



ענת לוין תמונה לתפקיד סניכ"לית "מגדל"

דירקטוריון מגדל ביטוח ואישור הממונה על שוק ההון ביטוח וחסכון. יצוין כי לוין מצטרפת בעזיבת הבנק לילך אשר טופילסקי, אף היא משנה למנכ"ל בבנק הפועלים וראש החטיבה הבנקאית, שמונתה למנכ"ל בנק דיסקונט. ציון קינן, מנכ"ל בנק הפועלים, בירך את לוין ומסר כי "אין ספק שמדובר במינוי ראוי, כשבנק הפועלים ממשיך לקדם ולייצא מנהלים טובים ומוכשרים לתפקידי מפתח במשק הישראלי. אני מאחל לענת בהצלחה ובטוח שהיא תצליח בתפקיד החדש".

מקצוע מוערכת מאוד, בעלת תואר ראשון בכלכלה ומנהל עסקים ותואר שני במנהל עסקים מטעם האוניברסיטה העברית בירושלים. בהודעתה הרשמית של "מגדל" נמסר: "החברה מתכבדת לדווח, בהמשך לפרסומים בעיתונות, כי הוצע לגב' ענת לוין לכהן כמנכ"ל החברה וכיו"ר דירקטוריון החברה הבת, מגדל חברה לביטוח בע"מ (להלן: "מגדל ביטוח") וכי היא נענתה להצעה זו. המינוי כפוף לאישור דירקטוריון החברה וכן, ביחס למגדל ביטוח, הוא כפוף לאישור

ענת לוין תמונה למנכ"לית קבוצת "מגדל" ותחליף בתפקיד את יונל כהן, אשר הודיע באחרונה על פרישה. לוין שימשה במשך שמונה שנים, בין השנים 2002 - 2010, כמשנה למנכ"ל ומנהלת ההשקעות של קבוצת "מגדל" וכיום משמשת כמשנה למנכ"ל וראש חטיבת שווקים פיננסיים בבנק הפועלים. היא הוזכרה לפני מספר חודשים גם כמועמדת להחליף את פרופ' עודד שריג, הממונה על אגף שוק ההון, ביטוח וחסכון במשרד האוצר. לוין, אשת

"שכח" בחברות: שלמה אליהו יוזם צעדים בוני ארון עם עובדי "מגדל" ועובדי "כלכל ביטוח" יוזמים הפגנות

החדשה, שבהודעתה ציינה כי "לא זו בלבד שנאסר על מעביד (ולבטח על בעל שליטה) לפנות לעובדיו במישרין בכל מה שקשור למהלך התארגנות ראשונית בחברה, בטח ולבטח שנאסר עליו לפנות לעובדיו בהבעת דעה בכל הנוגע למהלך ההתארגנות, כפי שנעשה על ידך... אנו סמוכים ובטוחים כי הנך מלווה ביעוץ משפטי מהשורה הראשונה, ובכל זאת אנו תמהים מדוע בחרת לפנות לעובדי מגדל בצעד חריג ולטעון כי הצורך בהתאגדות אינו קיים". ועכשיו, לנעשה ב"כלכל ביטוח", שם עזבו "במפתיע" מאות מעובדי הקבוצה את המשרדים במהלך יום העבודה לצורך קיום הפגנה מול משרדי המטה בת"א. ההפגנה "הספונטנית", בנוסף להפגנה נוספת שנערכה במהלך השבוע, נועדה לבטא את מחאת העובדים על העיכובים בניהול המו"מ לחתימה על הסכם שכר קיבוצי בקבוצה. לדברי העובדים, "עד עתה נהגנו בכפפות של משי כלפי ההנהלה, אבל לנוכח הימנעותה מלהשלים את ההסכם, נתחיל בפעולות מחאה שיכאיבו לה". "כלכל ביטוח" מסרה בתגובה: "הנהלת כלכל ממשיכה את שיחותיה עם נציגות העובדים על מנת להגיע להבנות ולהסכם המקובל על שני הצדדים בהקדם האפשרי".

עשו זאת מחמת אי הבהירות והיעדר הידיעה על עתידה של החברה. אין לי שום סיבה להאמין כי בהחלטתם להתאגד התכוונו לפגוע בחברה. לכן, כמי שמכבד את השקפת עולמם אני מאמין כי ראוי שאותם עובדים יכירו גם את השקפת עולמי וכוונותי הרציניות. אני מאמין בקשר הישיר בין העובדים למנהליהם. מנגד איני מאמין בהידברות עקיפה באמצעות נציגים, מבית ומחוץ... לדעתי, הצורך בהתאגדות אינו קיים בחברה כמו מגדל, שלה בעלים אשר בא כדי להישאר בה. שונים פני הדברים כאשר הבעלות בחברה אינה ברורה וכאשר מטרת קצרות טווח של רווח לצורך מכירה או מטרת אחרות מיידיעות עומדות על הפרק. התאגדות יוצאת מהנחה שצריך לחייב את הבעלים לשמור על העובד ועל רווחתו, כאילו רווחת העובד היא עול על הבעלים. זה אינו המקרה שלנו. זו אינה השקפתי בכלל... להתאגד תמיד אפשר, השאלה היא האם הנסיבות והתנאים מצד אחד והבעלים שלא רואה את הרווח הקצר והמיידי מצד שני מצדיקים זאת". יצוין כי אליהו חתם את המכתב לעובדים בפרסום כתובת הדואר האלקטרוני הפרטית שלו והזמנת העובדים להתייחס לדבריו. מי שהגיבה לדברי אליהו בתוך זמן קצר מאוד היא דווקא ההסתדרות

מה קורה בחברות הביטוח "מגדל" ו"כלכל ביטוח"? הנה תקציר האירועים האחרונים. שלמה אליהו, בעל השליטה ב"מגדל", שלח השבוע מכתב לכל העובדים והמנהלים בקבוצה, בעקבות התארגנות עובדי "מגדל" במסגרת ההסתדרות החדשה, שהתאפשרה הודות לכך שכמחצית מכלל עובדי הקבוצה חתמו על טפסי הצטרפות להסתדרות במהלך השבועות האחרונים. אליהו כותב במכתבו לעובדים כי "היה זה רק טבעי עבורי לבקש מהמנכ"ל להביא עבורכם לאישור בדירקטוריון החברה תקציב חריג של שתי מנות משכורת, כמענק מיוחד שיינתן במשכורת חודש דצמבר הקרוב, וזאת לאחר יותר משנה של מאמץ ואי ודאות וחששות מהלא נודע שנבעו לפני ואחרי העברת השליטה בחברה. אני מקווה שעתה, לאחר כשנה מהשלמת רכישת השליטה בקבוצה, הצלחתי להסיר הדאגה מלבכם ועתה נוכל להמשיך כולם יחד לצעוד לקראת האתגרים וההישגים שלפנינו... יש לי הכבוד וההערכה כלפי כל עובדי החברה, אלה שהחליטו להצטרף להסתדרות ואלה שנמנעו מכך. אני מכבד כל אדם גם אם השקפת עולמו שונה מהשקפת עולמי. אני מאמין שאותם עובדים שהחליטו להצטרף ליוזמת ההתאגדות,

סיכל שילה, יו"ר המועצה הארצית של הלשכה, וסוכנות הביטוח בלשכה חברות את המכונה על שוק ההון על החלטתה לאסור שיווק ביטוחים מפני הטרדה מינית;

שילה: "גם בביטוח צריך לשים את הגבול ולומר בצורה הברורה ביותר: אין ביטוח לכטרידים מינית"

