיון שנערך השבוע בוועדת הכספים של הכנסת בעניין הצעת החוק להגברת האכיפה המנהלתית בענף הביטוח, קרא ח"כ **משה גפני**, יו"ר הוועדה, לפרופ' **עודד שריג**, הממונה על אגף שוק ההון, ביטוח וחסכון במשרד האוצר, להיזהר ולשקול היטב את גובה העיצומים. הממונה מבקש

## רון טוב, סנכ"ל "פסגות":

**יש לעודד את הייעוץ האובייקטיבי של הבנקים**

הבנקים. **יונל כהן**, מנכ"ל "מגדל", שהשתתף אף הוא בכנס, טען כי יש לשלב יותר סוכנים פנסיוניים בישראל לאור היחסיות הנמוכה הקיימת כיום בין מספר הסוכנים הפעילים בתחום לבין כמות המבוטחים. "צריך יועץ מקצועי על כל 1,000 מבוטחים. כל עוד אין את המספר הזה, זה אומר שהציבור לא מקבל ייעוץ מספיק", לדברי כהן. הוא הוסיף כי על הייעוץ לכלול קשת רחבה של תחומים, לרבות כלכלת משפחה והתחייבויות כמו משכנתא.

וכשיש ריכוזיות יש סיכון, בנוסף לבעיית מחיר ועוד". טוב המשיך וטען כי יש לעודד ייעוץ אובייקטיבי וזמין יותר מצד הבנקים ואף מתבקשת נגישות מצדם לציבור המעסיקים או הוועדים. לדבריו, מרכז הכובד כיום מופנה לערוצי ההפצה וסוכני הביטוח, כערוץ הפצה מרכזי של מוצרי הפנסיה, נשלטים על ידי חברות הביטוח וסדרי העדיפויות שלהם בהתאם. שליטת מרבית החברות בערוצי ההפצה, לטענת טוב, "החמירה את בעיית הייעוץ בשוק" ומחייבת יותר ייעוץ זמין מצד

**רון טוב** הסתגל מהר מאוד לעמדה החדשה שלו כמנכ"ל "פסגות", ויצא בכנס לשכת רואי החשבון שנערך השבוע באופן תקיף נגד הריכוזיות של חברות הביטוח הגדולות בענף החיסכון ארוך הטווח. טוב, שכזכור שימש עד לאחרונה משנה למנכ"ל "מגדל", **יונל כהן**, טען בדבריו כי "יש בעיה בשוק החיסכון ארוך הטווח. חברות הביטוח הגדולות מחזיקות 64% משוק החיסכון ארוך הטווח, וזו תמונת ריכוזיות בשיאה. 3-4 חברות ביטוח מחזיקות את כל שוק הפנסיה והגמל ביחד,

סוכן הביטוח הנציג לך את המחר

ביטוח ופיננסים  
הכינוס ה-32  
חיים, פנסיה, פיננסים

# ההרשמה בעיצומה לכינוס ביטוח ופיננסים 2011

יתקיים השנה באילת, בימים ב'ה', 31-28 במרץ 2011  
תכנית מיוחדת לחברי MDRT תתקיים ביום א' 27 במרץ 2011

**מס' החדרים הולך ואוזל, אנא הזדרזו והרשמו!**

## ינואר 2011: תשואות חיוביות בקרנות הפנסיה וביטוחי המנהלים

ביותר בחודש הראשון של השנה - 1.17% ו-1.13% בהתאמה. אחריו "הראל" עם תשואה של 1%, "מגדל" עם תשואה של 0.61%. 0.63% ו"הפניקס" עם תשואה של 0.061% מבין הפוליסות הקטנות יותר בהיקפן, "אליהו" בלטה בינואר עם תשואה של 1.22%. מבין הפוליסות המשתתפות ברווחים מ-2004 ואילך, "מנרה מבטחים" בראש דירוג התשואות עם 1.13%, כאשר "אליהו" ו"כלל" אחריה עם תשואה של 1.07% ו-1.06% בהתאמה.

את תמונת הדירוג בחודש ינואר. הדירוג משתנה בהשוואה לתשואה בשלוש השנים האחרונות ו"הראל גילעד" ניצבת בראש עם תשואה של 34.99% ואחריה "מיטבית עתודות" עם תשואה של 34.74%. בתחתית הדירוג מבין הקרנות הגדולות בהשוואה ל-36 החודשים האחרונים ניצבת "הפניקס פנסיה" עם תשואה של 20.53%. במישור הפוליסות המשתתפות ברווחים בקרן י' הוותיקה (עד 2003), "כלל ביטוח" ו"מנרה מבטחים" השיגו את התשואות הגבוהות

כמו קופות הגמל וקרנות ההשתלמות, כך גם קרנות הפנסיה וביטוחי המנהלים פתחו את שנת 2011 ברגל ימין. מבין קרנות הפנסיה הגדולות בשוק, "מבטחים החדשה", הקרן הגדולה ביותר בישראל, בלטה בחודש החולף עם תשואה של 1.33% ולאחריה "מיטבית עתודות" של "כלל ביטוח" עם תשואה של 1.19%. "הראל גילעד" עם תשואה של קרוב ל-1%, "הפניקס פנסיה" - הקרן הקטנה מבין הגדולות - עם תשואה של 0.71% ו"מקפת" של "מגדל" עם 0.29% משלימות

### דמי הניהול בשוק האמל | "אלובס" 23.2.2011

שיעור השינוי	דמי ניהול 2009	דמי ניהול 2010	הגוף	
- 33.0%	1.12	0.75	אפסילון	1.
7.4%	0.81	0.87	אי.בי.אי	2.
0.0%	0.89	0.89	כלל ביטוח	3.
- 1.1%	0.92	0.91	ילין לפידות	4.
- 8.5%	1.06	0.97	מנרה מבטחים	5.
1.0%	0.97	0.98	איילון	6.
- 2.9%	1.02	0.99	הלמן אלדובי	7.
5.1%	0.99	1.04	הדס ארזים	8.
- 4.5%	1.12	1.07	מגדל שוקי הון	9.
- 7.7%	1.17	1.08	אנליסט	10.
- 6.8%	1.17	1.09	דש	11.
- 0.9%	1.11	1.10	מגדל ביטוח	12.
0.0%	1.10	1.10	פסגות	13.
0.0%	1.11	1.11	תמיר פישמן	14.
- 4.2%	1.20	1.15	מיטב	15.
- 6.5%	1.24	1.16	פניקס	16.
- 4.9%	1.22	1.16	הראל	17.
- 0.8%	1.19	1.18	איפקס	18.
- 6.8%	1.32	1.23	אינפיניטי	19.
- 6.1%	1.31	1.23	אלטשולר שחם	20.
- 5.1%	1.36	1.29	אקסלנס	21.
- 9.9%	1.62	1.46	מילניום	22.
- 1.8%	1.10	1.08	ממוצע	

