



**ד"ר טוביה חורב, סמנכ"ל כלכלת בריאות במשרד הבריאות, ביום העיון הארצי של הלשכה בנושאי בריאות, סיעוד וביטוח נסיעות לחו"ל:**

## **"קיימת חשיבות בקיום הרפואה הפרטית - בדגש על ביטוחי בריאות גם דרך סוכן הביטוח; תרומתו במתן כלים והעמדת המידע הנדרש לרשות הצרכן לצורך קבלת החלטה מושכלת"**

**סגן שר האוצר, הרב יצחק כהן: "חלה התקדמות רבה מאוד במקצועיות וביכולות הסוכנים, דבר שמסייע רבות להתנהלות כלכלית אחראית של הציבור בישראל"**

38% מהוצאות הבריאות במשק במימון פרטי ועם זאת, הגם שלדבריו "יש למנוע השפעות שליליות של הביטוחים הפרטיים על המערכת הציבורית", הרי שהוא טען כי "קיימת חשיבות בקיום הרפואה הפרטית - בדגש על ביטוחי בריאות גם דרך סוכן הביטוח. תרומתו במתן כלים והעמדת המידע הנדרש לרשות הצרכן לצורך קבלת החלטה מושכלת". "אחריות על הרגולטורים לוודא שהאדם מקבל את מלוא המידע והתמורה לכספו ולא נופל לכלל תשלום", הדגיש.

**שרונה פלדמן**, מנהלת מחלקת ביטוח בריאות באגף שוק ההון, ביטוח וחסכון באוצר, ייצגה ביום העיון את צד הרגולציה ובדבריה הכריזה, על רקע הרפורמות שמוביל האוצר בביטוח הסיעודי, כי "העקרונות של המתווה שאנו מגבשים מתבססים על כך שיינתן למבוטחים כסיו הוגן וסביר, תוך שיתוף כל המעורבים בכך, כולל המבוטח וחברת הביטוח". בכך הבהירה פלדמן שבאוצר נערכים לקיצוץ בזכויות של המבוטחים, תוך השתתפות חברות הביטוח במימון הביטוח העתידי של חברי הקולקטיבים המבוגרים.

חשיבות הביטוח הסיעודי לצעירים והדרכים היעילות להחדרתו לתודעת קהל זה וכפועל יוצא, לתרגומו לכדי רכישה – עמדו במרכז הרצאתו של **אבי רייטן**, יועץ ביטוח סיעודי, כשלאחריו, בתום הפסקה קצרה,

הנמצא בידינו, הוא התרופה לבעיות מערכת הבריאות הציבורית. פעילותנו רק מקלה על המערכת הציבורית ולא פוגעת בה. במצב הקיים, לאור העומס והמצוקה התקציבית והפרסונאלית, כל מקרה שבו הביטוח הפרטי מפנה לטובת הביטוח הציבורי - תורם ליכולתם של הגופים המשתייכים למערכת הציבורית לתת מענה טוב יותר לחולים. עלינו, בכל מקרה ותרחיש, להמשיך בפעילותנו החשובה ומעל הכל - להבטיח שללקוחות שלנו יעמדו הכיסיים הבריאותיים לכל צורך... וחלילה, צרה".

**אודי כץ CLU, נשיא הלשכה: "הביטוח הפרטי, הנמצא בידינו, הוא התרופה לבעיות מערכת הבריאות הציבורית. פעילותנו רק מקלה על המערכת הציבורית ולא פוגעת בה. במצב הקיים, לאור העומס והמצוקה התקציבית והפרסונאלית, כל מקרה שבו הביטוח הפרטי מפנה לטובת הביטוח הציבורי - תורם ליכולתם של הגופים המשתייכים למערכת הציבורית לתת מענה טוב יותר לחולים"**

הדובר הבא, **ד"ר טוביה חורב**, סמנכ"ל לכלכלת בריאות במשרד הבריאות, התייחס למאפייני מערכת הבריאות הציבורית ויחסי הגומלין של זו עם המערכת הפרטית. בהקשר זה התריע כי "אם הרופאים יעברו למערכת הרפואה הפרטית תיווצרנה שתי רמות של רפואה: ציבורית מדולדלת ופרטית לעשירים בלבד. אנו לא שם עדיין, אך אני לא בטוח שזו המדינה שבה אנו רוצים לחיות". בתוך כך הציג ד"ר חורב נתונים לפיהם משקי הבית מממנים

הלשכה קיימה ביום ב' השבוע, 2012.6.18, יום ארצי בנושאי בריאות, סיעוד וביטוח נסיעות לחו"ל, שהתקיים באולם "אוניו" שבקריית שדה התעופה. כ-1,000 חברים השתתפו ביום העיון אותו הנחה **רוני שטרן**, ממלא מקום וסגן הנשיא, שציין בדברי הפתיחה כי "יום זה הינו ביטוי לפעילות הלשכה, הרואה בביטוחי הבריאות והסיעוד מנוף להעצמת סוכן הביטוח. העצמה בעלת השפעה בשני מישורים: מקצועית וחברתית. הפעילות הענפה נועדה להבטיח כי לרשות הסוכנים יעמוד ארגז הכלים המקיף ביותר, שעמו הם יוכלו להמשיך ולסייע ללקוחות במניעת קטסטרופות בריאותיות וכלכליות, בצד מתן רווחה ואיכות חיים. זו הבשורה של כל אחת ואחד מאיתנו - וזו המחויבות המקצועית והחברתית שאנו נושאים".

**נאוה ויקלמן**, יו"ר הוועדה לבריאות וסיעוד, הדגישה בדבריה בפני באי הכנס כי "אנחנו צריכים לזכור שעדיין לכשישים אחוז מאוכלוסיית המדינה אין ביטוח בריאות פרטי. כלומר, לפנינו עוד דרך ארוכה כדי להגיע למצב שבו תעמוד לרשות מרבית האזרחים הפוליסה הפרטית המתאימה, שתיתן לו את המענה המקיף ביותר. פנינו, אם כן, לאתגרי המחר – ובנחישות רבה".