זהו צעד נדרש, שמעביר באמצעות ענף הביטוח מסר חברתי וערכי בנוגע לתופעת עבירות המין הפושטת בחברתנו", כך אמרה מיכל שילה, יו"ר המועצה הארצית של הלשכה, בעקבות החלטתה של הממונה על אגף שוק ההון, ביטוח וחסכון במשרד האוצר, דורית סלינגר, לחייב את חברות הביטוח לתקן את פוליסות ביטוח האחריות לנושאי משרה, כך שלא יעניקו כיסוי המגן מפני הטרדה מינית. שילה הוסיפה כי "לא ייתכן שבחברה מתוקנת ייהנו נושאי משרה מהגנה ביטוחית בגין עבירה כמו הטרדה מינית. גם בביטוח צריך לשים את הגבול ולומר בצורה הברורה ביותר: אין ביטוח למטרידים מינית". יו"ר המועצה הארצית של הלשכה הדגישה כי לעמדה זו שותפה הנהגת הלשכה בראשות נשיאה אודי כץ, סוכנות הביטוח בלשכה וכל חבריה. הממונה החליטה על תיקון הפוליסות במטרה למנוע מצבים בהם חברות הביטוח מגנות על מעשים פסולים כהטרדה מינית. על פי ההוראה שפורסמה השבוע, אדם שהורשע בהטרדה מינית או השיג פשרה לא יהיה

זכאי לכיסוי ביטוחי. בנוסף, הפוליסות לא יכללו החזר הוצאות למעסיק שלא נקט בכל הצעדים המחויבים על פי החוק למניעת הטרדה מינית. בהודעתה מסרה: "הטרדה מינית היא פסולה מהיסוד, ולפיכך אין מקום לאפשר ביטוח למטרידים". כזכור, ביולי השנה דנה הוועדה לקידום מעמד האישה בכנסת דנה בקיומו הבעייתי של ביטוח בכירים נגד הטרדות מיניות. חשיפת גלי-צה"ל על-ידי הכתבת הדס שטייף, לפיה קיים בענף הביטוח בישראל ביטוח נגד הטרדות מיניות, הביאה את הוועדה לקידום מעמד האישה בכנסת, לדון בסוגיה בעייתית זו. שטייף חשפה כי ראש עיריית קריית מלאכי, מוטי מלכה, שהורשע בביצוע עבירות מין, מוגן מפני תביעות של הטרדה מינית בהיותו מבוטח על ידי העירייה. יצוין שב-2008, בעקבות עתירה שהגישה ח"כ זהבה גלאון, הורה בג"צ לאסור ביטוח למטרידים מינית. יו"ר הוועדה, ח"כ ד"ר עליזה לביא, טענה בדיון כי "גילינו שחברות וגופים רבים מספקים הגנה משפטית מפני תלונות על הטרדה מינית. כיצד זה ייתכן?

זהו צעד נדרש, שמעביר באמצעות ענף הביטוח מסר חברתי וערכי בנוגע לתופעת עבירות המין הפושטת בחברתנו", כך אמרה מיכל שילה, יו"ר המועצה הארצית של הלשכה, בעקבות החלטתה של הממונה על אגף שוק ההון, ביטוח וחסכון במשרד האוצר, דורית סלינגר, לחייב את חברות הביטוח לתקן את פוליסות ביטוח האחריות לנושאי משרה, כך שלא יעניקו כיסוי המגן מפני הטרדה מינית. שילה הוסיפה כי "לא ייתכן שבחברה מתוקנת ייהנו נושאי משרה מהגנה ביטוחית בגין עבירה כמו הטרדה מינית. גם בביטוח צריך לשים את הגבול ולומר בצורה הברורה ביותר: אין ביטוח למטרידים מינית". יו"ר המועצה הארצית של הלשכה הדגישה כי לעמדה זו שותפה הנהגת הלשכה בראשות נשיאה אודי כץ, סוכנות הביטוח בלשכה וכל חבריה. הממונה החליטה על תיקון הפוליסות במטרה למנוע מצבים בהם חברות הביטוח מגנות על מעשים פסולים כהטרדה מינית. על פי ההוראה שפורסמה השבוע, אדם שהורשע בהטרדה מינית או השיג פשרה לא יהיה

להלן תוצאות הבחירות בסחוזות ובסניפי הלשכה

עד לתאריך 20.11.2013:

שמואל אשורי	יו"ר נציגים למועצה	מחוז ירושלים	יפת בקשי	יו"ר נציג למועצה	מחוז באר שבע והדרום
זכריה יהודה אריאל מונין אריה נאור			אלון חיון		סניף חיפה
אורי עיני	יו"ר נציגים למועצה	סניף תל-אביב	ליאור רוזנפלד	יו"ר נציגים למועצה	
מיכל שילה אלון אבן חן ישראל גרטי עמי ונד שוש כהן משה קטורזה עקיבא קליימן			מקסים דרעי יובל ארנון ג'קי אמסלם אורי צפריר יצחק זילברמן נסים צדוק ארז גוטמן בוריס קורנט		סניף טבריה
עמוס גואטה	יו"ר נציגים למועצה	סניף חולון בת-ים	מיכה אדוני	יו"ר נציג למועצה	סניף רחובות / נס ציונה
אשר סייפר			קובי ורדי	יו"ר נציג למועצה	סניף ראשל"צ
חיים אורגל	יו"ר	סניף בני-ברק	אודי הוד	יו"ר נציג למועצה	סניף אשדוד / אשקלון
נגה עקל	יו"ר נציגים למועצה	סניף רמת גן / גבעתיים	מוטי דהרי		
טולי טייטלבוים אריה מדורסקי			אורי ששון	יו"ר נציגים למועצה	
			אבי ברוך יוסי זילברשטיין		
			ג'ינה פלד	יו"ר נציג למועצה	
			אבי בן-דוד		

אודי כץ: "אין שום דבר שנכרנו שאנשים לא צריכים. כל הדיבור על כפל ביטוחים לא נכון"

קטעים מראיון עם אודי כץ, נשיא לשכת סוכני הביטוח, הפורש בימים אלה לאחר שש שנים בתפקיד פורסם ע"י אסא ששון, "דה מרקר", 4.11.2013

העסקיים (זה פוגע בתחרות). אני מקבל את העובדה שזה מעצב את הציבור, אבל בכל מקום עם מכירות יש תחרויות ופרסים - בבנקים, במזגנים, אז שמו עלינו עין. אני מעדיף שלא יהיו פרסים על ניודים... כשאני מעביר מקופה לקופה אני חייב למלא מסמך הנמקה. בגדול, אנחנו לא מעבירים לקוחות רק בגלל הפרסים, אם כי יש חריגים. אנחנו לא מוכרים מוצרים רעים. זה בסדר לעשות ניודים ויש קנסות למי שלא ממלא נכון את המסמך. גם בעיני הלשכה זה לא מצא חן... ב-2003 קנו חברות הביטוח את קרנות הפנסיה החדשות. פרט לסוכני מגדל, אף סוכן לא הבין בפנסיה. מבטחים זו חברה רצינית שהיה לה מערך ישיר שטיפל במאות אלפי אנשים. מה היה אפשר לצפות מהם - שייקחו את מאות אלפי המבוטחים ויתנו לסוכנים של מנורה שלא ידעו להסתכל על פנסיה? זה הרי היה ממוטט להם את כוח החברה. אין מה לעשות, ככה זה נולד ואסור לנו להלין על זה... עד 2003 לא יכולנו לשווק קרנות פנסיה ועכשיו אנחנו יכולים לשווק, מלבד החלק שהחברות מוכרות באופן ישיר, אז על מה יש לנו להתלונן? למגמה של ביטוח ישיר בחברות הביטוח יש חסרונות. זה כמו לתת לילד בן 3 לעבור לבד את הכביש ורק לוודא שאין שום אוטו בכביש. אתה לא מסוגל לטפל בעצמך, אתה לא מאופס, ופה נכנס הסוכן לתמונה... ביטוח ישיר הטעתה במשך שנים את הציבור עם שני מוצרים, 9 מיליון ו-5-5-5. הם יצרו אשליה כאילו מדובר בשתי חברות שונות. הם גם דוחים תביעות בסיטונות, לא ראיתי כזה דבר... אני מרגיש סיפוק, מיציתי את התפקיד. זה תפקיד התנדבותי, 40 שעות בשבוע. די, הספיק לי... מהם האתגרים של המחליף שלי? אני מעדיף לא לענות על זה, שאף אחד לא יקבל רעיונות. אני לא מקנא בו."