(באחוזים, נומינליות ברוטו)

## מחקר חדש קובע: הציבור עדיין אדיש מאוד לחשיבות הפנסיה

המחקר, אין חיסכון מספיק לפנסיה ואין בחירה בתוכניות אופטימאליות לשמירה על רמת חיים סבירה לאחר הפרישה. "מחוסרי החיסכון הפנסיוני משלים את עצמם כי העתיד יהיה ורוד יותר", נכתב במחקר. הכותבים מציעים לשנות את עמדות הציבור הבסיסיות ביחס לחיסכון לפנסיה ולפתור בכך את הבעיות העולות מהנתונים. לדבריהם, יש לעודד תכנון פינוסי לגיל הפרישה כבר בגילאים צעירים במקביל לשיפור מערך ההסברה. "שיפור המצב הנוכחי מצריך אמנם השקעת מאמץ לא מבוטל בשינוי עמדות בשילוב עם לקיחת אחריות ממשלתית, אולם התעלמות מחומרתו עלולה להביא את המשק בכלל ואת העובדים בפרט למצב קשה ביותר - עד בלתי אפשרי ממש", מסכמים כותבי המחקר. בתוך כך מנתוני חברת "עמיתים", המרכזת את ניהול 7 קרנות הפנסיה הוותיקות, עולה כי הפנסיה הממוצעת המשולמת ל-240 אלף עמיתי הקרנות עומדת על 4,400 ש"ח לחודש, בעוד שהשכר החודשי הממוצע במשק עומד על 8,340 ש"ח. כלומר, כמחצית מהשכר הממוצע!

לעיתים הפנסיוני במקרה של בעיה; ו-75% טוענים כי הם או בן/בת הזוג כבר יסתדרו וידאגו לרמת החיים שלהם בעת פרישה. מנגד, כ-72% ממחוסרי החיסכון הפנסיוני מצפים לשינוי לטובה במצבם הכלכלי או לכל הפחות לשמירה על מצבם הכלכלי הנוכחי בשנים הבאות. "בעלי החיסכון הפנסיוני תולים בגורמים חיצוניים את האחריות לשמירה על רמת חיים סבירה בעבורם, וזאת בניגוד למערכת הפנסיה הרווחת בישראל", נכתב במחקר, "וייתכן שהדבר נובע מתפיסות שהשתרשו מהימים שבהם הייתה נהוגה בישראל פנסיה תקציבית". המחקר מעלה ממצאים מדאיגים נוספים המעידים על חוסר מעורבות של החוסכים בתוכניות הפנסיה שלהם. "ההחלטה על הפנסיה מאופיינת בתחושה של בלבול, אפתיה וחוסר אמון... רוב האנשים אפילו אינם מחפשים מידע. הם הפוכים אדישים לחלוטין לתכנון פינוסי אפקטיבי לפרישה. זאת אחת הסיבות לכך שעל אף יכולת הבחירה רוב התוכניות הפנסיוניות הן תוכניות של ברירת מחדל אשר אינן מותאמות לצרכים של פרט ספציפי". כתוצאה מכך, טוענים עורכי

המחקר חדש שנערך על ידי פקולטה לניהול באוניברסיטת בן-גוריון בנגב עולה כי ה"יהיה בסדר" מאפיין את התנהלותו הכלכלית של הישראלי בעניין הפנסיה וכי האדישות שולטת בכל הקשור לעתידו. עורכי המחקר קובעים כי "החלטת החיסכון לגיל פרישה היא אחת ההחלטות הכלכליות החשובות ביותר עבור משקי בית. אך מחקרים מראים שלרוב החלטה זו שרירותית, מאופיינת בתת-חיסכון, אינה מושכלת, מתקבלת תוך רתיעה מהנושא ולפיכך חושפת את משקי הבית לסיכון של ירידה משמעותית ברמת החיים לאחר הפרישה". כך, לדוגמה, רובם המכריע של הנשאלים בסקר הצביעו על המדינה (99%) ומקום העבודה (87%) כמי שאחראיים על שמירת רמת חייהם עם הגיעם לגיל פרישה. עוד מנתוני המחקר: 70% מהנשאלים שענו כי אין להם חיסכון פנסיוני הסבירו זאת בכך שאין צורך לפרוש בהגעה לגיל כלשהו; 49% מבין אלו שאין להם חיסכון לפנסיה הסבירו זאת בכך שלא הקדישו כל מחשבה לנושא הפרישה לגמלאות; 86% מהנשאלים סבורים כי בני משפחה אחרים יהיו אחראיים

**כלים מקצועיים עם עוצמה טכנולוגית**

צד שלישי בגבול אחריות בסך \$1,000,000 חינום! בביטוח בתי עסק

- הרחבות מיוחדות בביטוחי משאיות
- אובדן רווחים למשאיות
- הרחבות מיוחדות בביטוח בתי עסק
- ביטוח מקצועי לעובדי צווארון כחול

**אורלן** הביטוח שלך להצלחה

**אורלן** (+32754) מכל טלפון | [www.orlan.co.il](http://www.orlan.co.il)

## כשגדול של המדינה הזדמנות ענקית לסוכנים

מאת: יובל ארנון, חבר בוועדה לביטוח פנסיוני

לדוגמא אפשר לקחת צבירות הונית קיימות כיום בפוליסות מסולקות/ק.גמל ולתת ללקוח בגין מקדם מובטח וכך למעשה להגדיל לו את הפנסיה בפרישתו, וחלק לא קטן של הלקוחות מחזיק לא מעט סכומים הוניים שניתן כיום להבטיח בגין קצבה ובפעולה לא מסובכת. אנשים המחזיקים נכסים שונים שניתן לתכנן בגינם תשלומי אגונה וכו', משכנתאות הפוכות ועוד פתרונות אשר יכולים להגדיל את ההכנסה החדשית בפרישה ולאפשר שמירה על רמת חיים מכובדת, והכל בידינו וביתרון גדול נכון להיום על כל המתחרים שלנו. עצה קטנה לכל סוכן ממחר בבוקר, תתחיל לקבוע פגישות שרות, תתחיל לבצע תכנון פנסיוני/פינוסי ללקוחותיך, הם יעריכו זאת מאוד, הם יאמצו את המלצותיך גם אם לא תמיד ב-100%, אבל את חובתך עשית, וביום פקודה תוכל להשיר מבט לכל לקוח כי בצעת את עבודתך נאמנה ושכרך יבוא לידי ביטוי בדרכים רבות. חומר למחשבה.