בתוך כך התייחס **עו"ד ג'ון גבע**, היועץ המשפטי ללשכה, לסוגיות משפטיות הכרוכות בטיפול בתביעות בביטוחי בריאות ולאחריו היה זה **אודי כץ CLU**, נשיא הלשכה, אשר נשא דברים בהקשרם של הנושאים העומדים על סדר יומה של הלשכה ובכללם נושאי בריאות, סיעוד וביטוח נסיעות לחו"ל. לדבריו, "אנחנו מודעים לרפורמות המתפרסמות חדשות לבקרים לעניין הביטוח הסיעודי, או לתרעומת בנוגע לצמיחה בביטוח הפרטי. את התשובה לכל אלה אומר במשפט אחד: הביטוח הפרטי,

המשך הכתבה:

הציבורית על חשבון הביטוח הפרטי" ומנה את חסרונות הרפואה הציבורית, אותם חסרונות שרק הרפואה הפרטית יכולה לתת להם מענה מיטבי ונכון. בתוך כך טען איתן כי "קיים כשל מערכתי בבריאות שאי אפשר להתעלם ממנו, כאשר אחוז לא פרופורציונאלי של 80% מהאוכלוסייה מבוטחת בשב"נים של קופות החולים, דבר שמעמיס על ההוצאה הלאומית לבריאות". לדברי קרמר, "השב"נים טובים לטיפולים שוטפים וסטנדרטיים, אולם במקרים מורכבים וקטסטרופות, לרבות הצורך בטיפולים דחופים בחו"ל – אין תחליף לרובד העמוק יותר, זה של הביטוח הפרטי". במקביל, ד"ר פרישמן הציג את הטענה שלו לחברות, לפיה בשנים האחרונות השתפרו מאוד שני תחומים מרכזיים בביטוחי הבריאות והסיעוד: השירות והמוצרים, אולם לדעתו – שנתמכה על ידי הסוכנים – האתגר הבא שאליו נדרשות החברות הוא המודעות ונקיטת צעדים להגברתה בקרב האוכלוסייה בישראל. יצוין כי למשתתפי יום העיון חולק מדריך ביטוח בריאות מקצועי, הכולל טבלת השוואת תוכניות ביטוח הבריאות בין תוכניות ה"דגל" של חברות הביטוח, וכן מדריך מקצועי לעניין ביטוחי נסיעות לחו"ל, הכולל השוואת תעריפים וכיסויים בין תוכנית ה"דגל" של החברות. במהלך יום העיון המרתק והגדוש אף שולבו זרקורים מרגשים ביותר: סיפורים של מבוטחים, שבעזרת הצעותיהם ותמיכתם של סוכני הביטוח צלחו קטסטרופות בריאותיות וכלכליות, עמן הם נאלצו להתמודד כך פתאום, באמצע החיים.

**שרונה פלדמן, מנהלת מחלקת ביטוח בריאות באגף שוק ההון, ביטוח וחסכון באוצר: "העקרונות של המתווה שאנו מגבשים מתבססים על כך שיינתן למבוטחים כיסוי הוגן וסביר, תוך שיתוף כל המעורבים בכך, כולל המבוטח וחברת הביטוח"**

סגן שר האוצר, הרב יצחק כהן, זכה לחום רב מצדם של הסוכנים עת עלה לשאת דברים, שבהם התייחס לאתגרים הכלכליים שבפניהם ניצבת ישראל. סגן השר הוסיף כי הוא מודע לכך ש"חלה התקדמות רבה מאוד במקצועיות וביכולות הסוכנים, דבר שמסייע רבות להתנהלות כלכלית אחראית של הציבור בישראל". סגן השר חתם בהכרת תודה על פעילות הסוכנים ועל מאמצייהם לפתח ולשדרג כל העת את הידע המקצועי הנמצא ברשותם. רב שיח בסוגיות הקשורות לביטוח הרפואי, בהנחייתו של ד"ר אודי פרישמן, יועץ הלשכה לנושאי בריאות וסיעוד, חתם את תמהיל תכני יום העיון. מבין משתתפיו: ראובן קפלן, מנכ"ל "כלל בריאות", דורון איתן, מנהל אגף בריאות ב"מגדל", אלון אלירז, ראש אגף ביטוח בריאות ב"הראל", אורית קרמר, מנהלת אגף הבריאות ב"מנורה מבטחים", דפנה שפירא, מנהלת אגף הבריאות ב"הפניקס" ועדי בר-און, חבר הוועדה לבריאות וסיעוד בלשכה. במהלך רב השיח טען קפלן כי "משרד הבריאות מעוניין להעלות את הרפואה

קובי צרפתי, יו"ר הוועדה לביטוח אלמנטארי התייחס לביטוח הנסיעות לחו"ל. צרפתי סקר את פעולות הלשכה שהביאו להטלת איסור על המשך שיווק פוליסות נסיעות על-ידי קופות החולים וסוכנויות הנסיעות וקרא לחברים לחזור ולפעול ביתר שאת בתחום זה. אותו חלון הזדמנויות שנפתח לסוכנים, לדברי צרפתי, קיבל מימד עוצמתי עת הציג נתונים לפיהם מחזור הפרמיות השנתי בביטוחי נסיעות לחו"ל עומד על 340 מיליון ₪ והעמלה השנתית הגלומה על 85 מיליון ₪. בתוך כך פנה צרפתי לחברות הביטוח ודרש כי "אל תתפתו לפתרונות העוקפים את הסוכנים ואל תפעלו כדי לפגוע בפעילות החשובה של הסוכנים למען לקוחותיהם גם בתחום ביטוחי הנסיעות לחו"ל". הרצאה מרתקת, מלווה בדוגמאות מוחשיות, מפי הכלכלן והמומחה לשיווק, ד"ר אלכס קומן, בנושא: "שוק ממוקד לקוח וחדשנות בניהול קשרי לקוחות", חשפה בפני המשתתפים טפח מעולם השיווק וחישיבות המענה הנכון, בזמן הנכון, למגמות מתהוות. פרופ' יעקב לביא, מנהל מחלקת היחידה להשתלות לב וסגן מנהל המחלקה לניתוחי לב במרכז הרפואי "שיבא", חשף בפני הסוכנים טפח מעולם אחר, ההשתלות, וסקר את ההתקדמות הרבה בנושא ההשתלות בישראל והמאמצים הרבים המתבצעים במישורי החקיקה והתרומות בפועל, בשיתוף עם עמותת "אדי". אורח הכבוד ביום העיון,

## הוועדה המייעצת לנשיא הלשכה התכנסה ודנה בשורה של נושאים לקידום והעצמת סוכן הביטוח

הלשכה, הודה לחברי הוועדה על הצגת דעות מלומדות ומעמיקות, וציין את תרומת ישיבה זו - כמו גם ישיבות הוועדה האחרות - כנדבך משמעותי נוסף בתהליכי קבלת ההחלטות בלשכה, על סמך ידע, ניסיון ויכולות מוכחות, במגוון תחומים המשיקים לפעילות הסוכן.