מחברות הביטוח. אנחנו הצלנו את המדינה ב-2008. עבדנו בתקופה הזאת מבוקר ועד חצות הלילה כדי למנוע מאנשים לפדות את קופות הגמל שלהם. בלעדינו כל המערכת הפנסיונית הייתה קורסת. לקוחות הסתערו לפדות את הכספים. במשך חצי שנה עבדנו כל יום עד חצות עשרה אנשים עם עשרות טלפונים כדי לשכנע אנשים לא לפדות. קח בחשבון 4,000 סוכני ביטוח שמדברים עם לפחות 10 אנשים ביום - זה 800 אלף איש בחודש. מי חוץ מאתנו יכול היה לטפל בכזאת כמות? בלעדינו כל שוק הפנסיה היה קורס... אין שום דבר שמכרנו שאנשים לא צריכים. כל הדיבור על כפל ביטוחים זה פשוט לא נכון... מה שאומרת לך חברת הביטוח - ואני לא מת על זה - הוא שאתה צריך לעבור ניתוח שיעלה 30 אלף שקל, אז תעשה אותו דרך השב"ן ותקבל ממני 15 אלף שקל. אתה יכול להתווכח ולהגיד לי שזה לא מספיק, אבל מה רע בדבר הזה? אותו מבוטח מקבל יותר. בכל ניתוח יש הוצאות נוספות. אז שילמת 50 שקל יותר לכאורה בגלל כפל ביטוח, אבל יש לך יותר כסף, אז מה רע? מזה עושים כזאת מהומה... אצלי במשרד, אחת הפקידות נזקקה לטיפול רפואי ולא הפעילה את הביטוח הפרטי. אמרתי לה 'מחר בבוקר אני מפעיל לך אותו', כי בביטוח הרגיל היא הייתה מקבלת טיפול רק בעוד חודשיים... הנה דוגמה נוספת: לקוח שלי בן 49 השתעל במשך תקופה. אשתו הרימה אלי טלפון והפעלנו את הביטוח הפרטי. בתוך שלושה ימים סידרו לו בדיקה והתברר שיש לו סרטן. רק בגין גילוי המחלה הוא קיבל 500 אלף שקל. זה נותן לך שקט נפשי דווקא במצבים הכי קשים... במסגרת חוזר העמלות הגענו להבנה שבמוצרים פנסיוניים לא יהיו תחרויות. ב-2010 רציתי לעשות מהלך חד-דדי ולהפסיק את זה, אבל אמרו לי שאני פועל נגד החוק, נגד ההגבלים

"... בימים אלה מגיעות לסיומן שש שנים של אודי כץ על כס נשיא לשכת סוכני הביטוח (שתי קדנציות), תפקיד התנדבותי שמטרתו לשמור ולדאוג לאינטרסים של סוכני הביטוח. ממצב שבו סוכני הביטוח היו צפויים להיעלם מהמפה, הם השתלטו על תחום השיווק הפנסיוני ואפילו רשות ניירות ערך מעוניינת להשתמש בהם לשיווק הפק"מ. איך זה שמעמדם רק התחזק? "קרה דבר פשוט. בלשכת סוכני הביטוח התקבצה קבוצת סוכנים מקצועיים (כולם בהתנדבות). כתוצאה מכך, גופים כמו חברות הביטוח והפיקוח על הביטוח במשרד האוצר החלו להתייחס אלינו כגוף הכי מקצועי בענף. ביצענו שינויים דרמטיים בענף. הסוכן כיום הרבה יותר מקצועי. עם משרד הפיקוח על הביטוח קידמתי את מסמך ההנמקה - מסמך עב קרס שאנחנו ממלאים בכל פגישה עם הלקוח ומסבירים למה הוא צריך כל ביטוח שנרכש. הוא מקבל את כל מערכת השיווקים. בתוך מסמך ההנמקה יש אפיון של צרכי הלקוח והתכנון. כדי לעשות זאת, סוכני הביטוח צריכים להיות מקצועיים מאוד, ולשם כך העברנו עשרות השתלמויות לסוכנים. שידרגנו את מערכות המחשב, זה ייקר את עלות הפגישה פי ארבעה, אבל השתדרגנו - וזה מה שהוביל למצב כיום... בתחילת הקדנציה הראשונה שלי אמרו לי שהבנקים יקחו את תפקידם של סוכני הביטוח (בייעוץ הפנסיוני), אבל זה לא קרה. אלי יונס (לשעבר מנכ"ל מזרחי טפחות) אמר את זה, גיורא עופר (לשעבר מנכ"ל דיסקונט) אמר את זה, כולם אמרו שביטוחי הבריאות יהיו בקופות החולים, וגם זה לא קרה. הפיקוח הוציא את חוזר העמלות שהיה לחסל לחלוטין את הענף. אם לא הייתה בינינו לבין הפיקוח מערכת יחסים מקצועית טובה, המשרד שלי לדוגמה היה פושט רגל. אנחנו לא מפחדים מאף אחד - לא מהבנקים ולא



האם כבר הצטרפת למוקד הביטוח למציעה האלטרנטיבית?

ביטוח בריאות וסיעוד

לחברי לשכה, לבני משפחותיהם, הוריהם ועובדי הסוכנויות כיסויים נרחבים ורצף זכויות מפוליסות קודמות

“כלל ביטוח”: רווח כולל בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2013 בסך של כ-666 מיליוני ש"ח לעומת כ-285 מיליוני ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד

מיליוני ש"ח ברבעון המקביל אשתקד, גידול של כ-8%. לדברי איזי כהן, מנכ"ל "כלל ביטוח", "אנו שבעי רצון מהתוצאות לרבעון השלישי של שנת 2013. החברה ממשיכה לשפר את תוצאותיה בהתאם לאסטרטגיה ולתוכניות העבודה שנקבעו. כלל ביטוח נהנית כיום מהנהלה חזקה וממנהלים ועובדים איכותיים, החברה שעברה בחודשים האחרונים תהליכי שינוי רבים מתייצבת ומציגה התרחבות עסקית וגידול בפעילות הליבה תוך מתן דגש על עלייה ברווחיות בכל ענפי הביטוח". דני נוה, יו"ר "כלל ביטוח", ציין כי "כלל ביטוח נמצאת בנתיב של צמיחה ושיפור בתשואה על ההון, לנוכח שיפור ברווחיות החיתומית והתוצאות מהתשואה על ההשקעות, זאת תודות לעשייה המקצועית של הנהלת החברה ועובדיה".