הביטוח. המדינה כנראה נכשלה בהעברת המסר לציבור שעתידו הוא רק בידיו ולא הממשלה תדאג לו ביציאתו לגמלאות, המסר שהמדינה אמורה להעביר לתושביה כי גורלם בידם ואין להם על מי להישען אלא רק על עצמם נכשל. היחידים שיכולים כיום להגיע לכל אזרח, לבדוק לו את מצב צבירת הפנסיה שלו לגיל הפרישה ולהציע אלטרנטיבות ופתרונות הם קודם כל סוכני הביטוח כאשר בתור עומדת המערכת הבנקאית. היתרון הגדול שיש לסוכני הביטוח ביכולת לייצר את האינטימיות עם הלקוח ומשפחתו, עם היכולת להגיע ללקוח לביתו בשעות לא שעות, לשבת איתו ולנתח את מצבו בשלב זה, יכולת זו היא ללא מתחרים, אבל לא לעולם חוסן. סוכן ביטוח אשר עתיד לקוחותיו חשוב לו, צריך רק לקבוע פגישות שרות עם לקוחותיו אשר יקבלו אותו ללא כל בעיה, לבצע בדיקה מה יש כיום ומה צריך להכין לעתיד, האם

בימים אלו פורסמו נתונים על נושא הפנסיה במדינת ישראל, נתונים אשר ממחישים את גודל הבעיה של החסכון לפנסיה בקרב אוכלוסיית ישראל. לפי הנתונים שפורסמו הפנסיה הממוצעת במדינת ישראל היא 4400 ₪ לחודש, כמעט כמו שכר המינימום החדש שאמור להיות (4300 ₪), גובה הפנסיה הוא כ-52% מהשכר הממוצע במשק נכון לימים אלו. לא קשה לדמיין או אולי קשה לדמיין כיצד מזדקנים בכבוד מסכום פנסיה זה, מה עוד שתוחלת החיים עולה, מה עוד שהיום אנשים בגיל הפרישה מחפשים בילויים, נסיעות ועוד, דברים שעולים לא מעט כסף מבלי להזכיר את הצורך בהוצאות בגין בריאות/ביטחון ועוד. מעבר לנתון זה, הכשל הגדול ביותר הוא בנתון עולה כי 99% מהנשאלים חושבים שזה תפקידה של הממשלה לשמור על רמת החיים שלנו בפרישה, ופה כאמור הכשל הגדול וגם ההזדמנות הענקית שלנו סוכני

## “הפניקס” השיקה מוצר חדש: ביטוח תאונות אישיות לכל המשפחה

המוצר החדש הן מהזולות בענף ומאפשרות למשפחה הממוצעת לרכוש ביתר קלות מוצר חיוני זה. לדוגמא: משפחה הכוללת זוג בני 40 + 2 ילדים תשלם כל חודש 49.32 ₪ כאשר סכום הביטוח למבוגרים יעמוד על כ-50,000 ₪ ושל הילדים - 25,000 ₪. לדברי **דפנה שפירא**, סמנכ"לית הבריאות בחברה, "הפניקס גאה להשיק פוליסה הנותנת מענה כולל ליחידה משפחתית אחת. פוליסה זו היא המשך לפעילות שדרוג וחיידוש היצע המוצרים שלנו בהתאם לצורך הקיים של מבטחינו".

והשהות עימו במהלך האשפוז או הטיפול, קיימת גם דאגה כלכלית, אבדן הכנסות ועלויות מחייה גבוהות. הפוליסה כוללת כיסוי לכל אחד מבני המשפחה אשר נפגע בתאונה אישית כאשר סכום הביטוח המקורי נותר קבוע ואינו משתנה מתאונה לתאונה. לילדים נוספו מספר כיסויים ייחודיים ובין השאר טיפולים פסיכולוגיים, מימון מורה פרטי, רכיבה על אופניים ופעילות ספורט חובבני. כמו כן, קיימת אפשרות לשדרוג והרחבת הפוליסה למבוגר באמצעות הוספת כיסוי לאי כושר עבודה כתוצאה מתאונה. הפרמיות של

במסגרת שדרוג והרחבת פתרונות חדשים לטובת מבטחיה השיקה חברת "הפניקס" ביטוח תאונות אישיות משפחתי. במסגרת הפוליסה ניתן יהיה לבטח כל אחד מבני המשפחה בפוליסה משפחתית אחת. הפוליסה מציעה ביטוח תאונות אישיות משודרג כחבילה למשפחה המאפשר שקט נפשי להתרכז בטיפול (בילד / בן / בת הזוג) מבלי לדאוג למקור הכנסה. כשאחד מבני המשפחה נפצע או נפגע, כל המשפחה נפגעת. מלבד הדאגה לשלומן, לזמן הטיפול, לליווי

## עמותת "גיבורים קטנים" חגגה עשור לפעילותה

בעלי צרכים מיוחדים. באירוע המרגש, שאותו הנחה **יאיר לפיד**, השתתפו אורחים מכובדים, ביניהם שר הרווחה, **משה כחלון**; ח"כ **משה (מוץ) מטלון**; ח"כ ד"ר **רחל אדטו**; בכירים במשק הישראלי; מנכ"לים ובכירים בחברות הביטוח; וכן חברי לשכה רבים, ביניהם **מיכל שילה**, יו"ר המועצה הארצית; **אבי ספורטה**, יו"ר הוועדה למען הקהילה; **נאוה ויקלמן**, יו"ר ועדת בריאות וסיעוד; **מיכל וינצר**, סגן יו"ר הוועדה לבריאות וסיעוד; וחברים נוספים.