לתקנות; איוש הוועדה המייעצת לשר האוצר – זאת לאור העובדה שהוועדה אינה מאוישת מזה שנים רבות; ומתן זכות לעובד לבחור את סוכן הביטוח – בעקבות החשיבות הרבה שרואה האוצר במתן האפשרות לעובד את עתידו ולא המעסיק. אודי כץ CLU, נשיא

הוועדה המייעצת לנשיא הלשכה, בראשות יו"ר הוועדה שאול פסטרנק, התכנסה לישיבת עבודה ביום ד' 20.6.2012. הוועדה דנה בשורה של נושאים העומדים על סדר יומה של הלשכה, לרבות תקנות הפיקוח בנושא דמי עמילות - הטייטה השלישית

לשכת סוכני ביטוח בישראל



איציק שמילוביץ חבר הלשכה  
משתתפים בצערך במות אחיך אחישור שמואל ז"ל  
שלא תדע עוד צער

אבי רוזנטל חבר הלשכה  
משתתפים בצערך במות אימך רוזנטל שושנה ז"ל  
שלא תדעו עוד צער.

## האסיפה הכללית אישרה את הדוחות הכספיים והמילוליים של הלשכה וליסו"ב לשנת 2011

בפעילות הלשכה, לרבות תפעוליים וכספיים. מהדו"ח עולה כי פעילות הלשכה התבצעה ללא דופי, תוך שילוב ידיים ואחדות מטרה לטובת קידום ציבור סוכני הביטוח חברי הלשכה. בתום הצגת הדברים נערך דיון פתוח, שבמהלכו העלו החברים רעיונות ומחשבות בסוגיות שונות, אשר נענו על-ידי נשיא הלשכה. בהצבעת החברים אושרו פה אחד הדו"חות הכספיים והמילוליים של הלשכה וליסו"ב ל-2011. כן אושר פה אחד המשך כהונתו של ר"ח חגי רובין כר"ח של הלשכה.

למסור כי "הוועדה בדקה לאורך השנה את ההתנהלות הכספית והתאמתה לצורכי הלשכה ולמימוש מטרותיה. מהבדיקות שערכנו עולה כי ההתנהלות הכספית של הלשכה היא מקצועית, אחראית ומסודרת ביותר". כן הציג איציק צרפתי CLU, יו"ר החברה הכלכלית של הלשכה (ליסו"ב), את פעילות החברה בשנה החולפת והתייחס בהרחבה למכלול הפעילויות החיוניות שקידמה בשנה החולפת הלשכה באמצעות ליסו"ב. בתוך כך צוין באסיפה דו"ח ועדת ביקורת, שקיימה במהלך השנה החולפת מספר ישיבות, שבהן נבחנו היבטים שונים

האסיפה הכללית התכנסה ביום ב' 6.2012.18 באולם "אבניו" שבקריית שדה התעופה, בתום יום העיון הארצי בבריאות, סיעוד וביטוח נסיעות לחו"ל. אודי כץ CLU, נשיא הלשכה, פתח וסקר את עיקרי הנושאים שבהם התמקדה הלשכה בשנה החולפת. "הייתה זו שנה רווית משימות ואתגרים", ציין כץ, תוך שהוא מודה במילים חמות לאנשי הלשכה – עובדיה ופעיליה, על התרומה הרבה להצלחת פעילות המשותפת. בהמשך, מוטי דהרי CLU, יו"ר ועדת הכספים, הציג בפני החברים את עיקרי הדו"ח הכספיים והדו"ח המילוליים לשנת 2011 ובנוסף, ביקש

### המפקח על הביטוח פרסם את חוזר ביטוח השיניים:

## מבוטח יוכל לבטל את פוליסת הביטוח בכל עת, ללא תנאי, מבלי שיידרש לשלם קנסות

החוזר קובע כי "מבטח יכסה טיפולים שבוצעו בתוך 90 יום מתום תקופת הביטוח, או במועד מאוחר יותר, בהתאם לתנאי תכנית הביטוח, שמתקיים בהם אחד מאלה: טיפול שהוא חלק מתכנית טיפולים שהוגשה לאישור המבטח במהלך תקופת הביטוח ו/או טיפול שהחל במהלך תקופת הביטוח". כמו כן מבהיר המפקח כי "תכנית לביטוח שיניים או שינוי בתכנית כאמור שאינם עומדים בהוראות המפורטות בסעיף 3 (חישוב גובה ההחזר הכספי שרשאי מבטח לדרוש ממבוטח שביטל הפוליסה), הינם תכנית או שינוי שהמפקח מתנגד להם". בתוך כך, במקרה של דחיית תביעה או דחיית ערעור על בסיס רפואי, מטיל החוזר חובה על המבטח לשלוח למבוטח הודעה מנומקת וחתומה על ידי רופא שיניים. הוראות חוזר זה יחולו בהדרגה – ותחת הוראות מעבר שונות - על פוליסות לביטוח שיניים שיימכרו או יחודשו החל מה-1 באוקטובר 2012.

**עוד קובע החוזר כי "מבטח יאפשר למבוטח בתכנית לביטוח שיניים לבחור, בשלב התביעה, בכל ספק ולא יגביל את המבוטח לבחירת ספק שבהסדר עם המבטח".**

הפוליסה. בחינת הסכומים כאמור תיערך רק ביחס למבוטח שלגביו הוגשה בקשה לביטול במהלך התקופה הקובעת, ללא קשר למבוטחים אחרים בפוליסה. מהחוזר עולה כי גובה ההחזר הכספי שרשאי המבטח לדרוש מהמבוטח שביטל הפוליסה, לא יעלה על הנמוך מבין ההפרש בין סך תגמולי הביטוח לבין סך הפרמיות ששולמו בגין הפוליסה, או מכפלת הפרמיה החודשית שמשולמת בגין המבוטח שלגביו הוגשה בקשת הביטול, במספר החודשים שנתרו עד תום התקופה הקובעת. בנוסף הוראות

המפקח על הביטוח, פרופ' עודד שריג, פרסם השבוע את חוזר ביטוח השיניים, המבטל חוזרים קודמים בנושא. המפקח מצוין בחוזר כי "מבטח יאפשר למבוטח בתכנית לביטוח שיניים לבחור, בשלב התביעה, בכל ספק ולא יגביל את המבוטח לבחירת ספק שבהסדר עם המבטח". עוד קובע החוזר כי "מבוטח רשאי לבטל את הפוליסה בכל עת, בלא תנאי, למעט דרישת החזר כספי מצדו של המבטח, בכפוף לכל התנאים המצטברים הבאים: המבוטח ביטל את הפוליסה במהלך שלוש השנים הראשונות ממועד צירופו לפוליסה לראשונה או במהלך תקופה המסתיימת בחלוף שלושת רבעי תקופת הביטוח שהוגדרה בפוליסה בעת צירופו לראשונה, לפי המוקדם מביניהם (להלן - התקופה הקובעת); תנאי ביטול הפוליסה פורטו בתכנית הביטוח, בטופס הגילוי הנאות ובטופס ההצטרפות; וסך תגמולי הביטוח גבוהים מסך הפרמיות ששולמו בגין