מיליוני ש"ח לעומת כ-161 מיליוני ש"ח ברבעון המקביל אשתקד. סה"כ הפרמיות שהורווחו ברוטו בתשעת החודשים הראשונים של 2013 הסתכמו בכ-6,993 מיליוני ש"ח לעומת כ-6,738 מיליוני ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד, גידול של כ-4%. סה"כ הפרמיות שהורווחו ברבעון השלישי של 2013 הסתכמו בכ-2,364 מיליוני ש"ח לעומת כ-2,300 מיליוני ש"ח ברבעון מקביל אשתקד, גידול של כ-3%. סה"כ דמי הגמולים של הקבוצה בגין פעילות פנסיה וגמל בתשעת החודשים הראשונים של 2013 הסתכמו בכ-3,831 מיליוני ש"ח לעומת כ-3,503 מיליוני ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד, גידול של כ-9%. סה"כ דמי גמולים מפנסיה וגמל הסתכמו ברבעון השלישי של שנת 2013 בכ-1,337 מיליוני ש"ח לעומת כ-1,239

עם פרסום דוחותיה של "כלל ביטוח" בתום הרבעון השלישי של 2013, עולה כי הרווח הכולל של הקבוצה לפני מס מפעילות הביטוחית לתשעת החודשים הראשונים של השנה עומד על כ-666 מיליוני ש"ח, לעומת רווח של כ-285 מיליוני ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד, גידול של כ-134%. הרווח הכולל לפני מס מפעילות הביטוחית ברבעון השלישי של 2013 עומד על כ-248 מיליון שקלים, לעומת רווח של כ-225 מיליון שקלים ברבעון המקביל אשתקד, גידול של כ-11%. סה"כ הרווח הכולל לאחר מס המיחס לבעלי המניות בתשעת החודשים הראשונים של 2013 עומד על כ-408 מיליוני ש"ח לעומת כ-172 מיליוני ש"ח אשתקד, גידול של 137%. ברבעון השלישי של השנה הרווח הכולל לאחר מס לבעלי המניות הסתכם בכ-163

“שומרה”: רווח כולל של כ-127 מיליוני ש"ח בתשעת החודשים הראשונים לעומת כ-73 מיליוני ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד

אשתקד. ברבעון הנוכחי דמי ביטוח ברוטו הסתכמו לסך של כ-98.5 מיליון ש"ח, גידול של כ-16.3% לעומת התקופה המקבילה אשתקד. דן יצחקי, מנכ"ל "שומרה", סיכם ואמר: "קיים שיפור ברווחיות החיתומית יחד עם גידול במכירות ולכך אנו שואפים. הגידול במכירות הינו רוחבי וכולל את כל ענפי החברה. אנו שמחים שבנוסף למדדים הכמותיים שומרה מצטיינת גם במדדים איכותיים, שהם תוצאות הסקר השנתי של לשכת סוכני הביטוח, שבו נבחרה שומרה כחברת הביטוח המצטיינת זו השנה השנייה ברציפות, תוצאות מדרג תלונות צד ג' בו שומרה דורגה במקום הראשון שנה שלישית ברציפות וכן משביעות רצון מבוטחינו שהשתקפה במדרג המפקח לשנת 2012 בו דורגה שומרה במקום השני והמכובד".

לכ-92.5 מיליון ש"ח לעומת סך של כ-53.4 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. דמי ביטוח ברוטו בתשעת החודשים הראשונים הסתכמו לסך של כ-232.8 מיליון ש"ח, גידול של כ-13.0% לעומת התקופה המקבילה אשתקד. ברבעון הנוכחי דמי ביטוח ברוטו הסתכמו לסך של כ-81.4 מיליון ש"ח, גידול של כ-12.4% לעומת התקופה המקבילה אשתקד. בתחום רכב רכוש הסתכם הרווח הכולל בתשעת החודשים הראשונים לכ-15.0 מיליון ש"ח לעומת סך של כ-5.0 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. ברבעון הנוכחי רשמה החברה רווח כולל שהסתכם לכ-7.1 מיליון ש"ח לעומת סך של כ-3.8 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. דמי ביטוח ברוטו לתשעת החודשים הסתכמו לסך של כ-285.9 מיליון ש"ח, גידול של כ-17.4% לעומת התקופה המקבילה

"שומרה" ממשיכה להציג גידול מרשים בפרמיות ומסיימת את תשעה החודשים הראשונים של השנה עם גידול של כ-15.3% במחזור המכירות, אשר הסתכם לכדי כ-589.9 מיליון ש"ח ברבעון לעומת 511.6 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. ברבעון השלישי של שנת 2013 נרשם גידול בפרמיות ברוטו בשיעור של כ-14.9% לעומת הרבעון המקביל אשתקד. הרווח הכולל לפני מס של "שומרה" בתשעת החודשים הראשונים עמד על 127.4 מיליון ש"ח לעומת 73.6 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד. הרווח הכולל נטו הסתכם בתקופת הדוח בכ-81.2 מיליון ש"ח לעומת כ-47.3 מיליון ש"ח בתקופה המקבילה אשתקד, גידול של כ-172%. בתחום רכב חובה הסתכם הרווח הכולל בתשעת החודשים הראשונים

לשכת סוכני ביטוח בפייסבוק.

www.facebook.com/lishka4u



חברי לשכה, בואו הצטרפו לפייסבוק הלשכה והקליקו אהבתי

איילון קיימה הדרכה מקצועית לסוכני החברה והשיקה מוצר חיסכון חדש לילדים - "משקיעים בילדים"

'משקיעים בילדים' פותחה בכדי לתת פתרון ומענה לצרכים של כל משפחה, להבטחת עתיד הילדים. התכנית מציעה מבחר מסלולי השקעה ומבוססת על הפרשות חודשיות שוטפות לחיסכון. תכנית החיסכון באיילון מציעה מגוון יתרונות וביניהם אפשרות שחרור במקרה פטירה לכל תקופת החיסכון, אפשרות שחרור במקרה אובדן כושר עבודה לכל תקופת החיסכון וכן אפשרות הוספת סכום חד פעמי נוסף למקרה פטירה.

במהלך תקופת הביטוח. "איילון" השיקה את "משקיעים בילדים" במסגרת הדרכה מקצועית ארצית לסוכני החברה, בתחום החיסכון לטווח ארוך והפנסיה. ההדרכה התקיימה בשבוע שעבר, בהשתתפות כ-200 סוכנים, והיוותה המשך לפעילות פיתוח והדרכות הסוכנים, פעילות המתקיימת בחברה לאורך כל השנה. לדברי **דני קהל**, סמנכ"ל אגף חיסכון לטווח ארוך ומנכ"ל "איילון פנסיה וגמל": "תכנית החיסכון

חברת "איילון" השיקה מוצר חיסכון חדש וייחודי, תחת השם: "משקיעים בילדים". תכנית החיסכון מציעה מגוון מסלולי חיסכון לילדים: חיסכון לבר/בת מצווה, חיסכון להשכלה גבוהה, חיסכון לחתונה וחיסכון לרכישת דירה. היא מאפשרת הבטחת עתיד הילדים, באמצעות סכום חיסכון לתקופה הנקבעת מראש, לטובת מטרה עתידית רצויה, תוך הבטחת המשך החיסכון גם במקרה של פטירה/או אובדן כושר עבודה

הפניקס ערכה סמינר סוכנים בן יומיים זו השנה השביעית ברציפות

ביטוח מקיף, מגדילה החברה את ההנחה בגין רכישה משולבת של ביטוח מקיף וביטוח חובה לשיעור של 15%. ההנחה תהיה תקפה בפוליסת "הפניקס זהיר" (כולל ב"רכב שני") ובפוליסת "רכבית". במסגרת ביטוח חובה לרכב פרטי, מורידה החברה את הגיל המזכה את המבוטחים בתעריף המוזל ביותר לגילאי 60 ומעלה (במקום גיל 65 ומעלה כפי שהיה נהוג עד כה). בנוסף, מוסיפה החברה פרמטר חדש המזכה אוטומטית את המבוטחים בתעריף מוזל יותר: קיומה של מערכת ESP ברכב. לדברי **שלמה מילר**, משנה למנהל תחום ביטוח כללי וסמנכ"ל בכיר בחברת "הפניקס", "מדובר בשיפורים שביצעה החברה במטרה לסייע לסוכנים לשמר את לקוחותיהם הקיימים וגם להציע הצעות משתלמות ללקוחות חדשים ולהגדיל את מאגר לקוחותיהם".