העמותה המתבצעות על ידי חברה בהתנדבות מלאה, היא רתמה לפני כ-8 שנים את צבא הגנה לישראל והתחילה במסורת שילוב הילדים ביחידות צה"ל, בסיוע קצין לוגיסטיקה ראשי והשלישות הצבאית. כך, ילדים מבתי ספר שונים ברחבי הארץ מגיעים לבסיס צה"ל במדים ותורמים למען המדינה בגאווה רבה. כיום התנועה משרתת כ-1600 ילדים עם נכות שכלית ולרשותה כ-400 מתנדבים, שכל ייעודם בהענקת אושר ושמחה לילדים

עמותת "גיבורים קטנים", שהוקמה על ידי **עו"ד יריב וינצר** ואשתו **מיכל וינצר**, חגגה ב-19.2.2011 עשור לפעילותה, באירוע מרשים שהתקיים בגני התערוכה בהשתתפות כ-900 איש. מטרת העמותה לשרת קהילה חריגה ומוגבלת, והיא הראשונה שפעלה לאפשר לילדים עם נכות שכלית ולבני משפחותיהם את חווית הבר/בת מצווה, כחלק מהצורך בשינוי בתודעה הציבורית כלפי הילד והבוגר עם הנכות השכלית. בנוסף, מבין שלל פעילויות



## הפנים החדשות בלשכה

### מיכל וינצר



#### סגנית יו"ר הוועדה לפעילות למען הקהילה

משנתה החברתית "אנחנו לא יכולים להיות רק בתוך הקונכייה שלנו. מי שבחר להיות סוכן הביטוח מודע לשליחותו המקצועית והחברתית, והצורך בביטוייה באופן מעשי". עם הפנים קדימה ולמרות הסביבה התובענית עמם מתמודדים סוכני הביטוח, מיכל מגלה אופטימיות וסבורה כי "הכוח של סוכני הביטוח הוא בחיבור לטוב, ללקוחות, וכפי שידענו להתמודד בעבר עם קשיים מצד הרגולציה, אני סמוכה ובטוחה שנדע להתמודד בהצלחה גם עם הרפורמות והשינויים העומדים לפתחנו בימים אלה". והאופטימיות הזו היא גם נחלתה במישור התרומה לקהילה. בהקשר זה היא מסכמת וקובעת בסיפוק רב כי "מניסיוני אני יודעת שסוכני הביטוח מוכנים לתרום ולסייע, וצריך רק להציע להם ולפתוח בפניהם כר נרחב לפעילות מבורכת. אנחנו יכולים להיות גאים במעשים שלנו ואני משוכנעת כי נמשיך ונתרום לטובת האוכלוסיות החלשות ובעלות הצרכים המיוחדים, במקביל לפעילותנו המקצועית והמסורה לטובת ציבור המבוטחים".

כדוגמה את ילדי העמותה "שנתנו לי את הזכות להעניק להם". מיכל מתחילה את יומה בשעה 5:00 בבוקר, כאשר כבר ב-6:00 היא מתייצבת בסוכנות, "מנקה את השולחן" ויוצאת לפגישות. בין פגישות אלה היא משלבת בשנים האחרונות גם פעילות ציבורית בלשכה, כחברת מועצה ארצית וכחברת ועדת בריאות וסיעוד זו הקדנציה השנייה ברציפות. בקדנציה הנוכחית היא משמשת גם כסגן יו"ר הוועדה לפעילות למען הקהילה בראשות אבי ספורטה. וכדרכה, היא מכוונת גבוה ובעיקר רחוק. לדבריה, "עלינו לנצל את הפריסה הארצית של סוכני הביטוח וליזום פעילויות במקומות שבהם הסוכנים פועלים. לפעילויות אלו השלכות גם על תדמיתו של הסוכן וככל שנרבה בהן כך תתחזק תדמיתנו בעיני הציבור". מיכל מברכת על שיתוף הפעולה עם "איתוראן" ורואה בו ציון דרך להתפתחות גם לאזור המרכז והדרום, כפי שנקבע והוצג בוועד המנהל. במקביל, כאמור, היא מבקשת להרחיב את תרומתם של הסוכנים למען הקהילה גם לתחומים נוספים. על פי

למרות גילה הצעיר יחסית של מיכל וינצר, 41, היא נחשבת לסוכנת ביטוח ותיקה, עם ניסיון של 20 שנה בענף. את תחילת דרכה עשתה מיד לאחר שחרורה מהצבא, עת נקלטה לעבודה בסוכנות של יריב וינצר, לימים בעלה. במהלך השנים עשה יריב הסבה לעריכת דין ומשמש כיום כעו"ד בתחום הפלילי כאשר במקביל מיכל נטלה את מושכות הסוכנות, הרחיבה את פעילותה והקימה סניף חדש באריאל. סניף זה פועל במקביל לסניף הראשי של הסוכנות ברמת גן. על רקע ההתפתחות המקצועית המרשימה מוצאת מיכל זמן גם לפעילות קהילתית ענפה, כדוגמה במסגרת עמותת "גיבורים קטנים". נשאלת השאלה מהיכן המוטיבציה הזו ליוזמה, לעשייה המקצועית והקהילתית בו זמנית? מבחינתה, התשובה ברורה: "אני נהנית מאוד מהפעילות המשולבת, הן במישור המקצועי והן במישור הקהילתי, ומאמינה שמי שנותן גם מקבל... ואפילו הרבה יותר ממה שהוא נותן", ומיד מביאה

## פעילות בסניפים ובמחוזות

### יום עיון מחוז השרון

ומדקדק את המכשולים והחסמים בדרך לתגמולי ביטוח, ואודי כץ CLU, נשיא הלשכה, חתם בתיאור נרחב של הצעות החוק המוצעות על ידי משרד האוצר בשלושה תחומים מרכזיים. הנשיא היה נחוש בדבריו והצביע על כשלי הבנקים בתחום הייעוץ הפנסיוני, בצד ניסיונות הפיקוח להחיות תחרות שהבנקים כלל לא ממהרים או מעוניינים להיכנס לתוכה. כץ התייחס גם לדברים שאמר אבי פרדס, ששימש במשך תקופה ארוכה כמנהל ארצי לשיווק קופות גמל ופנסיה בחברת "כלל ביטוח", והחליט להפוך באחרונה לסוכן ביטוח עצמאי. לדבריו התוודע פרדס כי "רק כיום אני מבין באמת מה פירוש להיות סוכן ביטוח, ומעריך מאוד את העוסקים בכך. מי שלא חווה זאת בעצמו לא יבין לעולם כמה העבודה החשובה והמספקת הזו, של סוכני הביטוח, קשה, מחייבת ולא פעם כפויית טובה". ארוחת צהריים משותפת חתמה את יום העיון, שיו"ר המחוז הגדיר כ"יום עיון שעלה על כל הציפיות והותיר טעם של עוד, לפעילויות רבות נוספות".