לשכת סוכני ביטוח בישראל



טסים לחו"ל? הביטוח אצל סוכן ביטוח הוא חלק מהמסלול

## הממשלה אישרה את הרחבת טיפולי השיניים שבסל לילדים עד גיל 12

שורש, שומרי מקום, שימוש בגז צחוק ועוד. לפי נתונים שפרסם משרד הבריאות על רקע החלטת הממשלה מדובר ברפורמה הזוכה להיענות רבה מצד הציבור: כ-40% מהילדים בגילאים 5-10 ניצלו את זכותם וקיבלו טיפולי שיניים בקופות בשנת 2011, ובסך הכל בוצעו 2.25 מיליון טיפולים. ראש הממשלה **בנימין נתניהו** אמר כי "זהו מהלך חברתי ממעלה ראשונה ונדבך נוסף במדיניות הממשלה להורדת יוקר המחייה. תוכנית זאת מצטרפת לחיסכון של מאות שקלים מדי חודש בזכות הרפורמה בשוק הסלולר, עוד מאות שקלים בנקודות זיכוי במס להורים עובדים לילדים קטנים ולפחות 800 שקל מדי חודש בזכות חינוך חינם מגיל 3. טיפולי שיניים שעלו בעבר הון עתק ניתנים היום בחינם ועוד היד נטויה להמשיך ולהרחיב את הכיסוי". סגן השר ליצמן הוסיף כי "רפורמת השיניים הביאה לצדק חברתי לילדי ישראל. רבבות ילדים ימשיכו לקבל טיפולי שיניים חינם כחלק מסל הבריאות, בזכות המהלך".

**ראש הממשלה בנימין נתניהו: "זהו מהלך חברתי ממעלה ראשונה ונדבך נוסף במדיניות הממשלה להורדת יוקר המחייה. תוכנית זאת מצטרפת לחיסכון של מאות שקלים מדי חודש בזכות הרפורמה בשוק הסלולר, עוד מאות שקלים בנקודות זיכוי במס להורים עובדים לילדים קטנים ולפחות 800 שקל מדי חודש בזכות חינוך חינם מגיל 3. טיפולי שיניים שעלו בעבר הון עתק ניתנים היום בחינם ועוד היד נטויה להמשיך ולהרחיב את הכיסוי"**

צילומים, איטום חריצים, סתימות ועקירות, בהשתתפות עצמית של עד 20 שקל לטיפול. בתוך כך, טיפולי השיניים הניתנים כיום במסגרת סל הבריאות לילדים כוללים עזרה ראשונה, בדיקות, צילומי רנטגן, הסרת אבנית, איטום חריצים וחרירי, שחזורים, מבנים, כתרים, עקירות, טיפולי

הממשלה אישרה השבוע את הרחבת טיפולי השיניים לילדים, כך שהחל מה-1 ביולי יהיו זכאים ילדים עד גיל 12 לטיפול שיניים בחינם, בעוד שכיום טיפולי השיניים ניתנים בחינם לילדים עד גיל עשר. עלות הרחבת השירות היא כ-80 מיליון שקל. בעקבות השינוי יגדל מספר הילדים הזכאים לטיפול שיניים במסגרת הסל ב-267 אלף ילדים ויעמוד על כמיליון וחצי ילדים. בשנה הבאה צפויים הטיפולים להתרחב גם לילדים עד גיל 14. בנוסף, מתכנן סגן שר הבריאות, **יעקב ליצמן**, יזום המהלך, להרחיב את טיפולי השיניים הנכללים בסל גם לנוער עד גיל 18 ולאוכלוסיית הקשישים. כזכור, רפורמת רפואת השיניים החלה ביולי 2010, אז נכנסו לסל הבריאות טיפולי שיניים לילדים עד גיל שמונה, כשכל שנה מתווספים שני שנתונים נוספים. עד לאותו מועד היו טיפולי השיניים לילדים שוק פרטי לחלוטין שניתן בתשלום, בדומה לכלל שירותי בריאות השן. הטיפולים שנכנסו לסל כוללים בין השאר טיפולים משמרים, כמו בדיקת רופא,

**ביטוח נסיעות לחו"ל של שירביט הכי פשוט בעולם!**

**סוכן ביטוח חבר לשכה, הכי קל והכי פשוט להפיק פוליסת ביטוח נסיעות לחו"ל של שירביט**

- ✓ הפקה באינטרנט בצורה פשוטה וקלה ✓ בתום ההפקה המבוטח מקבל את הפוליסה בדוא"ל
- ✓ ניתן להפיק את הפוליסה מכל מקום (מהמשרד / בית) ✓ אין צורך בהדרכה, מערכת פשוטה להפעלה
- ✓ פוליסה נרחבת ביותר ✓ דיווחי פרודוקציה On Line באינטרנט ✓ טיפול בתביעות לא דורש התערבות שלך

## פרשת ניסיונות ההתאדות ב"כלל ביטוח":

עירית כהן, המשנה לכשאבי אנוש סיימה את תפקידה -  
ניס אהמון יחליף אותה בתפקיד

במסגרתה ולהקים ועד עובדים קבוע. ככל הידוע, ועד הפעולה הזמני ב"כלל ביטוח" הצליח עד כה לארגן קרוב ל-1,000 מעובדי החברה מתוך 4,000 העובדים המועסקים בה. הוועד נדרש לעוד 350 חתימות כדי ששיעור העובדים המאורגנים יגיע לשליש, מהלך שיאפשר להסתדרות להיות הארגון היציג בחברה לפי החוק. טלמון הסביר את פיטורי כהן בכך שהחברה נמצאת לדבריו "על פרשת דרכים", ולכן נדרש לבצע שינוי. על רקע הדברים נפגשו המשנה למנכ"ל "כלל ביטוח", רמי דיין, ויו"ר האגף לאיגוד מקצועי בהסתדרות, אבי ניסנקורן. דיין הודיע כי הוא דוחה את הדרישה של ההסתדרות להימנע מכל "התערבות" בהליך ההתאגדות של העובדים, וכי "כלל ביטוח" שומרת לעצמה את הזכות, על פי הפסיקה הקיימת בדין הישראלי, להביע את דעתה על ההתארגנות.