ספורטא; יו"ר ועדת המדע והטכנולוגיה ולשעבר יו"ר ועדת הכספים, **חה"כ משה גפני** ופרשנית העיתון גלובס, **סטלה קורין-ליבר**. לדברי **אורן אל-און**, משנה למנכ"ל ומנהל חטיבת הלקוחות, "כחברת סוכנים, מייחסת הפניקס חשיבות רבה להשתלמויות הסוכן ולהרחבת אופקיו במגוון תחומים. אנו מקפידים מזה שבע שנים על קיום הסמינר השנתי של החברה לסוכנים הבכירים והמצטיינים של החברה, אשר עמדו ביעדי החברה. אנו שמים דגש על שילוב מספר רב של הרצאות במגוון נושאים רחב, על-מנת שהסוכן יקבל ערך מוסף מהמפגש. נמשיך ליזום ולקדם פעילויות להעצמת הסוכן". בתוך כך הודיעה "הפניקס" על מספר הטבות חדשות במסגרת פוליסות ביטוח הרכב שלה, אשר יהיו בתוקף עבור פוליסות שיונפקו החל מה-1 בדצמבר 2013 ואילך. במסגרת

כמיטב המסורת, ערכה חברת "הפניקס" בשבוע שעבר סמינר סוכנים מקצועי בן יומיים, זו השנה השביעית ברציפות. כ-170 סוכנים השתתפו בסמינר, שהתקיים השנה במלון דן קיסריה. מטרת הסמינר הינה הרחבת אופקים בהרצאות מחכימות ומלומדות בנושאים אקטואליים. במסגרת הכנס, נשאו דברי ברכה **אייל לפידות**, מנכ"ל "הפניקס" ו**אורן אל-און**, משנה למנכ"ל ומנהל חטיבת הלקוחות. כמו כן התקיימו במהלכו מספר רב של הרצאות אורח ונערך פאנל מרכזי מקצועי שעסק בכלכלת ישראל, תחת הכותרת "איפה הכסף?". את הפאנל הנחה **עידן גרינבאום**, מנחה התכנית "סוגרים חשבון" בטלוויזיה החינוכית. בפאנל השתתפו מנכ"ל משרד האוצר לשעבר, **דורון כהן**; הממונה על הכנסות המדינה לשעבר, **ד"ר יורם גבאי**; המרצה הבכיר, **ד"ר יצחק**

"הראל" רוכשת 50% מהבעלות על סוכנות "מיצ'יקוב-רטמן"

לקוחות, כאשר היקף הפרמיה הנגבית עומד על כ-650 מיליון שקלים בשנה. בעקבות הרכישה, תתאפשר הרחבת פעילות הסדרים של הראל, באמצעות יצירת סינרגיה בין מערכות יידיים לבין סוכנות מיצ'יקוב-רטמן, לצרכי הגדלת נתח הפעילות של הראל ומתן פתרונות ללקוחות בכל תחומי הביטוח. סוכנות "מיצ'יקוב-רטמן" יוצגה על ידי משרד עורכי הדין "קן-דרור & הראל".

מינצ'יקוב ואבי רטמן. העסקה תתבצע באמצעות "ידידים הסדרים פנסיוניים", שהינה סוכנות הסדרים פנסיוניים בניהולו של **ירון כספי**, הנמצאת בבעלות "הראל". עוד נמסר מ"הראל" כי "הסוכנות המשותפת החדשה צפויה ליהנות מהתשתית התפעולית והטכנולוגית של ידידים, המתמחה בניהול הסדרים פנסיוניים ובתחום הבריאות והסיעוד. כיום, מטפלת הסוכנות בלמעלה מ-50 אלף

"עסקת רכישת 50% מפעילותה של סוכנות 'מיצ'יקוב-רטמן' הינה חלק מאסטרטגיית הקבוצה להתרחבות בתחום סוכנויות ניהול ההסדר, ולהמשך ביסוס מובילותה של הראל בתחום החיסכון הפנסיוני בישראל", כך מסר **דורון גינת**, מנהל החטיבה לחיסכון ארוך טווח ב"הראל", בהודעתה של הקבוצה על רכישת מחצית מפעילות הסוכנות הצפונית "מיצ'יקוב-רטמן", הנמצאת בבעלות **שלמה**

סוכנות הביטוח קלע, מקבוצת הפניקס, ערכה לכייסדה עקיבא קלימן ערב הוקרה ופרידה חרגש

של "קלע" והודה למנכ"ל "הפניקס", **אייל לפידות** ולמנכ"לית "הפניקס סוכנויות", **מלי שאול**, על תרומתם הגדולה. "אני מפקיד את קלע, המבוטחים והעובדים בידיים טובות של גוף רציני", הוא אמר. בתוך כך הסביר קלימן לעובדים את נסיבות פרישתו ואמר כי לאחר 35 שנים הוא עוזב בהרגשה טובה סוכנות מיוחדת עם עובדים מדהימים, שהייתה לו זכות לעמוד בראשם וביחד להפיק הנאה מהדרך המשותפת. בסיום הערב המרגש קיבל כל עובדי "קלע" את הספר "השחקן", עם הקדשה אישית ושונה של קלימן לכל אחת ואחד. העובדים השוו את ההקדשות וראו כי יש מגוון דרכים להגיד תודה. נוכחים באירוע סיכמו וציינו כי "אין ספק שיצרני ממחטות הטישו מתפללים כי ירבו ערבים מסוג זה..."

קלימן וציין את פעילותו הברוכה בלשכה, שהגנה על פרנסת ורווחת הסוכנים בכל הנושאים הרבים שהועלו לדיון מול המפקח על הביטוח. בנוסף הכינו עובדי "קלע" מצגת מיוחדת וספר זיכרונות שעיקרם הוא אהבתם לאיש. לאחר דברי ברכה, על סף בכי, שנאמרו ע"י נציגי העובדים, נשא דברים חרדון, שהודה לקלימן על פועלו וציין את האווירה המיוחדת שנוצרה ב"קלע", אווירה של משפחה חמה ומלוכדת שבה אנשים אוהבים לעבוד אחד עם השני. קלימן, שדיבר אחרון לפני ההצגה "העיר הזאת", הודה בהתרגשות למשפחתו, לשותפו **צביקה קליך** שפרש לפני מספר שנים, לעובדים, להנהלה ולחרדון, שאותו הגדיר כ"שותף וחבר". קלימן הוסיף והעלה על נס את חלקה של חברת "הפניקס" בפיתוחה ובשגשוגה

סוכנות הביטוח "קלע", מקבוצת הפניקס, ערכה למייסדה **עקיבא קלימן** ערב הוקרה מרגש. באירוע, שנערך ביום שני 18.11.2013, נפרד קלימן מ"קלע" לאחר 35 שנים שבהן הפכה הסוכנות לאחת מסוכנויות ההסדר הגדולות בישראל. קלימן מכר את יתרת אחזקותיו ב"קלע" לחברת "הפניקס" ב-31.12.2012 ומתחילת השנה הנוכחית מכהן **איתן חרדון** כמנכ"ל "קלע". את הערב, שנערך באולם צוותא בתל-אביב בהשתתפות כ-300 עובדי הסוכנות ובני/בנות הזוג, הנחה המנכ"ל **איתן חרדון** בנינוחות מעורבת בהתרגשות. בכנס השתתפו גם 5 זוגות של מבטחי "קלע" עם וותק של 35 שנה, שקלימן הגדיר אותם כ"בעלי מניית זהב בסוכנות". **אודי כץ**, נשיא לשכת סוכני ביטוח בישראל, עלה לבמה לברך את