במקביל, להצמחת דור סוכנים צעיר ואיכותי - יעד שאינו משום משאלה, כי אם הכרח, ואנו בפירוש רואים יותר ויותר צעירים שבחרים במקצוע סוכן הביטוח ככר נרחב לעשייה, להתפתחות מקצועית ולאתגר". בהמשך יום העיון התייחס יואל זיו, חבר הוועדה לבריאות וסיעוד, לתהליך חיתום תביעות הבריאות וגילוי מחלות קשות, וקובי צרפתי, יו"ר הוועדה לביטוח אלמנטרי, סקר בהרחבה וניתח את השינויים בחוזר התביעות והשלכותיו לטובת הבטחת זכויותיהם של המבוטחים. שמעון גליל, סמנכ"ל שיווק ומכירות ב"שגריר - פוינטר", פרס בפני החברים את מגוון השירותים המתקדמים שמציעה החברה לציבור המבוטחים והדגיש כי בצד יכולותיה הגבוהות מהווה "שגריר פוינטר" בית חם לסוכנים. אחרי הפסקה קצרה הסביר אבי פרדס, חבר הוועדה לביטוח פנסיוני, אודות מהות התכנון הפנסיוני וכן על האמצעים המתקדמים והזמינים למילוי הוראות הפיקוח, לרבות מסמך ההנמקה. עו"ד חיים קליר, הדובר הבא, הציג בפני המשתתפים באופן פרטני

סוכנים רבים מאוד הגיעו ליום העיון הראשון של מחוז השרון בקדנציה החדשה, שנערך ביום ה' 24.2.2011, במלון "דניאל" הרצליה, בחסות חברת "שגריר פוינטר". יו"ר המחוז, דניאל קסלמן, הודה לחברי הסניפים על ההשתתפות הרבה וכן ביקש להודות לנותנת החסות על התמיכה בסוכנים. בהמשך התייחס קסלמן ואמר כי "מטבעו של ענף הביטוח אין רגע דל ולפנינו אתגרים חדשים וכבדי משקל", תוך שהוא מתייחס לרפורמות המוצעות על ידי משרד האוצר. יחד עם זאת, הוא טען כי "ממרום ניסיוני חבר פעיל בלשכה במשך שנים רבות, אני מביט קדימה באופטימיות ובגאווה. התחושות החיוביות שמלוות אותי נסמכות על היכרותי המעמיקה את ציבור סוכני הביטוח. זהו ציבור בעל יכולות, ידע ומקצועיות שאין להם תחליף, וזהו ציבור המונע מתוך תחושת שליחות ודאגה למבוטחיו". כן הוא הוסיף כי "אני משוכנע כי נשמור על יכולתנו לשרת נאמנה את ציבור המבוטחים ונדאג,

## פעילות בסניפים ובמחוזות

### יום עיון מחוז ירושלים

שיתופי פעולה והצלחות; ועו"ד ג'ון גבע, היועץ המשפטי ללשכה, שכהרגלו ריתק את הקהל בניתוח סוגיות מפתיעות בדיני ביטוח. **אודי כץ CLU**, נשיא הלשכה, שהשתתף בכנס, דיבר במהלכו על הנושאים העומדים כיום על סדר יומה של הלשכה, לרבות שלוש הצעות החוק עמה היא מתמודדת והשלכותיהן על פעילות הסוכנים. כץ חזר והדגיש כי הלשכה נחושה להגן ולהבטיח את יכולתם של הסוכנים לשרת נאמנה ובאופן המקצועי ביותר את ציבור המבוטחים. ארוחת צהרים חגיגית חתמה את יום העיון הראשון של מחוז ירושלים, שהוכתר, לדברי שגב, בהצלחה רבה. "יום העיון המרתק שחווינו היה ראשון מבין פעולות רבות שניזום במסגרת המחוז, ואני שמח על ההיענות הרבה והמוטיבציה הגבוהה לקראת הבאות", הוא סיכם.

ירושלים לסוכנים, במסגרת המכללה לפינוסים וביטוח ע"ש שלמה רחמי ז"ל, ומתכוננת בקרוב הרשמה לקורס שלישי במספר כמו גם לעוזרות מקצועיות ומנהלות משרדים. בהמשך יום העיון נשאו דברים ד"ר **אודי פרישמן**, יועץ ללשכה בתחומי בריאות וסיעוד, בנושא "ניהול סיכונים אישיים באמצעות ביטוח בריאות"; **עקיבא קליימן CLU**, יו"ר הוועדה לביטוח פנסיוני, שהתייחס לרפורמה המוצעת על ידי הרגולציה להגברת התחרות בשוק החיסכון ארוך הטווח וטען כי על הסוכנים להתמקצע ובכך להביא לידי ביטוי את יתרונם היחסי בשוק; **אורן שמלץ**, ראש תחום ביטוח ב"איתוראן", שהציג את אתר החברה והיותו כלי ניהולי בידי הסוכן; **דני פינקלשטיין**, חבר הוועדה לביטוח אלמנטארי, שהטעים ותיאר אודות מיזוגים בין משרדים, רכישות,

מחוז ירושלים ערך ביום שני 21.2.2011 יום עיון ראשון בקדנציה החדשה, שהתקיים בחסות חברת "איתוראן" במלון "קראון פלאזה" בעיר. חברים רבים השתתפו ביום העיון אותו פתח יו"ר המחוז החדש, **אילן שגב**. בדבריו הציג שגב את ה"אני מאמין" שלו לקידום תדמית סוכני המחוז, תוך שהוא מצביע על שני מישורי פעילות עיקריים: לימוד ורכישת ידע בצד תרומה וסיוע לקהילה. יו"ר המחוז הדגיש כי הוא רואה עצמו מחויב להגדיל את מספר חברי הלשכה בירושלים וסביבתה, כאשר פעילות המחוז בשני המישורים תתרום לחיזוק תדמית הסוכנים ולהצטרפותם של סוכנים חדשים לשורות הלשכה. כן ביקש שגב לציין כי "ירושלים על המפה", לדבריו, בעניין ההכשרה המקצועית, עת נסגרה מכבר ההרשמה לקורס השני שיתקיים