**אגמון: "מטרתנו המשותפת, בראש ובראשונה, היא להגן על החברה שהיא מקור פרנסתנו ולהבטיח לכולנו סביבת עבודה נעימה, איכותית והוגנת ולכן אנו מחויבים. אין ספק כי האירועים האחרונים מחייבים את כולנו לשנות את הדיאלוג הקיים בינינו, זו עת להקשיב ולייצר פתרונות ואני הונחיתי בעניין על ידי מנכ"ל החברה"**

אגמון ביקש במכתבו "לאפשר לי את פרק הזמן הנדרש על מנת להוביל את המהלך", וחתם במסר לפיו "אני בטוח כי ביחד ננתב את רוח הימים האלה לצמיחה ושינוי". כזכור, הרקע לסיום עבודתה של כהן טמון במתח השורר בין ההסתדרות ובין "כלל ביטוח", בעקבות דרישתה של הנהלת החברה מההסתדרות שלא תשלח את פעיליה למתחמי החברה בניסיון לארגן את העובדים

שי טלמון, מנכ"ל "כלל ביטוח", הודיע בתחילתה השבוע לעירית כהן, המשנה למנכ"ל והאחראית על משאבי האנוש בחברה, על סיום תפקידה. כהן עבדה בחברה 13 שנה ואת מקומה ימלא ניס אגמון, המשמש כיום כמנהל פיתוח עסקי ב"כלל בריאות". במכתב ששלח השבוע אגמון לעובדי החברה הוא ציין בין השאר כי "אני ער לכך שמדובר בתקופה בלתי שגרתית ומאתגרת", לדבריו. אגמון הדגיש כי "מטרתנו המשותפת, בראש ובראשונה, היא להגן על החברה שהיא מקור פרנסתנו ולהבטיח לכולנו סביבת עבודה נעימה, איכותית והוגנת ולכן אנו מחויבים. אין ספק כי האירועים האחרונים מחייבים את כולנו לשנות את הדיאלוג הקיים בינינו, זו עת להקשיב ולייצר פתרונות ואני הונחיתי בעניין על ידי מנכ"ל החברה. במקביל, הוחלט על שורה של צעדים לשינוי, אשר יבוצעו באופן הדרגתי, ותחילתם כבר בימים הקרובים".

רמי דיין, משנה למנכ"ל "כלל ביטוח": "העלויות הנוספות  
שהרגולציה יוצרת יאולכלו אל הצרכן"

משמעותית בהוצאות, ובסופו של דבר הלקוח יקבל פחות". הפאנל שבמסגרתו נאמרו הדברים, תחת הנושא "השפעותיה השונות של הרגולציה על החיסכון הפנסיוני", כלל בנוסף את חנה פרי-זן, משנה למנכ"ל והממונה על חטיבת נכסי לקוחות בבנק הפועלים, ואת מנחם קלי, יו"ר דירקטוריון קבוצת "קלי" ויו"ר פורום מנהלי ההסדרים. לדברי קלי "אנחנו עוסקים כיום בעיקר במחיר ולדעתי זה שגוי. צריך להתחיל שיח חדש שיעסוק בערך".

שירות מהמערכות". הוא הסביר נקודה זו בכך ש"יהיה מצב שבו יהיו לקוחות שכולם ירצו בהם, ויהיו לקוחות שגם אם הם ינסו לקבל הם יקבלו מחיר מקסימום, וייאלצו לספוג עליהם הפסדים. העלות לא מסתיימת במכירה, התחזוקה השוטפת גוזלת לא מעט תשומות. בטווח הארוך נתקשה למצוא פתרון פנסיוני". דבריו זכו לחיזוק מצדו של אורי אלדובי, מנכ"ל משותף בקבוצת "הלמן אלדובי", אשר טען כי "עלויות גבוהות ורגולציה חסמו את ההכנסות והובילו לעלייה

"אין ספק שהעלויות הנוספות שהרגולציה יוצרת יאולכלו אל הצרכן. המחירים יעשו תיקון כלפי מעלה בסופו של דבר, והצרכן יספוג את זה", כך אמר רמי דיין, משנה למנכ"ל "כלל ביטוח" וראש החטיבה לחיסכון ארוך טווח בחברה, בדבריו בכנס ECONOMIX IL לחיזוק המגזר העסקי בישראל. עוד אמר דיין כי לדעתו "הגופים הגדולים הם אלה שיישארו בסופו של דבר במערכת" והדגיש כי בגלל עלויות השירות הגבוהות, "יהיו לקוחות שלא יהיה להם מקום והם לא יקבלו

האם כבר הצטרפת לחברות הביטוח למציעה לאלכה לחבריה?

ביטוח בריאות, סיעוד  
וביטוח חיים למקרה מוות בלבד (RISK)

לחברי לשכה, לבני משפחותיהם, הוריהם ועובדי הסוכנויות  
כיסויים נרחבים ורצף זכויות מפוליסות קודמות

## ביטוח חדש המבטיח תשלום כשכורת במקום חשבון או תשלום לעצמאי במקום העסק קיבל את אישור הפיקוח

מאת: יובל ארנון, סגן יו"ר הוועדה לביטוח פנסיוני

במקום להציע ללקוח כיסוי של 2 מיליון ש"ח חד-פעמי, סכום מרתיע, ואולי אף בעייתי, עדיף להציע לו תשלום משכורת חודשית של 8,000 ₪ למשך 20 שנה ... הרבה יותר קל וגם נכון. מעניין? עושה היגיון? מתאים להגיון שלך? קל למכירה? היה מתאים לחלק מהלקוחות שלך? ובכן, ביטוח זה קיים כבר מעל ל-30 שנה... שמו בישראל: "הכנסה למשפחה" או "רצף הכנסה", והוא קיים ברוב חברות הביטוח. הבעיה היחידה שרוב הסוכנים אינם מכירים אותו ואינם מוכרים אותו וחבל. זהו ביטוח מעולה, אמיתי, יותר זול מריסק 1 ועושה שרות מעולה לכל לקוח אשר רוכש אותו - ובמיוחד לשאירים שלו. אז פנה עוד היום למפקח הרכישה שלך בחברה איתה אתה עובד, קח תעריפים, קח נתונים, מפה את לקוחותיך... וצא/י לדרך. בהצלחה.

הוא שלא נדרשת כמו באובדן כושר עבודה חובת הוכחת הכנסה ב-12 החודשים שקדמו לפטירה. אותו הדבר גם בנוגע לעצמאי: קבלת הכנסה קבועה לתקופה שנקבעה מראש ללא צורך בחובת הוכחת הכנסה ע"י שומה או ביטוח לאומי. הביטוח החדש שאושר בעל יתרונות רבים ביחס לביטוח הקיים כיום בחברות הביטוח - "ריסק עם תעריף משתנה כל שנה". מבין יתרונותיו:

- תעריף יותר זול לאורך כל תקופת הביטוח.
- הרבה יותר קל למכירה לאור הלוגיקה במהות הכיסוי- קבלת משכורת/הכנסה חודשית במקום
- סכום חד פעמי גדול.
- מבוסס על צורך אמיתי של ריסק - ריסק יורד.
- ניתן להבטיח גם תשלום הכנסה לכל אחד מהילדים בנוסף לאלמנה/אלמן.