"פסגות" קיבל רישיון מהפיקוח לשווק פוליסות ביטוח חיים

מגוון מוצרים מובילים בתחום הפנסיוני והפיננסי ללקוחותינו ולשותפיו העסקיים. מהלך זה נועד לחזק את תמהיל מוצרי החיסכון לטווח ארוך שמציע בית ההשקעות, תוך הרחבת פלטפורמת הפעילות הקיימת של "שירביט", אשר החזיקה ברישיון רגולטורי וניהלה תיק ביטוח חיים קטן. התיק כלל ריסקים ואובדן כושר עבודה, אך אינו כלל פוליסות חיסכון. ל"פסגות" מעל ל-1.3 מיליון עמיתים וכ-25 אלף לקוחות עסקיים. על בסיס פריסת לקוחותיו ועם הפלטפורמה של "שירביט" חותר בית ההשקעות להוות מתחרה לחברות הביטוח בתחום ביטוחי החיים. בשבוע שעבר החל "פסגות" לממש כוונה זו ופוליסות ביטוח עליהן מתנוסס שמו כמבטח לכל דבר ועניין נמכרו מכבר בשוק.

עכשיו זה רשמי: בית ההשקעות "פסגות" קיבל בשבוע שעבר מהפיקוח רישיון לשווק פוליסות ביטוח חיים טהור - ריסק חיים וריסק משכנתא. "פסגות" עשה מאמצים רבים בחודשים האחרונים בגיבוש פעילותו בתחום הביטוח הפנסיוני, לרבות צירוף המשנה למנכ"ל "מגדל", **אריק יוגב**, לשורותיו ורכישת פעילות ביטוח החיים של חברת "שירביט". **חגי בדש**, מנכ"ל "פסגות", מסר עם השלמת העסקה כי "עבורנו בפסגות, כבית ההשקעות הראשון בישראל שבחר להקים חברת ביטוח, מדובר במהלך אסטרטגי נוסף המתבצע בהתאם לתוכניות העסקיות של החברה. היתרון לגודל של פסגות, בכל היבטי ניהול ההשקעות, תפעול ושירות, יאפשר לנו להמשיך ולהציע

מרחב מרכז של "כלל ביטוח" משיק סיירת עסקים של סוכנים

כלל ביטוח הודיעה השבוע על השקת "סיירת העסקים" של מרחב מרכז. סיירת זו כוללת 30 סוכנים, שישתתפו בסדנה בת 6 מפגשים אשר יעסקו בנושאים מרכזיים מעולם של סוכני הביטוח, לרבות: שיווק עצמי, ניהול זמן, ניהול משא ומתן, סגנונות תקשורת, שפת גוף, שימוש במאגרי מידע ובמדיה חברתית, ועוד. לדברי **שלומי תמן**, מנהל מרחב מרכז ב"כלל ביטוח", "סוכן הביטוח בעולם החדש נדרש לתמהיל ניהולי ושיווקי כאחד. מחד הוא צריך להכיר את המוצרים ולבצע התאמות של המוצר הנכון ללקוח, ומאידך להיות בעל יכולות לניהול עסק רווחי תוך התייעלות תפעולית. הצורך בשילוב של כל עולמות התוכן הללו נענה במסגרת הסיירת. הסוכנים המשתתפים יוכלו לשפר את מיומנויות הניהול שלהם, ללמוד מיומנויות חדשות של שיווק ומכירה, ולקבל כלים רבים נוספים".

פעילות בסניפים ובמחוזות

מחוז חיפה והצפון - כינוס "החג של החגים"

יום ג' 3/12/13, משעות אחה"צ, מלון דן כרמל חיפה. תוכנית הכינוס תשלח בהמשך.

הפנסיה של עובדי המדינה צומחת בעוד 580 מיליון שקל

מאת: שאל אמסטרדמסקי, עיתון "כלכליסט", 17.11.2013

מהשכר בפועל, כדי להקטין את העלות שלה, ולהצמיד אותה למדד המחירים לצרכן (כמו שנהוג ביתר המשק). כפיצוי, המדינה נתנה תוספות חד פעמיות לעובדי המדינה, אנשי קבע, שוטרים וסוהרים שנמצאים כבר בפנסיה. אנשי הקבע, שחתמו אחרונים מול משרד האוצר על ההסכם, קיבלו בונוס גבוה ב-50% מזה של השוטרים והסוהרים שבפנסיה תקציבית. אלה התרעמו, והמדינה הבטיחה להוסיף גם להם עוד 50%. זה מה שהממשלה צפויה לאשר היום, בעלות של 400 מיליון שקל (בפריסה לשנים 2014-2018). הממשלה צריכה לשנות את חוק גמלאות שירות המדינה הקיים כדי להעניק לגמלאי המדינה בפנסיה תקציבית את התוספות האלה. הממשלה תבקש מהכנסת לקיים את הדיונים בהצעת החוק הזו מוקדם ככל האפשר ולקצר את הזמן עד הקריאה הראשונה במליאת הכנסת, ועד הקריאה השנייה והשלישית לאחר הדיון בוועדה המתאימה. גורם במשרד האוצר הסביר אמש כי מדובר בהסכם משנת 2011 שתזכיר חוק בעניינו הופץ ביוני האחרון וקעת המשרד פועל להשלמתו.

לא נהנו מהתוספות האלה, ולכן גם הפנסיה התקציבית שלהם לא גדלה בהתאם. כדי לפצות את אותם עובדים שפרשו התחייבה המדינה כלפי ההסתדרות שתיתן להם את תוספות השכר בעתיד, כתוספת לפנסיה. מדובר בפרקליטים, עובדי משרד החוץ, רופאים, עובדי שירות הכבאות ועובדי מדינה בדירוגים שונים (אקדמאים, הנדסאים וכדומה). על פי משרד האוצר, מדובר בכמה אלפי אנשים בודדים. עלות תוספות השכר לפנסיה התקציבית שלהם תהיה 180 מיליון שקל בשנה. החלטה נוספת שצפויה לקבל היום הממשלה היא להגדיל את הפנסיה התקציבית של שוטרים וסוהרים. החלטה זו נובעת משורה של הסכמים שנחתמו בשנים 2009-2012, במסגרתם נותקה בהדרגה הפנסיה התקציבית של כלל עובדי המדינה, השוטרים והסוהרים ולבסוף גם של אנשי הקבע, מהשכר של עובדי המדינה בפועל. עד לאותו ניתוק, הפנסיה התקציבית של עובדי מדינה, שוטרים, סוהרים ואנשי קבע בפנסיה הייתה עולה כל זמן שעובדי מדינה בהווה היו מקבלים תוספות שכר. המדינה החליטה לנתק את הפנסיה התקציבית

הממשלה צפויה לאשר היום הצעת חוק - שתובא מיד בהמשך לאישור הכנסת - שלפיה חלק מהפנסיונרים של המדינה, ובעיקר פנסיונרים של המשטרה ושירות בתי הסוהר שנמצאים בפנסיה תקציבית, יקבלו תוספות לפנסיה שלהם. העלות לתקציב המדינה תהיה 580 מיליון שקל בשנה. הסכום כבר שוריין בתקציב המדינה שאושר למטרה זו ולא מדובר בהעברה בין סעיפי תקציב שונים, אך המהלך דורש שינוי בחוק גמלאות שירות המדינה. מי שיביא את ההצעה הזו אל שולחן הממשלה יהיה לא אחר משר האוצר יאיר לפיד. ההצעה הזו תיצור מצב אבסורדי שבו ביד אחת משרד האוצר דורש ממשרד הביטחון להקטין את ההתחייבויות שלו לפנסיה התקציבית של אנשי הקבע, שתעלה למדינה 7 מיליארד שקל בשנה הבאה, וביד השנייה נותן לגמלאים בפנסיה תקציבית תוספות לפנסיה. האבסורד הזה נוצר כתוצאה מהסכמי השכר שעליהם חתמה המדינה מול ההסתדרות בשנים 2011-2012, שניתנו עבור השחיקה בשכרם של עובדי המדינה החל משנת 2009. עובדי מדינה שפרשו לפני שהסכמי השכר נכנסו לתוקף

נמשכת ההרשמה!