### יום עיון מחוז תל-אביב

יודע לתת מענה כולל לצורכי המבוטחים, כפי שנדרש ואף מעבר לכך. "על אף הפרשנויות והתחזיות אנחנו עמדנו ונעמוד בראש המחנה", לדבריו. בהמשך התייחס שטרן אף לפעילות הלשכה לטיפול הדור הצעיר ונתן כדוגמה את הפרויקט הייחודי שמתנהל בימים אלה להכשרת סוכנים צעירים בשיתוף הלשכה וחברת "הראל", לרבות הענקת מלגות לדור ממשיך בכנס הקרוב באילת. במחווה מרגשת ביקש שטרן אף לשבח במילים חמות את **חזי מנדלאוי**, סגן הנשיא, על פעילותו הציבורית המבורכת ומכל הלב לאורך שלושה עשורים, כאשר גם כעת, למרות התמודדותו במישור האישי, הוא ממשיך ותורם מכל מרצו וחיוניותו לטובת הלשכה וחבריה. בתום ארוחת צהריים חגיגית הסתיים יום העיון, אותו הנחתה **אביטל קינן**, יו"ר סניף תל-אביב. פורת, לסיכום, הביעה את שביעות רצונה מהתנהלותו של יום העיון, שזכה לשבחים רבים, ומסרה כי היא מצפה לראות פנים חדשות נוספות בפעילויות המתוכננות במסגרת המחוז.

נותנת החסות, "איתוראן", הדגיש בדבריו את הכלים הזמינים והידידותיים הנמצאים כיום לרשות הסוכן באמצעות אתר החברה. בתום הפסקה קצרה, סקר בהרחבה ובאופן מרתק **יובל ארנון**, סגן יו"ר הוועדה לביטוח פנסיוני, את חשיבות התכנון הפיננסי ומתן המעטפת הכוללת על ידי סוכן הביטוח אל מול יכולותיהם המוגבלות של הבנקים, ועו"ד **ג'ון גבע**, היועץ המשפטי ללשכה, התייחס ותיאר סוגיות משפטיות יוצאות דופן מכס השיפוט. **רוני שטרן**, ממלא מקום וסגן הנשיא, חתם את מסכת הדוברים, בסקירה נרחבת ומקיפה אודות הנושאים העומדים על סדרה יומה של הלשכה, לרבות שלוש הצעות החוק - הגברת התחרות בשוק הפנסיוני, המסלקה הפנסיונית והגברת האכיפה המנהלתית. שטרן היה נחוש בדבריו והצהיר כי הלשכה לא תאפשר פגיעה בסוכני הביטוח ותעשה ככל יכולתה להבטיח את מעמדם וערכיהם המוספיים הבולטים במישורי הפעילות השונים. בדבריו, הוא הדגיש כי הידע המקצועי הוא נכס ייחודי של הסוכן אל מול הגורמים המתחרים ורק הוא

מחוז תל-אביב התכנס ליום עיון, שנערך ביום ד' 23.2.2011, ב"כפר המכביה" רמת גן. יום העיון, בחסות חברת "איתוראן" - שכלל את חברי הסניפים: ת"א, רמת גן-גבעתיים, חולון-בת ים ובני ברק - נפתח בדבריה של יו"ר המחוז **זהבה פורת CLU**. פורת הציגה ארבע מטרות מרכזיות שבכוונת המחוז לקדם: להגדיל מספר את חברי המחוז והלשכה, להעמיק את רמת הידע המקצועי של הסוכנים, להירתם לפעילות התנדבותית קהילתית במסגרת הלשכה ובאופן עצמאי, ולפעול על כללי האתיקה המתבקשים והראויים בין הסוכנים. כן קראה יו"ר המחוז לחברים רבים נוספים להיות מעורבים ולקחת חלק בפעילויות המקצועיות והחברתיות שיוזמת הלשכה והמחוז. בהמשך **קובי צרפתי**, יו"ר הוועדה לביטוח אלמנטארי, התייחס בדבריו לשינויים לאור חוזר התביעות וחשיבותו לפעילות הסוכן במתן השירות המקצועי למבוטחיו. **יואל זיו**, חבר הוועדה לבריאות וסיעוד, תיאר את תהליך חיתום תביעות הבריאות וגילוי מחלות קשות, **אורן שמלץ**, ראש תחום ביטוח בחברה

### יום עיון סניף חיפה בשיתוף סניף חדרה

יום עיון משותף לסוכני חיפה וסוכני חדרה בנושא: **סוכן הביטוח כמותג**.  
במלון דן קיסריה ביום חמישי 11.03.03

## בעין משפטית



פורסם בדה מארקר ע"י עו"ד עודד יחיאל

## אם חברת הביטוח לא כתריעה - אין התיישנות

על כן, קובעת השופטת, מנועה כלל מלטעון להתיישנות.

השופטת מוסיפה, כי העובדה שנזרי עברה שנתי ניתוחים, שרק לאחריהם ניתן היה לברר אם נותרה נכות לצמיתות, היא טעם נוסף לדחיית טענת ההתיישנות. שהרי לא יעלה על הדעת לדרוש מנזרי להכין חוות דעת מטעמה ועל חשבונה, ולא להמתין עד שהמצב הרפואי מאפשר להגיש את חוות הדעת.

השופטת דוחה את טענת כלל שלא היה על נזרי להמתין לתוצאות הניתוח השני, מכיוון שהוא לא השפיע על שיעור הנכות. טענה זו היא חוכמה שבדיעבד. נזרי לא יכולה היתה לחזות מראש את תוצאות הניתוח השני. ההחלטה להמתין עד שיתגבש מצבה הסופי ורק אז לפנות למומחה רפואי לשם הכנת חוות דעת, היתה החלטה סבירה בנסיבות העניין.

## לסיכום

משנדחתה טענת ההתיישנות, קובעת השופטת כי על כלל לשלם לנזרי פיצוי לפי נכות בשיעור 5% שנתרה לה בעקבות התאונה.

בגין תאונה שאירעה לקטין היא שלוש שנים מיום הגיעו לגיל 18, דהיינו עד גיל 21. כל הזדרזה לטעון התיישנות.