בימים אלו יוצא ביטוח חדש לשוק מטעם חברות הביטוח, אשר מטרתו להבטיח תשלום משכורת חודשית לשכיר במקום המעביד במקרה של פטירה וכן תשלום הכנסה חודשית לעצמאי במקום תשלום מהעסק במקרה פטירה. כפי שקיים ביטוח למקרה של אובדן כושר עבודה לשכיר ולעצמאי, אשר מטרתו להבטיח למבוטח תשלום של קצבה חודשית במקום שכר או הכנסה - וזאת במקרה של איבוד כושר העבודה - הביטוח החדש מאפשר לכל שכיר או עצמאי לרכוש ביטוח בגובה משכורתו החודשית או הכנסתו החודשית לתקופה ארוכה וללא תשלום מס. לדוגמה, מפרנס ראשי אשר משכורתו נטו היא 8,000 ₪ לחודש, יכול כיום לרכוש ביטוח אשר יבטיח לשאירים כי במקרה פטירה שלו, הם יקבלו את משכורתו נטו - 8,000 ₪ - ועד לתקופה של 30 שנה מיום עריכת הביטוח. השוני כאן

## “הפניקס” השיקה חבילת ביטוח ייעודית למחלת הסרטן עבור נשים בלבד

יעלה באינטרנט וברשתות חברתיות, תחת הסלוגן: “את חזקה, אל תהיה גיבורה”.  
**דפנה שפירא**, מנהלת אגף הבריאות ב“הפניקס”, אמרה כי “תחום רפואת הנשים מקבל משמעות רחבה בשנים האחרונות לאור השכיחות הגוברת בגילויי מחלת הסרטן. חבילת הכיסויים החדשה נותנת מענה ישיר ומקיף הכולל שירותים ייחודיים שעונים על צרכי בריאות האישה השוטפים גם במסגרת הבדיקות השגרתיות ובמיוחד במקרי חירום, בהם יש צורך מיידי בשירות הביטוחי. לאחר עבודת שטח מקיפה, זיהינו את הצורך בפיתוח חבילת כיסויים חשובה זו הכוללת מגוון רחב של אמצעים לגילוי מוקדם ולהתמודדות נכונה”.

ריסק למקרה מוות הכולל פיצוי של החל מ-500,000 שקל, שירותי ביטוח “לא לבד” (הכולל ניהול תיק רפואי) וטיפול אישי במחלת הסרטן של צוות מומחי בית החולים “אסותא”.

עוד יינתנו למצטרפות לחבילה הייחודית מבית “הפניקס” השירותים הבאים: רפואת מומחים פרטית, יעוץ לגיל המעבר ואנטי אייג'ינג, אבחון גנטי ובדיקות ייעודיות לגילוי מוקדם של סרטן השד ושחלות, הקפאת ביציות, סקירת מערכות, שקיפות עורפית, בדיקת מי שפיר, שימור דם עוברי, קורס הכנה ללידה, יועצת הנקה, בדיקה תקופתית מונעת, בדיקת ממוגרפיה ו-PAP, יעוץ תזונה ודיאטה ועוד.

בהודעתה מציינת “הפניקס” כי השקת המוצר החדש תלווה בקמפיין פרסומי, אשר

“הפמיניקס” – זהו שמו של מוצר הבריאות החדש מבית “הפניקס”, הנועד לתת מענה ביטוחי לנשים בהתמודדות עם מחלת הסרטן. השקתו של המוצר נערכה לראשונה ביום העיון של הלשכה בבריאות, סיעוד וביטוח נסיעות לחו"ל, שנערך השבוע. לדברי גורמים בחברה, קדמה להשקת המוצר עבודה מחקרית מעמיקה, שהצביעה על כך שבכל שנה מאובחנות כ-4,000 נשים במחלת הסרטן, כ-25% מאובחנות בגיל 50 ומטה, ואחת מכל שמונה נשים תאובחן כחולה בסרטן השד.

חבילת הכיסויים במסגרת “הפמיניקס” כוללת פיצוי כספי בעת גילוי מחלת הסרטן של החל מ-50,000 שקל, שירותי רפואת מומחים וטכנולוגיות מתקדמות, ביטוח

## “הכשרה” כורידה את תעריפי הביטוח לדירות בשיעור של עד 10% ומרחיבה את הריידרים

לדירות. לדברי דרור גורדון, סמנכ"ל וראש אגף ביטוח אלמנטרי של החברה: “עבור רובנו בית הוא הנכס הכי יקר והרכישה המשמעותית ביותר שאנו מבצעים בחיינו. אין ספק כי יש חשיבות מכרעת בביטוח הנכס ומטרת המבצע החדש של ‘הכשרה’ היא לאפשר לקהל הלקוחות שלנו רכישת ביטוח בתנאים מועדפים, בהנחות משמעותיות ובמחירים משתלמים. ‘הכשרה’ ממשיכה להעניק לסוכניה כלים שיווקיים למכירת פוליסות, ולפתח מוצרים ומבצעים לרווחת הלקוחות המעוניינים לחסוך בהוצאות הביטוח”.

במסגרת פוליסת הביטוח והם יכללו תוספות כגון כיסוי מלא לדודי שמש, כיסוי לנזקי מים בבריכות והוזלת תעריף ביטוח ערך הקרקע.

לרגל ההשקה ב-1 ביולי יוצאת ‘הכשרה’ במבצע מיוחד של ‘מרתון דירות’. במסגרת המבצע יינתן חודש חינם לרוכשים במהלך חודשים יולי-אוגוסט ביטוח דירה ל-12 חודשים, כאשר הם ישלמו עבור 11 חודשים בלבד. כמו כן תעניק ‘הכשרה’ לרוכשים כיסוי לתכשיטים בשיעור של 20%, ללא תשלום. יצוין, לדברי גורמים בחברה, כי הטבות אלו יינתנו בנוסף לשינויים שתבצע ‘הכשרה’ במדיניות תעריפי הביטוח

“הכשרה חברה לביטוח” ממשיכה בביצוע שינויים במדיניות התמחור: לאחר עדכון תעריפי הרכב, לרבות הוזלת תעריפי הביטוח של כ-60% מדגמי הרכב בישראל, מובילה “הכשרה” מהפיכה גם בתחום ביטוחי הדירות. על סמך בדיקה מדוקדקת של מרכיבי הסיכון השונים יצרה החברה תעריפים מדויקים יותר וממוקדים יותר בביטוחי דירות ותשיק החל מה-1 ביולי תעריפים אשר יהיו נמוכים בשיעור של עד 10% מאלו המוצעים כיום.