לקורסי הכשרה לבחינת המפקח על הביטוח



- 22.12.2013** ירושלים (אחה"צ)
- 23.12.2013** חיפה (אחה"צ)
- 24.12.2013** תל-אביב (אחה"צ)

**יסודות
ודיני ביטוח**

אל תפסלו את פחות מפיטוח ביומני!

לקבלת פרטים נוספים והרשמה נא לפנות ישירות אל המכללה לפינוסים וביטוח של לשכת סוכני ביטוח בישראל
טל: 03-6395820 | פקס: 03-6395811 | machon@insurance.org.il

בעין משפטית



מאת: עו"ד ג'ון גבע

בית המשפט: אין להרחיב את הגדרת "רכב מעביד"

בתביעה המבוססת על הסכמות הצדדים בהסכם ובמכתב ההבנות. לכן, על בית המשפט לתת תוקף להסכמים למפגש רצונות והסכמות הצדדים. במסגרת ההסכם זכו המבטחות בפטור משיבוב של חלק ניכר של תגמולי המל"ל והגדירו את תחום התפרסותו של הפטור. לכן, אין להרחיב את הגדרת "רכב מעביד" מקום בו הצדדים עצמם לא הבהירו מפורשות כי גם מקרה ממין זה שבפני, יכנס לגדרו. לו רצו הצדדים להביא לידי ביטוי במכתב ההבנות הסכמה שבכל נסיעה לצרכי עבודה לא תהא למוסד זכות שיבוב, לא היה מאוזכרים כל תתי המצבים, בניסוח פרטני, ודי היה לכתוב בניסוח כוללני שכל נסיעה שלמעביד עניין בה והיא לצרכי המעביד - לא תקים זכות שיבוב. אולם - כאמור לעיל - לא כך נוסח ההסכם. במכתב ההבנות נקבעו שני תנאים: הראשון - מהות הנסיעה (נסיעה לצרכי המעביד); והשני - הזיקה לרכב (רכב בבעלות המעביד או רכב שכור ע"י המעביד). מדובר בתנאים מצטברים, שבהתקיימם אין למוסד זכות שיבוב. בית המשפט קבע, כי: **"במקרה שלפנינו מתקיים רק תנאי אחד מבין התנאים המצטברים (נסיעה לצרכי המעביד), ולכן המסקנה היא כי למל"ל יש זכות שיבוב"**.

כמו כן, בית המשפט קבע, כי: **"ייתכן והיו מקרים נדירים ונסיבות מיוחדות בהם ניתן יהיה לקבוע כי אין מקום להחלת הריבית ההסכמית וכי על בית המשפט להתערב בתנאי ההסכם, אך המקרה שבפני אינו אחד מהם"**. לסיכום, בית המשפט קיבל אפוא את התביעה והורה לנתבעים להשיב למוסד 80% מהתגמולים ששולמו וזאת בתוספת הצמדה וריבית ההסכמית כקבוע בהסכם, וזאת מיום הדרישה (4/4/2010). לסכומים לעיל יתווסף שכ"ט עו"ד בסך של 7,500 ₪. בשלב כתיבת שורות אלה לא ידוע אם הוגש ערעור על פסק הדין.

המוסד כלפי חברות הביטוח ("ההסכם"). במכתב ההבנות נרשמו הן המקרים בהם תהיה למוסד זכות שיבוב והן המקרים בהם תישלל זכות זו, בהתייחס לחלופות השונות, כגון נסיעה ברכב מעביד או ברכב פרטי שאינו רכב המעביד, בדרך ממעונו של העובד לעבודה, בדרך מהעבודה למעונו או תוך כדי עבודתו.

בפני בית המשפט עמדו שתי שאלות: האחת, האם הרכב בו נסע הנפגע בעת התאונה הינו "רכב מעביד", כמשמעותו בהסכם ובמכתב ההבנות (אין חולק, כי במקרה שמדובר ב"רכב מעביד" לא קמה למוסד זכות שיבוב). והשנייה, ככל שהתשובה על השאלה הראשונה שלילית - ואז קמה למל"ל זכות שיפוי - האם זכאי המל"ל בנסיבות העניין לקבלת ריבית הסכמית.

המל"ל טען, כי הרכב בו התרחשה התאונה אינו נכנס, על פי המבחנים שנקבעו, לגדר המונח "רכב בבעלות המעביד". מנגד, טענה שירביט, כי מדובר ברכב בבעלות קניינית במובן מכתב ההבנות, אם משום עצם ההחזקה בזמן התאונה ואם משום שניתן לראות את הרכב ככזה שנשכר בזמן התאונה.

מדברי השופט: **"לאחר ששקלתי את טענות הצדדים ואת מכתב ההבנות, סבורני כי במקרה שלפנינו קיימת למוסד זכות שיבוב כלפי הנתבעת, שכן התאונה לא אירעה ברכב המעביד. בענייננו, אין מחלוקת כי הרכב הינו בבעלות צד ג' - הנתבע מס' 1, ולא היה רשום על שם המעביד. כאמור לעיל, הלכת בית המשפט העליון קובעת כי הרישום במשרדי הרישוי הינו נקודת המוצא, ועל הטוען כי הרכב בבעלות הקניינית של המעביד בניגוד לאמור במשרד הרישוי - עליו הנטל להוכיח טענתו"**.

בית המשפט הדגיש, כי יש לזכור שמדובר

בבית משפט השלום בחיפה נדונה תביעתו של המוסד לביטוח לאומי ("המל"ל") כנגד יצחק בסיל ("הנתבע") וכנגד שירביט חברה לביטוח בע"מ ("שירביט"). שמות עורכי הדין לא הופיעו בפסק הדין. פסק הדין ניתן ביולי 2013 מפי כב' השופט יחיאל ליפשיץ.

עובדות המקרה: בפני בית המשפט הוגשה תביעת שיבוב, שהגיש המל"ל, במסגרתה נתבעו תשלומים אשר שילם המל"ל למר בושכאר וליד ("הנפגע"), אשר נפגע בתאונת דרכים בתאריך 31/1/2005. הנפגע נסע במועד התאונה ברכב שהיה בבעלותו של הנתבע ("הרכב") ואשר היה מבוטח על ידי שירביט. במועד התאונה עבד הנפגע כבחור רכב במוסך, ומדובר היה בנסיעה שבוצעה לצורך בדיקת הרכב ולאחר תיקונו במוסך. מי שנהג ברכב היה הנתבע והנפגע ישב לצדו. תוך כדי הנסיעה התנגש אוטובוס ברכב. התאונה הוכרה כתאונת עבודה על ידי המל"ל ששילם לנפגע דמי פגיעה ומענק נכות. בתאריך 25/3/2009 ניתן פס"ד בת.א (שלום נצרת) 1884/07 בושכאר וליד נ' בסיל יצחק ואח', במסגרתו נקבע כי שירביט תשלם לנפגע סך של 50,000 ₪ מעבר לתגמולי המל"ל.