## פסק הדין

השופטת תמר נאות פרי מבית משפט השלום בחיפה לא קיבלה את טענת ההתיישנות של כלל.

השופטת הבחינה מיד כי דרישת כלל שנזרי תמציא חוות דעת רפואית אודות שיעור הנכות, אין לה בסיס בפוליסה. נפוך הוא, הפוליסה מחייבת את כלל להפנות את נזרי לרופא מטעם כלל שיקבע את שיעור הנכות.

מכל מקום, קובעת השופטת, בדרישתה להמצאת חוות דעת לא טרחה כלל להציב בפני נזרי את המועד שעד אליו עליה להגיש את חוות הדעת.

כלל, קובעת הושפטה, היתה חייבת להפנות את תשומת לבה של נזרי לכך שיש מועד להגשת חוות דעת שלאחריו תחלוף תקופת ההתיישנות. בכל התכתובות, מדגישה השופטת, אין ולו הוראה בודדת לגבי המועד להגשת חוות דעת, או אזהרה, או הפניה חד משמעית לגבי מועד ההתיישנות.

## עובדות המקרה

זהבית נזרי, תלמידת תיכון כבת 17 וחצי, נפגעה בקרסול בתאונה.

נזרי, ככל תלמידי ישראל, מבוטחת בביטוח תאונות אישיות לתלמידים. מדובר בביטוח חובה שההורים חייבים לשלם עבורו פרמיות לפי חוק חינוך חובה. הביטוח מקנה בעיקר פיצוי על ימי היעדרות ועל נכות מצמיתה שנגרמה לתלמיד עקב תאונה. נזרי פנתה באמצעות עורכת דין בדרישה לפיצוי כחצי שנה לאחר התאונה.

חברת הביטוח כלל השיבה, באמצעות אתי לביא ממחלקת התביעות, שכדי שיהיה ניתן לטפל בתביעות, נדרשת נזרי להמציא חוות דעת מרופא מומחה על שיעור הנכות. עורכת הדין של נזרי השיבה כי לאחר שתגבש הנכות הצמיתה היא תפנה פעם נוספת בצירוף חוות דעת, כפי שנדרשה.

בינתיים עברה נזרי שני ניתוחים ונקבעו לה נכויות זמניות. משגובשה הנכות המצמיתה פנתה עורכת הדין של נזרי לכלל, בצירוף חוות דעת מרופא מומחה אודות שיעור הנכות הצמיתה כפי שנדרשה. אלא שהפנייה היתה בהגיע נזרי לגיל 21 וחצי. תקופת ההתיישנות בתביעה לתגמולי ביטוח

המכללה של סוכני הביטוח  
ולמען ענף הביטוח

המכללה לפינוסים וביטוח  
על שם שלמה רחמיני ז"ל

## נמשכת ההרשמה

להשתלמויות ולקורסי הכשרה

לקבלת רשיון סוכן ביטוח פנסיוני, סוכן ביטוח כללי וסוכן ביטוח ימי  
בהתאם למתכונת החדשה של ההכשרה

לקבלת מידע נוסף והרשמה:

טל. 03-6395820, פקס: 03-6395811 machon@insurance.org.il

לשכת סוכני ביטוח בישראל



לבן שחר בן-ציון חבר לשכה  
משתתפים בצערך במות האם  
עליזה (בוצ'ה) ז"ל

שלא תדע עוד צער

לשכת סוכני ביטוח בישראל



לדייסי שלמה חבר לשכה  
משתתפים בצערך במות האחות  
שושנה ז"ל

שלא תדע עוד צער

לשכת סוכני ביטוח בישראל



לרעייה ורד ולבני המשפחה  
משתתפים בצערכם הכבד במות  
חבר הלשכה יעקב אייל ז"ל

שלא תדעו עוד צער

המעוניינים לפרסם בלוח ישלחו את תוכן המודעה למייל [shivuk@insurance.org.il](mailto:shivuk@insurance.org.il)

## לוח הביטוח

מהיר למועמד המתאים  
קו"ח לפקס 03-9092003  
סודיות מובטחת

לוסכנות ביטוח ותיקה הנמצאת בצמיחה  
דרושה/מנהל/ת תיקי לקוחות, ניסיון של  
שנתיים לפחות ובעל/ת רישיון משווק/ת  
פנסיוני. תנאים מעולים למתאימים  
לפרטים נא להעביר קו"ח  
דמייל [dgani@dgani-ins.co.il](mailto:dgani@dgani-ins.co.il)

דרושה/פקיד/ה לוסכנות ביטוח בחיפה  
למשרה חלקית  
עם אופציה למשרה מלאה  
דרישות התפקיד:  
הכרות עם עולם התוכן של ענף הביטוח

(כללי ו/או חיים) - חובה  
ידע במחשבים (כלי office, אינטרנט) - חובה  
ניסיון בתחום הביטוח - יתרון  
ניסיון בתביעות - יתרון  
הנהלת חשבונות סוג 2+3 - יתרון  
קו"ח למשרה יש להעביר למייל  
[bondir@netvision.net.il](mailto:bondir@netvision.net.il)

לוסכנות ביטוח ברמת גן  
דרושה/פקיד/ת אלמנטר ידע בהפקה  
בתחום רכב ודירות  
לפרטים: 03-6138840

לוסכנות ותיקה בתל-אביב  
דרושה/עוזרת/ת מקצועית  
בתחום ביטוח חיים, גמל ופנסיה חשוב  
ניסיון של לפחות חמש שנים  
קורות חיים ל [ahinsur@gmail.com](mailto:ahinsur@gmail.com)

סוכנות ביטוח מגייסת סוכנים  
הסכם מצוין ותנאים עדיפים בכל חברות  
הביטוח. סודיות מובטחת  
לפרטים: דודי 050-4644545

דרושה/פקיד/ת ביטוח מנוסה  
בראש"צ למשרה חלקית  
קו"ח ל- [nuritjac@zahav.net.il](mailto:nuritjac@zahav.net.il)

לוסכנות ביטוח בירושלים  
דרושה/פקיד/ה  
נא לשלוח קו"ח ל [01f0844@gmail.com](mailto:01f0844@gmail.com)  
או לפקס 02-65299625