התעריפים המעודכנים יהיו תקפים גם לדירות קרקע, דירות גן ובתים פרטיים. במקביל מרחיבה החברה את הריידרים

## פעילות בסניפים ובמחוזות

### יום עיון - סניף ת"א ור"ג-גבעתיים

26.6.2012  
יס פלנט קניון איילון רמת-גן  
בחסות נתי שירותי דרך וחברת איתוראן

### יום עיון - מחוז ב"ש

25.6.2012  
מלון קראון פלאזה ים המלח  
בחסות ממסי ומוקד 99

## פעילות בסניפים ובמחוזות

## מחוז חיפה והצפון - סקירה הכנס בסכנין

שביעות רצון חברי  
מחוז חיפה והצפון -  
ביטוח פנסיוני וחיים

חברת	ממוצע שביעות רצון
חברות גדולות	
הראל	8.3
מנרה מבטחים	7.5
מגדל	7.4
כלל ביטוח	7.1
הפניקס	6.8
חברות בינוניות	
איילון	9.0
הכשרה ביטוח	7.7
אליהו	7.0

שביעות רצון חברי  
מחוז חיפה והצפון -  
ביטוחי בריאות וסיעוד

חברת	ממוצע שביעות רצון
הראל	8.2
מנרה מבטחים	7.8
מגדל	7.6
כלל ביטוח	7.4
הפניקס	7.1

האלמנטארי ולפעולות שעושה הלשכה לקידום סוכני המגזר. גולת הכותרת של הכנס הייתה בהצגתו של סקר שביעות רצון של סוכני המחוז בביטוח הפנסיוני והחיים, ובביטוחי הבריאות והסיעוד. הסקר דירג את סניפי חברות הביטוח במחוז הצפון – וזאת מתוך פילוח הסקר הארצי של הלשכה, שהוצג בכנס "ביטוח ופינוסים" ה-33 שנערך באילת. הוא הוצג על-ידי אברמוביץ ומנה קטגוריות שונות, כגון: הכשרות מקצועיות, עמלות, יחס החברה, קידמה טכנולוגית, מהירות הטיפול, גמישות החתמים, ביצוע שינויים ועוד. ככלל, הדבר המרכזי שאובחן מניתוח הסקר היה הממוצע הכללי של שביעות הרצון של הסוכנים, שעמד על כ-70%. יו"ר המחוז הדגיש בהקשר לשיעור זה כי "הוא כולו תקווה שבשנה הבאה יטפלו ראשי המחוזות וידאגו שהסוכנים יהיו הרבה יותר מרוצים והממוצע יעלה מעל 90% ויותר". בתוך כך, גם בסקר השנה, כמו בשנה שעברה, זכה במקום הראשון מחוז הצפון של חברת "הראל", הן בביטוח הפנסיוני והחיים והן בביטוחי הבריאות והסיעוד. יו"ר מחוז הצפון של "הראל", **רובי מגדל**, שכיבד בנוכחותו את הכנס, קיבל "מגן" מיו"ר המחוז ובדברי התודה שלו הבטיח לשמור על המקום הראשון גם בהמשך ואף להעלות את ממוצע שביעות רצונם של הסוכנים. בסיום האירוע התכנסו הסוכנים לארוחת "על האש" משותפת, שהותירה טעם של עוד למפגשים נוספים.

חברי מחוז חיפה והצפון נפגשו ביום חמישי 14.6.2012 בסכנין, לכנס מחוזי שהפך למסורת בעיר. את הכנס כיבדו בנוכחותם ח"כ **מסעוד גנאים**, ראש העיר **מאזן גנאים** וראש המועצה המקומית ערבה **נאסר עומר**. בדבריהם קידם כל אחד מהם בברכה את הסוכנים והודו ללשכה וליו"ר המחוז, שבחרו לקיים את הכנס בסכנין זו השנה השלישית. **אריה אברמוביץ**, יו"ר המחוז, הודה למכובדים במילים חמות על השתתפותם בכנס הסוכנים ואף פנה בקריאה לראש העיר להקים אולם/מרכז קונגרסים שיכבד את העיר, תוך שהוא מבטיח כי הלשכה תקיים ביום פתיחתו כנס חגיגי. את ההרצאות המקצועיות פתח **עו"ד דניאל שבח**, אשר סקר בהרצאתו את המתרחש בביטוח חובה לרכב, סיפר על הבעיות הקיימות והעניק לסוכנים עצות מועילות להתמודדות בתחום. לאחריו התייחס נציג משרד המפקח על הביטוח **ניר ברטל** לאמצעים הטכנולוגיים העתידיים, לאופן השימוש בהם ולהשפעתם בעתיד על ביטוחי החובה בפרט ועל המקיף בכלל. בהמשך היה זה **טל דרורי**, מנכ"ל חברת "ממסי", שהציג את הפעילות של הקבוצה ואת ההטבות הניתנות לסוכנים שעובדים איתם. הדובר הבא, **קובי צרפתי**, יו"ר הוועדה לביטוח אלמנטרי, תיאר וניתח את פוליסה התקנית החדשה לרכב, ושיתף את החברים בעדכונים שהושגו בגיבושה הודות להתערבות הלשכה. במקביל ענה צרפתי לשאלות שהופנו אליו מצד הסוכנים בנושאים שונים הקשורים לביטוח

## סניף חולון בת"ם - סקירת יום העיון

הפנסיה, כדי להישמר מחוזים דרקוניים מול חברות הביטוח. היועצת **יעל גלזר**, הדוברת הבאה, פתחה בפני הנוכחים מבוא מרתק לאתר "אי.ביי." - אתר המכירות הגדול בעולם. בדבריה הציגה גלזר מוצרים מוזרים ומשעשעים שנמכרו באתר וטיפים לרכישה ו/או למכירה דרך האתר. בתוך כך הודיעה כי תעניק במתנה סדרת הרצאות המשך בווידאו למעוניינים להעמיק בנושא. את מסכת הנואמים חתם מנכ"ל הלשכה, **מוטי קינן**, אשר סקר בהרחבה בפני החברים את הנושאים החשובים שבהם עסוקה הלשכה בימים אלו, לרבות רפורמות האוצר המוצעות, פגישות עם מנכ"לי החברות והמאבק מול "ביטוח ישיר". גואטה ביקש לסיום להודות ל**דודו קצב**, ראש תחום ביטוח בלשכה, על העזרה הרבה בארגון הכנס והדגיש כי "יום העיון הכיל הרצאות העשרה עדכניות מרחיבות אופקים בשילוב הרצאות מועילות בענייני היום של ציבור הסוכנים. אני שמח על היענות החברים ונמשיך בפעולות במסגרת הסניף לחיזוק הידע והיכולות שלנו לטובת ציבור לקוחותינו".