בית המשפט הכיר בעובדה, כי מדובר בתביעה המתבססת על הסכמים שנכרתו בין המל"ל ושירביט, וכן "מכתב הבנות" שהוחלף בין הצדדים בעקבות מו"מ שהתנהל ביניהם. ברקע אותם הסכמים מצוי סעיף 328 לחוק הביטוח הלאומי, המאפשר למל"ל לתבוע פיצוי בגין כספים ששילם כגמלה לנפגע בתאונת דרכים מחברת הביטוח, אשר ביטחה את הרכב המעורב בתאונה. משום האינטרסים ההדדיים להימנע מניהולם של הליכים משפטיים רבים על בסיס ס' 328 לעיל וכדי לחסוך בזמן ומשאבים, נחתם בשנת 1979 בין חברות הביטוח והמוסד הסכם, שנועד להסדיר את זכות התביעה של

טסים לחו"ל? הביטוח אצל סוכן ביטוח הוא חלק מהמסלול

לוח הביטוח

המעוניינים לפרסם מודעות דרושים לשנת 2013, מתבקשים לפנות בכתב באמצעות כתובת המייל: lishka@insurance.org.il // הפרסום מוגבל ל- 3 שבועות

שת"פ ורכישות תיקי ביטוח

***סוכנות ביטוח גדולה מת"א מעוניינת ברכישה של תיקים איכותיים בכל גודל ובכל סוג. בתנאים מיוחדים סודיות מבוטחת אילן 0507440580

***מעוניינים לרכוש תיק ביטוח אלמנטרי באזור המרכז בקומבינציית תשלום מזומן או שתופות על התיק פני 0523688700

***אתם "התעפית" מאלמנטרי אל תמכור את התיק. מוזמן לפנות אלי להעברת הניהול של התיק (דיסקרטיות מובטחת) תמיר 0522502360 tamirgdn@gmail.com

***סוכן ביטוח ותיק מפתח תקווה מעוניין לרכוש תיקים של אלמנטר מאזור המרכז. נא לפנות לאילימלך 050-7493978 או מייל elimelech40@walla.com

***סוכן ביטוח מקצוען מאחת הסוכנויות הגדולות בארץ מעוניין לרכוש תיק ביטוח איכותי באזור ירושלים ו/או באזור המרכז. גבי 052-6222944

***לתכנן את המחר תוכנית עסקית מותאמת דני dani@gsr.co.il

***סוכנות ביטוח גדולה מת"א מעוניינת לרכוש תיקים איכותיים ובכל גודל ובכל סוג בתנאים מעולים, סודיות מובטחת. לאבי - 0505234664

***סוכנות ביטוח גדולה מרמת-גן מעוניינת לרכוש תיקים מכל סוג, סודיות מובטחת. דין - 0543971771

***בעל רישיון סוכן ביטוח פנסיוני/משווק פנסיוני מאזור הצפון! מעונין להיות עצמאי ולפתוח עסק משלך? זה אפשרי!

חברת יפעת שירותים פינוסים בונה לך קריירה בתחום הפנסיוני כעצמאי ומציעה לך: מימון, משרדים, תיאום פגישות ליווי ועזרה בגיוס לקוחות. לתיאום פגישה צור קשר נייד אישי, ארז - 054-6225526 erez@eg-fin.co.il סודיות מובטחת!!!

***משרד לביטוח בעל מוניטין רב 25 שנה במגזר החרדי באזור מודיעין מבקש הצעות פקס 0774701701

***סוכן ביטוח מירושלים מעוניין ברכישת תיק ביטוח פרט איכותי 0508323330

***סוכנות ביטוח באזור פתח תקוה. מעוניינת ברכישת תיקי ביטוח קטנים ובינוניים.

שיחות דיסקרטיות לחלוטין. טלפון 050-6350150. רונן.

מודעות דרושים

***דרושים סוכני/ות ביטוח שכירים לסוכנות ביטוח גדולה ומובילה בפריסה ארצית להרחבת תיקי הלקוחות של הסוכנות. תנאים מצוינים למתאימים: פגישות מתואמות עם לקוחות קיימים, הכשרות מקצועיות, שירותי משרד וליווי מקצועי ותפעולי מלא. דרישות: אוריינטציה שיווק ושירות גבוהה במיוחד, חריצות ונכונות לעבודה מאומצת, ראש גדול והופעה ייצוגית. ליצירת קשר ופרטים נוספים - מרי - 052-6236623

***לסוכנות ביטוח בהתרחבות בכפר סבא, דרושה/פקיד/ה לתפקיד ניהול תביעות ומזכירות, למשרה חלקית עם אפשרות הרחבה בעתיד. שעות עבודה 09.00-14.00. תנאים טובים למתאימים, עבודה לטווח ארוך דרישות: ניסיון קודם בתביעות חובה, רצון יידע בחיים. קו"ח למייל eran@bar-ins.co.il לתיאום - 09-7665577 איתמר

***לסוכנות ביטוח באבן יהודה דרושה פקידת אלמנטרי בתחום הרכב כולל טיפול בתביעות. משרה מלאה. קו"ח ל- Yoram@barzilay-ins.co.il נייד 052-3372100

***לסוכנות ביטוח ותיקה ברמת גן דרושה/פקיד/ה מקצועית בביטוח חיים 3/4 משרה עם ניסיון של לפחות 5 שנים לעבודה בצוות. נא לפנות בצירף קורות חיים לרוני במייל r_gdoron@netvision.net.il

***דרושה חתמת אלמנטרית, לסוכנות ביטוח ותיקה בחיפה, למשרה מלאה. פניה וקורות חיים ניתן באמצעות e-mail: office@menczel.co.il או לטלפון 04-6640112 להדס בלבד!

***ליחידת סוכני ביטוח פנסיוני בר"ג דרושה פקידת ביטוח חיים פנסיוני לעבודה מול סוכנים ולקוחות נידרש ידע בביטוח חיים ותפעול מערכות מחשב בחברות ביטוח, משרה גמישה 050-6784103

***לסניף חיפה של שגיא יוגב סוכנות לביטוח בע"מ דרוש/ה רפרנט/ית תפעול בתחום הפנסיוני לרבות בריאות ופרט. יכולת מתן שירות לסוכנים, מעסיקים ומבוטחים, יכולת וניסיון טיפול בכספים ובקורות גביה. משרה מלאה לאיוש מידי. תנאים טובים למתאימים. קו"ח יש להפנות ל yafits@sgy.co.il

***לסוכנות ביטוח באזור הצפון בעלת מאגר לקוחות גדול. נדרש/ת איש/ת מכירות למכירת מוצרי ריסק ובריאות. תנאים טובים למתאימים. לפרטים: איתמר - 0522421368

***למשרד ביטוח גדול בעיר אשדוד דרושה פקידת ביטוח, עדיפות עם ניסיון, קו"ח לפקס 08-8666319

***סוכנות ביטוח מובילה מתרחבת ומחפשת עובדים לסניף חיפה. נדרש רקע בביטוח אלמנטרי - חיתום/תביעות. לפרטים נוספים וקביעת ראיון - ארז - 050-7500945 erez@ebit.co.il

השכרת משרדים

***להשכרה חדר בסוכנות ביטוח בצק פוסט חיפה החדר כולל עמדת עבודה מלאה ואפשרות לשרותי משרד (פקידה ועוד...) אפי 054-2300702

***להשכרה בבת ים כניסה מיידית כ- 100 מ קומה ראשונה מיקום מרכזי טלפון 050.5738224

***סוכן / סוכנת בנטעים סוכנות לביטוח התפנה מקום במשרדים עבורך לפרטים נוספים: תמיר 054-3300552 גדי 052-5411261