לוסכנות ביטוח בירושלים  
דרושה/פקיד/ה  
(ניסיון יתרון) בתחום האלמנטרי  
קו"ח לשלוח למייל:  
[HAYOT\\_A@MENORA.CO.IL](mailto:HAYOT_A@MENORA.CO.IL)  
לוסכנות ביטוח ותיקה בשרון  
דרושה/פקיד/ת ביטוח  
מקצועית עם ניסיון בשיווק למשרה חלקית  
קורות חיים לפקס 09-9514503

דרושים סוכני ביטוח חיים וכללי  
רכב צמוד, תאום פגישות ע"י המשרד  
משרה מלאה  
לחברת "שכל", לייעוץ וחסכון בתחומי  
הבנקאות, התקשורת והביטוח דרושים  
סוכני ביטוח בעלי ניסיון קודם.  
הפנייה מיועדת לנשים וגברים כאחד.  
קו"ח למייל: [office@sechel.biz](mailto:office@sechel.biz)  
או לפקס: 03-5212182

סוכנות ביטוח בשוהם, קולטת מתמחים  
בביטוח פנסיוני מועמדים מתאימים  
ורציניים ישולבו בסוכנות מקצועית עם  
מוניטין רב שנים ויעסקו במגוון הנושאים  
הרלוונטים לעוסקים בתחום  
קו"ח לפקס: 03-9736333  
[zvi\\_lev@hotmail.com](mailto:zvi_lev@hotmail.com)

להשכרה חדר לסוכן בסוכנות ביטוח  
פעילה כולל מטבחון משותף שרותים +  
חנייה פתח תקוה, קרית מטלון  
אפשרות לשיתוף פעולה.  
אונגר אילן סוכנות לביטוח 035326444  
[ilan@ungar-ins.co.il](mailto:ilan@ungar-ins.co.il)

סוכן ביטוח צעיר, מקצועי ויצירתי בעל  
ניסיון רב בתחום.  
מעוניין בשת"פ/שותפות עם סוכן ותיק  
בעל מוניטין שמעוניין לגדול ולהתרחב.  
איזור צפון חיפה והקריות.  
יריב זמזי - 052-5454579.  
[yarivez@gmail.com](mailto:yarivez@gmail.com)

לוסכנות ביטוח (העוסקת בביטוח חיים)  
באזור באר שבע דרושה/סוכן/ת לצורך  
מיזוג ועבודה משותפת בעלת ניסיון  
ורישיין בתחום האלמנטרי  
לפרטים: 054-4441411

סוכן ביטוח וותיק ומנוסה שפעיל בעיקר  
בביטוח אלמנטרי  
מעוניין בשיתוף פעולה עם סוכן ביטוח  
שפעיל בעיקר בביטוח פנסיוני.  
טל' 054-7981155  
או באמייל [hpri@zahav.net.il](mailto:hpri@zahav.net.il)

לוסכנות ביטוח בפתח תקווה דרושה/  
חתם/ת אלמנטר/ית בכיר/ה למשרה  
למלאה ניסיון בתחום - 3 שנים חובה!!!  
קו"ח במייל: [Shz02@netvision.net.il](mailto:Shz02@netvision.net.il)

להשכרה  
משרד בסוכנות ביטוח הכולל שירותי  
משרד בירושלים. לפרטים יש לפנות  
לאביאל 050-9936366

בטחון סוכנות לביטוח  
דרוש לעבודה מיידית מנהל תיקים דתי  
ואמין ומיקצועי. עבודה אתגרית עם קידום

גשר מיזוגים, רכישות שיתופי פעולה  
והצלחות סוכן איכותי שווה זהב  
100,000 ש"ח פתרונות מימון והשקעה  
לפרטים: דני פינקלשטין  
[dani@gsr.co.il](mailto:dani@gsr.co.il) 054-4884220

לוסכנות ביטוח ברעננה  
דרושה/פקיד/ה לבטוח אלמנטרי.  
ניסיון בהפקה. קורות חיים נא להפנות ל:  
[adag@gotec.co.il](mailto:adag@gotec.co.il)

לוסכנות ביטוח גדולה בת"א  
דרושים טלפנים/טלפניות  
מתאים לסטודנטים/לאמהות שעות  
גמישות. תנאים טובים מאוד  
יוסי: 050-8672060  
פקס: 03-6873771 [yosi@interb.co.il](mailto:yosi@interb.co.il)

לוסכנות ביטוח בירושלים דרושה  
פקידת ביטוח חיים. קורות חיים למייל  
[s1aqu004@migdal-agents.co.il](mailto:s1aqu004@migdal-agents.co.il)

דרושה/פקיד/ה חיים אלמנטר  
למשרד במודיעין  
עומר 077-5311582

לקלאוזנר סוכנות לביטוח דרושים:  
1. מנהלי תיקים לתפעול וניהול תיקי סוכני  
ביטוח בעלי רישיון פנסיוני ורישיון רכב  
חובה- עדיפות לבעלי ניסיון.  
2. לבית הסוכן בצפון: סוכני ביטוח בעלי  
תיק לקוחות אלמנטרי וחיים לתפעול  
מלא/חלקי- תנאים מעולים.  
3. מתאמיו/ות פגישות טלמיטינג לתיקי  
ביטוח קיימים- תנאים מצויינים.  
4. רפרנטים מקצועיים לתפעול תיקי ביטוח  
קיימים בענפי האלמנטרי והפנסיוני.  
לפרטים: [shay@klauzner.co.il](mailto:shay@klauzner.co.il)

סוכן ביטוח מעוניין לקנות תיק  
ביטוח מאזור חיפה והקריות.  
לפרטים: [ameir11@walla.com](mailto:ameir11@walla.com)

לוסכנות ביטוח גדולה בכפ"ס דרושה/  
פקיד/ת ביטוח עם ניסיון עבודה מאתגרת  
ומתגמלת. תנאים טובים למתאימה  
קורות חיים לפקס 09-7681212 או למייל  
[REVital@zaltsberg.co.il](mailto:REVital@zaltsberg.co.il)

דרושה/סוכן/ת לפיתוח תיק ביטוח חיים  
קיים וקנייתו לפרטים: 054-4521811

סוכנות קפלן, נעים ושות' בע"מ מציעה  
לוסוכני הביטוח מגוון פתרונות, נשמח  
לבחון סיוע בהעמדת הלוואות כמו גם  
אפשרויות השקעה.  
לפרטים: אייל 054-4755655,  
[eyal\\_w@naim.co.il](mailto:eyal_w@naim.co.il)