סניף חולון בת"ם ערך ביום ה' 14.06.2012 יום עיון בחסות "שגריר פוינטר". יום העיון, אשר התאפיין בסימן של התחדשות והתעדכנות, נערך לראשונה באודיטוריום המאובזר היטב של המדיטק חולון, מתחם הספריות והמוזיאונים המפואר והמרשים של העיר חולון. בתוך כך, מבין הסוכנים שהגיעו ליום העיון נראו סוכנים ותיקים יחד עם סוכנים צעירים, כשדור ההמשך מצטרף גם הוא לחלק מהסוכנים. **עמוס גואטה**, יו"ר הסניף, פתח את האירוע במספר מילים אודות חשיבות שילוב הסוכנים בקידמה הטכנולוגית כאמצעי בעל ערך רב בתחרות הקשה מול הישירים, בצד החשיבות של מעורבות החברים בפייסבוק ובפורומים השונים שנפתחו עבור סוכני הביטוח, כמו גם פעילותה של הלשכה במישורי ההתמודדות השונים. בהמשך, **שמעון גליל**, סמנכ"ל "שגריר פוינטר", נשא דברים בנושא הרכישות החדשות של החברה, לרבות רשת מוסכי הסדר, ולאחריו **עו"ד שלמה ברמץ** הסביר את החשיבות של קריאה נכונה של הסכמי העמלות, בעיקר בענפי ביטוח החיים



## לוח הביטוח

הפרסום בלוח מיועד לסוכני הביטוח חברי הלשכה, ללא עלות.  
את תוכן המודעה ניתן לשלוח למייל: [lishka@insurance.org.il](mailto:lishka@insurance.org.il)  
שימו לב הפרסום מוגבל ל- 3 שבועות בלבד

\*\*\*\* סוכנות בי פור יו מתל אביב מחפשת פקידת ביטוח חיים מנוסה. גמישות ותנאי עבודה נוחים במיוחד. סודיות מובטחת  
[michaele@b4-u.co.il](mailto:michaele@b4-u.co.il)

\*\*\*\* סוכני / סוכנויות ביטוח המעוניינים להעסיק בוגרי מכללה לתקופת התמחות מתבקשים ליצור קשר בדוא"ל: [machon@insurance.org.il](mailto:machon@insurance.org.il)

\*\*\*\* למשרד ביטוח בצפון תל-אביב דרושה/תתמת רכב דירה עם ניסיון, ידע בתביעות וביטוח חיים יתרון.  
[pninam@012.net.il](mailto:pninam@012.net.il)  
052-2425226

\*\*\*\* קבוצת הביטוח של פנחס חוזז מעוניינת לרכוש תיק ביטוח בענפים חיים ופינוסים. הקבוצה בעלת מוניטין מוכח וניסיון רב שנים. פיני חוזז:  
דוא"ל: [pini@hozez-group.co.il](mailto:pini@hozez-group.co.il)  
נייד: 052-2453199

\*\*\*\* מעוניין לרכוש תיק אלמנטארי בינוני באזור חיפה והסביבה  
לפנות לנייד: 054-4336888

\*\*\*\* סוכן ביטוח מקצועי ונמרץ בתחום הבריאות הסיעוד והריסק ללקוחות פרט, מעוניין בשיתוף פעולה עסקי עם סוכנות ביטוח מובילה ורצינית לפרטים: אייל [Eyalga1@walla.com](mailto:Eyalga1@walla.com)  
050-6388525

### שת"פ ורכישות תיקי ביטוח

שת"פ ורכישות תיקי ביטוח סוכן חיים, מקצועי ומיומן, מעוניין למזג פעילות עם סוכנות מקצועית, תוך מכירת 50% מתיק עם פעילות ענפה בתחום החיים.  
077-5341408

סוכן מעוניין בשיתופי פעולה עם משרדי ביטוח וכן לרכוש תיקי ביטוח חיים.  
דורי דלומי. 0544334646  
0775514559 ,

גשר מיזוגים, רכישות ושיתופי פעולה למכירה תיק באזור גוש דן  
[snir@gsr.co.il](mailto:snir@gsr.co.il) [www.gsr.co.il](http://www.gsr.co.il)

שרות ייחודי לסוכנים ולקוחותיהם לרימונים בריאות עולמית בע"מ ורימונים פתרונות פנסיונים דרושים:  
סוכני בריאות בעלי יכולת מוכחת במכירות בריאות. המתאימים יזכו למוצרים מיוחדים, משרד, שירותי משרד, פגישות, ותנאים מיוחדים סניפים בפריסה ארצית: ראשון לציון, חיפה, קריית טבעון, רמת השרון  
[arik@olamit.co.il](mailto:arik@olamit.co.il) 050-2612009  
[dror@olamit.co.il](mailto:dror@olamit.co.il)

\*\*\*\* דורון ענק הביטוח מעוניינת ברכישת תיקי ביטוח חיים תשלום במזומן ובנוסף מכפיל גבוהה סודיות מוחלטת  
פיני דורון 052-3688700  
[pini@5052323.co.il](mailto:pini@5052323.co.il)

### השכרת משרדים

\*\* במשרדי אשכול פור יו סכנות לביטוח ניתן להשכיר משרדים מתקדמים הכוללים ריהוט מלא ומערכות מחשב מתקדמות בבית אולימפיה בפתח תקווה לפרטים  
0544511401

\*\*\*\* בקומת משרדים לסוכני ביטוח להשכרה משרד. המשרד ברח' בצלאל 4 ברמת גן. עלות חודשית כולל ארנונה חשמל ומים 1580 ₪  
החדר בגודל כ- 10 מ"ר.  
פרטים אילן גולדמן 054-6272227

\*\*\*\* משרד ושירותי משרד בבית UMI לסוכן ביטוח חיים רציני ובעל רישיון נא לפנות במייל אל זאב בר, מנכ"ל [zeevbarr@umibit.co.il](mailto:zeevbarr@umibit.co.il) סודיות מלאה מובטחת.

### מודעות דרושים

לסוכנות ביטוח ותיקה עם דור המשך בחיפה דרושה/פקידת ביטוח בעלת ניסיון בתחום האלמנטרי.  
קו"ח למייל – [erez@ebit.co.il](mailto:erez@ebit.co.il)  
או לארז: 050-7500945  
תנאים מצויינים!

למשרד סוכן ביטוח במודיעין: דרושה פקידה/ביטוח חיים עם ניסיון למשרה מלאה  
קו"ח לדוא"ל [afikb@012.net.il](mailto:afikb@012.net.il)

\*\* לסוכנות ביטוח בפ"ת דרוש מנהל מכירות להקמת מחלקת מכירות. קורות חיים נא לשלוח במייל אל [ins1948@gmail.com](mailto:ins1948@gmail.com)